

Таблица 5

Показатели рыбной промышленности Ульяновской области, Самарской области
 и Республики Татарстан за 2017–2021 гг. (тыс. тонн)

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	Темп роста 2021 к 2017, %
Ульяновская область						
Реализация рыбы	5,1	6,1	6,5	5,3	6,7	5,6
	—	19,61	6,56	6	26,42	
Самарская область						
Реализация рыбы	7,9	7,4	7,4	7,1	7,2	–1,84
	—	–6,3	0	–4,05	1,4	
Республика Татарстан						
Реализация рыбы	4,4	5,2	6,6	6,9	6,5	8,1
	—	18,2	26,9	4,5	–5,8	

Из данных таблицы 5 видно, что в 2018 произошёл рост объёмов производства рыбы на 1 тыс. тонн. Рост произошёл за счёт того, что эта отрасль достаточно привлекательна для инвесторов. Так, с 2018 года в рамках грантовой поддержки начинающих фермеров КФХ Санкеев А. А. был реализован проект по производству клариевого сома в установке замкнутого водоснабжения. Также выдавались субсидии представляются в целях возмещения части затрат, связанных с приобретением погрузочно-разгрузочных машин и оборудования для выпуска переработанной продукции рыбоводства.

В 2019 году также замечен рост на 0,4 тыс. тонн. Это связано с тем, что росту производства рыбы способствует в первую очередь выделение грантов «начинающим фермерам». Министерством агропромышленного комплекса и развития сельских территорий Ульяновской области на рыбоводство было выделено пять грантов на общую сумму 7,5 млн рублей.

В 2020 объём производства снизился на 1,2 тыс. тонн. На этот значительный спад повлияли карантинные меры и ограничения, связанные с пандемией.

Уже в 2021 году произошло нарастание по объёмам производства на 1,4 тыс. тонн. Так, в 2021 году в Ульяновской области запущен современный высокоинтенсивный рыбоводный комплекс «Янтарный ручей», что позволит в будущем увеличить объёмы производства рыбы и рыбопосадочного материала [3].

Самарская область имеет тенденцию к сокращению объёмов производства в рыбной отрасли, так темп роста 2021 к 2017 году составил –1,84%. В основном это связано со слабой поддержкой малого и среднего бизнеса в рыбной отрасли, также уменьшилось количество рыбоперерабатывающих линий на предприятиях [2].

В Республике Татарстан рыбная отрасль имеет тенденцию к росту, так темп роста 2021 к 2017 году составил 8,1%, т. к. кроме поддержки местными органами власти было открыто несколько рыбных хозяйств и автоматизированы ручные линии на рыбоперерабатывающих предприятиях [1].

Таким образом, рыбная отрасль Ульяновской области показывает положительные темпы роста и имеет потенциал к наращиванию объёмов производства. Это может быть достигнуто за счёт привлечения инвесторов в данную отрасль и покупки нового оборудования, поддержкой малого и среднего бизнеса.

Процесс импортозамещения в рыбной отрасли

Импортозамещение в рыбной отрасли также является одним из ключевых направлений импортозамещения в Ульяновской области. На сегодняшний день уже более 85% рыбы на Ульяновских прилавках являются продуктами местного или российского производителя. Импорт рыбной продукции сокращается с каждым годом за счёт собственных рыбных ферм и увеличения рыбопосадочного материала. Импортозамещению стоит двигаться в том же направлении увеличения и наращивания объёмов производства и выращивания рыбы.

Молочная отрасль

Из данной таблицы 6 видно, что в 2018 году снизился объём молока на 32 тыс. тонн. Это произошло потому, что, несмотря на осуществление поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей в сфере малых и средних предприятий за счёт внедрения системы проектного финансирования, направленной на проведение технологической модернизации в молочном животноводстве, цены увеличивались на сырьё и расходные материалы, а также энергоносители.

Таблица 6

Показатели молочной отрасли Ульяновской области, Самарской области
 и Республики Татарстан за 2017–2021 гг. (тыс. тонн)

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	Темп роста 2021 к 2017, %
Ульяновская область						
Молоко	112,7	80,7	40,9	40,2	53,4	–13,8
	—	–28,4	–49,3	–1,7	32,8	
Самарская область						
Молоко	59,9	55	51,2	49,3	52,6	–2,57
	—	–8,18	–6,91	–3,71	6,69	
Республика Татарстан						
Молоко	188	225	200	262	269,8	7,49
	—	19,68	–11,1	31	2,98	

Так, с 2019 по 2021 также продолжился спад объёмов производства молока, это видно по темпу роста 2021 года к 2017, который составил –13,8%. Это произошло из-за того, что на протяжении последних лет в Ульяновской области уменьшается продуктивность дойного стада. Основную роль в отрицательном росте продуктивности играет плохо проводимая хозяйствами области селекционно-племенная работа [3].

Самарская область также показывает отрицательный темп роста, который составил –2,57%. На это оказало влияние как сокращение численности дойного стада, так и сокращение финансовой поддержки со стороны местных органов власти [2].

Республика Татарстан имеет тенденцию к росту объёмов производства молока, это можно наблюдать по темпу роста 2021 года к 2017, который составил 7,49%. Это может быть связано с увеличением поголовья дойных коров, а также тем, что молочная отрасль в Татарстане является одной из приоритетных, поэтому и пользуется большой поддержкой инвесторов [1].

Таким образом, Ульяновская область среди всех трёх регионов имеет самый низкий темп роста. Молочная отрасль в принципе имеет тенденцию к уменьшению объёмов производства. Чтобы предотвратить спад, необходимо модернизировать молочные заводы, уделить должное внимание селекционной работе дойных коров, улучшить качество комбикормов.

Процесс импортозамещения в молочной отрасли

Импортозамещение. Отрицательный рост заставляет задуматься о будущем молочной отрасли. Необходимо дальше наращивать объёмы производства и улучшать технологии производства. В целом внутреннее производство молока

продолжает стагнировать по нескольким причинам. Прежде всего это неразвитость сырьевой базы, низкая доходность производства и переработки молока и сравнительно низкая инвестиционная привлекательность молочного скотоводства ввиду больших сроков окупаемости (около 15 лет в текущих условиях). Политика импортозамещения имеет ограниченный эффект, что повысило себестоимость производства и переработки молока. Всё это вызвало рост розничных цен на молочные товары и снижение покупательной способности населения, что заметно отражается на спросе на молочную продукцию. Это снижает доходность молокоперерабатывающих предприятий, не позволяет модернизировать производство и повышать его эффективность.

Экспорт и импорт

В связи с новыми экономическими обстоятельствами правительство Ульяновской области оказывает поддержку малым и средним предприятиям для импортозамещения. В первую очередь доступным финансированием, уменьшением процентной ставки по банковским кредитам. В качестве ещё одного инструмента поддержки проектов импортозамещения будет предложено бизнесу земли под строительство предприятий на льготных условиях.

В 2018 году темп роста экспорта по отношению к 2017 году вырос на 5,71% за счёт начала развития крупной национальной логистической компании, способной составить конкуренцию транснациональным корпорациям, контролирующим международную торговлю. В 2019 году по отношению к 2018 также наблюдается темп роста на 12,6, т. к. происходило наращивание объёмов логистических поставок. В 2020 году темп роста значительно снизился, а именно на –25,5%, это связано с затруднением поставок по

Таблица 7

Показатели экспорта и импорта Ульяновской области в сфере продовольственных товаров за 2017-2021 гг. (тыс. тонн)

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	Сальдо 2017	Сальдо 2018	Сальдо 2019	Сальдо 2020	Сальдо 2021
Экспорт	122,5	129,5	145,9	109,1	79,6	-15	-8,3	22,2	10,2	16,2
	—	5,71	12,6	-25,5	-27					
Импорт	137,5	137,9	123,7	98,9	63,4					
	—	0,29	-10,3	-20	-35,9					

всему миру в связи с пандемией. Так, темп роста 2021 года по отношению к 2020 продолжает снижаться и составил -27%, т. к. после пандемии появилась необходимость оставить большее количество товаров в регионе.

Импорт с 2019 года темп роста снизил, т. к. ужесточились технические требования на импорт продукции. В 2020–2021 темп роста продолжал снижаться на -20% и -35,9% соответственно, как и с ситуацией с экспортом, это было вызвано усложнением логистических поставок и перевозок в связи с пандемией [3].

Итак, исходя из данных таблицы 7, можно увидеть, что с 2019 сальдо имело положительный результат, следовательно, экспорта было больше, чем импорта. Причиной может быть успешная политика Правительства УО по оказанию поддержки малым и средним предприятиям в импортозамещении продовольственных товаров народного потребления.

Рекомендации и выводы

Стабильное и эффективное функционирование пищевой промышленности является важнейшей задачей в настоящее время и в перспективе. Особенно это актуально в условиях всё ещё действующих санкций в отношении России.

Основными системными проблемами, характерными для всех отраслей продовольственных товаров, являются:

- низкий уровень конкурентоспособности местных производителей продовольственных товаров на внутреннем рынке,
- моральный и физический износ технологического оборудования, недостаток производственных мощностей,
- неразвитая инфраструктура хранения, транспортировки и логистики товародвижения продовольственных товаров.

Принимаемые меры по развитию производства продовольственных товаров должны быть ориентированы на решение основных системных проблем, формирование нового промышленного потенциала, модернизацию и развитие иннова-

ций в отраслях производства продовольственных товаров.

Перед производством продовольственных товаров стоит задача повышения эффективности работы организаций, диверсификации производства и повышения конкурентоспособности вырабатываемой продукции. С целью решения стоящих проблем и создания принципиально новых условий для функционирования производства продовольственных товаров Минсельхозом была разработана программа «Стратегия развития пищевой промышленности Российской Федерации до 2030 года».

Минпромторг предлагает следующие меры поддержки производства продовольственных товаров в малом и среднем бизнесе:

- дисконт на покупку оборудования в размере 15% от цены,
- кредиты на льготных условиях на срок до 5-ти лет,
- поддержка НИОКР и создание нового вида оборудования.

Однако необходимо отметить, что данная мера поддержки будет пользоваться спросом у предприятий, которые только выходят на рынок или имеют высокий моральный и физический износ оборудования. Многие индивидуальные предприниматели оказались слишком зависимы от импортного сырья, технологий и комплектующих, чтобы мгновенно задействовать недозагруженные мощности. Привыкшие к зарубежным стандартам потребители не хотят выбирать отечественные аналоги и покупать их в таком же объёме, в каком покупали импортные.

Поэтому, рассмотрев рынок производства продовольственных товаров и механизмы поддержки государства, можно сделать вывод, что государству необходимо проводить субсидированную политику предпринимателей. За счёт субсидий малый и средний бизнес сможет конкурировать с крупными предприятиями на местном рынке. Конкуренция позволит снизить цены на продукцию, что повысит уровень жизни населения.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Статистический ежегодник Республики Татарстан 2021 / сост. ФС гос. стат., Терр. орган ФС гос. стат. по Республике Татарстан. Казань, 2021. 306 с.

2. Статистический ежегодник Самарской области 2021 / сост. ФС гос. стат., Терр. орган ФС гос. стат. по Самарской области. Самара, 2021. 324 с.

3. Статистический ежегодник Ульяновской области 2021 / сост. ФС гос. стат., Терр. орган ФС гос. стат. по Ульяновской области. Ульяновск, 2021. 214 с.

Информация об авторах

Е. А. Волкова – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и менеджмент» УлГТУ;

А. В. Чурашкина – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и менеджмент» УлГТУ;

Ю. Филиппова – студент гр. УИДбд-31, инженерно-экономического факультета УлГТУ.

REFERENCES

1. *Statisticheskij ezhegodnik Respubliki Tatarstan 2021* [Statistical Yearbook of the Republic of Tatarstan 2021]. *sost. FS gos. stat., Terr. organ FS gos. stat. po Respublike Tatarstan* [comp. FS state . stat., Terr. the body of the FS state. stat. in the Republic of Tatarstan.], Kazan, 2021, 306 p.

2. *Statisticheskij ezhegodnik Samarskoj oblasti 2021* [Statistical Yearbook of the Samara region 2021]. *sost. FS gos. stat., Terr. organ FS gos. stat. po Samarskoj oblasti* [comp. FS state . stat., Terr. the body of the FS state. stat. in the Samara region]. Samara, 2021, 324 p.

3. *Statisticheskij ezhegodnik Ul'yanovskoj oblasti 2021* [Statistical Yearbook of the Ulyanovsk region 2021]. *sost. FS gos. stat., Terr. organ FS gos. stat. po Ul'yanovskoj oblasti* [comp. FS state . stat., Terr. the body of the FS state. stat. in the Ulyanovsk region]. Ulyanovsk, 2021, 214 p.

Information about the authors

E. A. Volkova – Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics and Management of UISTU;

A. V. Churashkina – Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics and Management of UISTU;

Yu. Filippova – student gr. UIDbd-31, Faculty of Engineering and Economics of UISTU.

Статья поступила в редакцию 11.01.2023;

одобрена после рецензирования 30.01.2023;

принята к публикации 20.02.2023.

The article was submitted 11.01.2023;

approved after reviewing 30.01.2023;

accepted for publication 20.02.2023.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

Аналитическая статья
УДК 33.014.2 (470+571)

Инновационно-инвестиционная концепция развития экономики России

Светлана Владимировна Смоленская
Ульяновский государственный технический университет, Ульяновск, Россия

Аннотация. Рассматривается содержание инновационного развития экономики, определение и научное обоснование процесса формирования её экономического механизма, а также анализируется современное развитие экономики России и её стратегических направлений, способствующих росту уровня инновационной активности в ключевых отраслях и конкурентоспособности экономики в целом. Исследуется процесс формирования элементов экономического механизма инновационного развития, интегральная взаимность которых придаёт экономическому механизму новые качества и инновационную направленность на развитие социально-экономической системы.

Ключевые слова: инвестиционный механизм, инновационный процесс, источники финансирования, принципы и методы инвестиционной деятельности, инвестиционная политика.

ECONOMICS AND QUALITY MANAGEMENT
Analytical article

Innovation and investment concept for the development of the russian economy

Svetlana V. Smolenskaya
Ulyanovsk State Technical University, Ulyanovsk, Russia

Abstract. The purpose of the study is to study the content of the innovative development of the economy, the definition and scientific justification of the process of formation of its economic mechanism. Another subject of the study is the analysis of the current development of the Russian economy and its strategic directions that contribute to the growth of the level of innovation activity in key industries and the competitiveness of the economy as a whole. The object of the study is the process of formation of elements of the economic mechanism of innovative development, the integral reciprocity of which gives the economic mechanism new qualities and an innovative focus on the development of the socio-economic system.

Keywords: investment mechanism, innovation process, sources of financing, principles and methods of investment activity, investment policy.

Инвестиции в любой экономической системе являются основой её развития. Повышение уровня их накопления и эффективности использования закладывают предпосылки для оживления реального производства и способствуют преодолению кризисных явлений. В условиях дефицита инвестиционных ресурсов, неравномерной их концентрации в различных отраслях производства возрастает актуальность построения инвестиционного механизма, обеспечивающего расширенное воспроизводство. Инвестиционный механизм – совокупность форм и методов, источников инвестирования, инструментов и рычагов воздействия на воспроизводственный процесс на макро- и микроуровнях в интересах расширения существующего производства или

продвижения вновь созданного производства [2].

Основой построения инвестиционного механизма является выбор характера инвестирования – операции, посредством которой сбережения трансформируются в средства производства. Инвестирование может осуществляться как с использованием денежных средств, так и без него. При втором варианте происходит прямое превращение предмета труда в средство производства. Кроме того, существует промежуточный механизм, основанный на использовании собственного капитала (механизм самофинансирования). Развитые инвестиционные процессы должны сочетаться с инновационными, взаимодополняя и взаимообуславливая друг друга.

Современный этап развития мировой экономики характеризуется замедлением экономического роста национальных экономик большинства ведущих и развивающихся стран, усилением

глобальной конкуренции на основных рынках, активным развитием фундаментальной и прикладной науки, направленной на обеспечение научно-технического развития.

Вызовы, стоящие перед современной российской экономикой, а также динамика показателей её макроэкономического развития определяют дальнейшее развитие национальной экономики на основе принципиально новой экономической системы, обладающей всеми необходимыми параметрами для стабильного развития и повышения её конкурентоспособности.

Экономика России в последние годы демонстрирует высокие темпы развития. Запущен процесс модернизации производственных мощностей, увеличивается производство российских товаров. Это напрямую связано с реструктуризацией национальной экономики за счёт обеспечения национальной безопасности, развития стратегически важных отраслей промышленности на основе использования современных систем и современных технологий.

Выбор инновационного пути развития национальных экономик обычно обусловлен необходимостью построения высокоэффективной экономической системы, а также совершенствования экономического механизма обеспечения инновационного процесса. В России инновационное развитие экономики обусловлено рядом обстоятельств, среди которых наиболее важными являются следующие направления: укрепление экономической безопасности; сохранение экономических, социальных, политических свобод; поддержание конкурентоспособности продукции; преодоление технологического отставания.

В современной российской экономике, хотя возможности для инноваций расширились, всё ещё существует ряд барьеров, которые существенно сдерживают инновационное развитие. Основными из них являются: отсутствие стратегической мотивации у большинства субъектов национальной экономики; возникновение значительных ресурсных ограничений в ряде отраслей; снижение творческой составляющей в человеческой деятельности из-за изменения ценностей. Особенность современной России заключается в том, что до сих пор роль и место государства в обеспечении инновационного процесса до конца не определены. Именно государственная инновационная политика должна фиксировать общие направления и пути решения существующих проблем инициирования инновационной деятельности. К ним относятся: ликвидация неформальных методов передачи технологий; преодоление сложности финансовых и правовых отношений; устранение системных ограничений; создание специализированных инструментов финансирования инновационных проектов; развитие коммуникационных каналов, обеспечи-

вающих коммуникацию субъектов инновационных процессов [1, 3].

Труды многих российских учёных посвящены проблеме развития национальной экономики и её различных сегментов. Анализ научных работ ведущих российских экономистов свидетельствует о высокой значимости этой проблемы, её актуальности и своевременности.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Орлова Л. Н. Инновационная экономика: факторы и противоречия, уровни формирования // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2015. Т. 7, №2 (дата обращения: 01.12.2022).

2. Фёдорова В. А. Инвестиционный климат России и проблемы его улучшения // Научно-практический электронный журнал «Аллея Науки». 2018. №9(25). С. 2.

3. Целовальникова И. Ю. Правовое регулирование инвестиционной деятельности. М.: Юридический институт МИИТа, 2019. // СПС КонсультантПлюс. С. 3 (дата обращения: 10.12.2022).

Информация об авторе

С. В. Смоленская – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономическая теория» УлГТУ.

REFERENCES

1. Orlova L. N. *Innovacionnaya ekonomika: faktory i protivorechiya, urovni formirovaniya* [Innovative economy: factors and contradictions, levels of formation]. *Internet-zhurnal «NAUKOVEDENIE»* [Online journal «SCIENCE Studies»], 2015, Vol. 7, No. 2 (accessed: 01.12.2022).

2. Fedorova V. A. *Investicionnyj klimat Rossii i problemy ego uluchsheniya* [The investment climate of Russia and the problems of its improvement]. *Nauchno-prakticheskij elektronnyj zhurnal «Alleya Nauki»* [Scientific and practical electronic magazine «Alley of Science»], 2018, No. 9(25), p. 2.

3. Tselovalnikova I. Yu. *Pravovoe regulirovanie investicionnoj deyatel'nosti* [Legal regulation of investment activity]. Moscow, *Yuridicheskij institut MIITa* [Law Institute of MIITa], 2019. SPS ConsultantPlus, p. 3 (accessed: 10.12.2022).

Information about the author

S. V. Smolenskaya – Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of «Economic Theory» of ULISTU.

Статья поступила в редакцию 24.12.2022;

одобрена после рецензирования 30.01.2023;

принята к публикации 24.02.2023.

The article was submitted 24.12.2022;

approved after reviewing 30.01.2023;

accepted for publication 24.02.2023.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

Аналитическая статья

УДК 657:338.46

Методика бухгалтерского учёта и анализа доходов, расходов и финансовых результатов в организации сферы услуг

Нонна Валентиновна Харькова¹

Елена Анатольевна Богачева²

^{1,2}Ульяновский государственный технический университет, Ульяновск, Россия

Аннотация. Внимание сосредоточено на анализе и учёте доходов, расходов и финансовых результатов организаций сферы услуг. По итогам проведённого исследования были обнаружены некоторые недостатки в структуре организации бухгалтерского учёта доходов, расходов, финансовых результатов, а также их анализа. Целью настоящего исследования является определение теоретических и практических баз анализа и учёта доходов, расходов и финансовых результатов предприятий сферы услуг.

Ключевые слова: анализ доходов, анализ расходов, учёт финансовых результатов, доход, расход, организация сферы услуг.

ECONOMICS AND QUALITY MANAGEMENT

Analytical article

Methodology of accounting and analysis of income, expenses and financial results in the organization of the service sector

Nonna V. Kharkova¹

Elena A. Bogacheva²

^{1,2}Ulyanovsk State Technical University, Ulyanovsk, Russia

Abstract. This article focuses on the analysis and accounting of income, expenses and financial results of service organizations. According to the results of the study, some shortcomings were found in the structure of the organization of accounting for income, expenses, financial results, as well as their analysis. The purpose of this study is to determine the theoretical and practical bases for the analysis and accounting of income, expenses and financial results of service enterprises

Keywords: analysis of income, analysis of expenses, accounting of financial results, income, expense, organization of the service sector.

Уровень показателей финансовых результатов, а именно доходности и рентабельности, принято считать одними из основных показателей в ходе определения успешности жизнедеятельности предприятия сферы услуг [3, с. 146]. Эти показатели базируются на уровнях развития экономики и обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности в целом.

Очевидно, что, чем больше сумма доходов, выше уровни прибыльности и рентабельности, тем эффективнее работает предприятие и, соответственно, устойчивее её финансовое положение.

Отсюда можно сделать вывод, что одной из основных задач организации сферы услуг является максимальное увеличение её доходов.

В научной литературе достаточно широко освещена данная проблема. Например, по мнению А. А. Адаменко, прибыль обеспечивает возможности самофинансирования, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственника капитала и работников хозяйствующего субъекта [1, с. 84]. Другими словами, прибыль есть один из первых источников поступлений денежных средств для финансирования процесса операционной деятельности организации, погашения обязательств перед кредитными учреждениями, различными бюджетными и

внебюджетными фондами, а также непосредственно перед своими поставщиками и подрядчиками и персоналом по оплате труда.

По словам К. С. Алексеева, точность, своевременность и достоверность отражения хозяйственных операций по финансовым результатам – необходимая качественная сторона ведения бухгалтерского учёта [4, с. 49].

То есть в связи с тем, что любые финансовые результаты операционной деятельности организации (прибыль или убыток) формируются в результате реализации продукции (работ, услуг), основных средств, товарно-материальных ценностей, нематериальных и прочих активов, а также прочих доходов и расходов, то в контроле за их формированием важное значение имеет правильно организованный в организации сферы услуг бухгалтерский учёт [2, с. 227].

Будет уместно привести здесь ещё и слова Н. С. Власовой о том, что в условиях рыночной экономики прибыль выступает одной из основных экономических категорий, так как любой предприниматель ставит перед собой целью максимизацию получаемой прибыли. Если в результате операционной деятельности доходы только лишь покрывают часть расходов, то такая деятельность вообще не может быть названа целесообразной [5, с. 40].

Не лишним будет отметить, что основным источником прибыли выступает выручка от продаж товаров, реализации услуг, выполнения работ и т. д. Кроме того, прибыль является одним из важнейших показателей эффективной работы предприятия, которая, в свою очередь, является наглядной демонстрацией фактической доли доходов каждого учредителя или акционера предприятия. Также необходимо понимать, что прибыль определяет уровень рентабельности собственного капитала и привлечённых инвестиций.

Схема формирования финансового результата проста: чистая прибыль, полученная по итогам финансово-хозяйственной деятельности предприятия, обязательно подлежит распределению в соответствии с прописанным в Уставе порядком и решением учредителей. Кроме этого, чистая прибыль, как правило, направляется на выплату дивидендов акционерам, а также создание фондов резервного, добавочного капитала и т. д. [6, с. 287].

Обобщая всё вышесказанное, можно сделать вывод, что финансовый показатель хозяйственной деятельности предприятия формируется в результате сложных и многоступенчатых процессов, которые отражают различные бухгалтер-

ские операции непосредственно с участием доходов и расходов на специальных счетах. Важно подчеркнуть, что любая бухгалтерская операция, связанная с учётом дохода или расхода, обязана быть официально подтверждена соответствующими документами, а также экономически обоснована.

С целью предоставления достоверной и исчерпывающей информации о доходах и расходах на счетах организации, абсолютно любая бухгалтерская операция должна быть осуществлена своевременно и в полном объёме. Именно таким образом и происходит накопление, систематизация и отражение информации о финансово-хозяйственной операционной деятельности организации в бухгалтерских регистрах для полноценного учёта и последующего формирования её финансового результата.

Как правило, учёт доходов и расходов на предприятии ведётся в соответствии с п. 2 Положения по бухгалтерскому учёту (далее ПБУ) 9/99. Согласно этому пункту, доход компании есть превышение экономических выгод в процессе поступления активов или погашения обязательств.

Доходы и расходы, относящиеся к собственному капиталу в российском стандарте бухгалтерского учёта (РСБУ), называются статьями дополнительного капитала.

Сравнивая содержание экономических понятий «доход» и «расход» в международном стандарте финансовой отчётности (МСФО) и РСБУ, на современном уровне развития следует обозначить и ряд особенностей их регламентированного учёта.

Согласно ПБУ 9/99 и ПБУ 10/99, доходы и расходы организации делятся на следующие виды:

- от обычных видов деятельности;
- от других видов деятельности.

В этом отношении РСБУ и МСФО не противоречат друг другу. Так как если принимать во внимание всю систему правил бухгалтерского учёта в других российских стандартах, то можно обнаружить тот факт, что использование терминов «прочие доходы» и «прочие расходы» вполне приемлемо и рационально.

Вообще следует отметить, что нет никакого единообразия в применении терминов «доход от обычной деятельности» и «расходы от обычной деятельности». Так как это лишь приводит к тому, что иначе понимается, что относится к доходам и расходам от обычной деятельности, а что нет. Вот на этом этапе и становится понятно, что ПБУ 9/99 именно характеризует доход от операционной деятельности предприятия как

выручку от продажи готовой продукции, товаров, выполнения работ и оказания услуг, но ни в коем случае не даёт чёткого ответа в плане того, используются ли термины «доход от обычной деятельности» и «доход» равноценно, и возможно ли рассматривать их как синонимы.

Кроме всего вышесказанного, ПБУ 9/99 конкретно не определяет, считается ли доход от обычной операционной деятельности доходом с налогом на добавленную стоимость (НДС) или же меньше, чем НДС, и последующим отражением дохода как такового.

Если говорить о понятии «потребление от обычной деятельности», то здесь ясности и того меньше. В соответствии с ПБУ 10/99, расходами по обычным операционным видам деятельности являются расходы, связанные непосредственно с производством и реализацией. Учёт же доходов, расходов и прибыли на предприятии сферы услуг ведётся в соответствии с разработанной учётной политикой и утверждёнными методами бухгалтерского учёта. В соответствии с Планом счетов, доходы и расходы по обычным видам деятельности отражаются на счёте 90 «Продажи».

Далее логически предположить, что на протяжении отчётного года на счёте 90 накапливается определённая сумма доходов и расходов по произведённым операциям, а по итогам отчётного периода формируется финансовый результат, а именно, прибыль или убыток. Необходимо помнить, что счёт 90 «Продажи» не может иметь никаких остатков на отчётную дату.

Таким образом, применение методики постепенного, поэтапного формирования финансового результата даёт руководителям предприятий возможность максимально повысить точность и качество извлекаемой информации и принимать наиболее верные, обоснованные и эффективные управленческие решения.

Повторимся, что абсолютно во всех случаях основным источником информации для проведения анализа прибыли выступает финансовая отчётность предприятия, а также неотъемлемые приложения к ней.

Структурный анализ прибыли предприятия сферы услуг предполагает оценку следующих элементов:

- горизонтальный анализ каждого показателя прибыли;
- анализ динамики показателей;
- анализ показателей за определённый период времени;
- факторный анализ.

Формируют систему показателей и определяют алгоритм проведения анализа абсолютные и относительные показатели прибыли в динамике, сравнительный анализ с показателями конкурентов [6, с.289]. Кроме того, формирование информации о финансовых результатах и распределении прибыли регламентируется целым рядом нормативных документов и положений бухгалтерского учёта. Следует заметить, что динамика появления новых Положений по бухгалтерскому учёту, а также изменения в действующих Положениях очень высока.

Итак, финансовый результат хозяйствования претендует на главную роль в процессе достижения организацией её экономических целей.

Но важно понимать, что достижение высокого финансового результата определяется не только и не столько эффективной деятельностью. Для этого в организации должна быть организована строго структурированная система учёта доходов, расходов, издержек и поступлений в результате хозяйственной деятельности.

Бухгалтерский учёт финансовых результатов, таким образом, стоит устойчиво, и даёт возможность своевременно и в полном объёме учитывать все операции, связанные с получением финансовых результатов, и вывести корректный финансовый результат для составления отчётности.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Власова Н. С., Наниз З. В., Гонежук З. А. Анализ финансовых результатов дорожно-строительных предприятий // Вестник Академии знаний. 2020. №3 (38). С. 83–90.
2. Власова Н. С., Ловпаче М. А., Панеш З. А. Совершенствование учётно-аналитического обеспечения формирования и использования финансовых результатов сельскохозяйственных организаций // Естественно-гуманитарные науки. 2020. №30 (4). С. 224–232.
3. Грекова В. А. Ошибки бухгалтерского учёта, влияющие на достоверность отчёта о финансовых результатах // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2017. №4 (41). С. 145–152.
4. Еремина Н. В., Лазаренко В. С. Влияние учётной политики на финансовое положение экономического субъекта // Экономика России: реалии и перспективы развития. Материалы Международной научной конференции молодых учёных и преподавателей вузов / сост.: Ю. И. Сигидов, Н. С. Власова, Г. Н. Ясенко, В. В. Башкатов. Краснодар : КубГАУ, 2018. С. 45–51.

Правила оформления статей для журнала «Вестник УлГТУ»

1. К публикации принимаются материалы, касающиеся результатов оригинальных научно-технических исследований и разработок. Тематика должна соответствовать рубрике журнала.

2. Статья должна содержать:

- тип статьи (научная, обзорная, дискуссионная и т. д.);
- индекс УДК;
- заглавие на русском и английском языках;
- имя, отчество и фамилию автора на русском и английском языках (полностью);
- сведения об авторе;
- наименование учреждения или организации;
- аннотацию на русском и английском языках;
- ключевые слова статьи на русском и английском языках;
- благодарности; сведения о грантах;
- текст;
- список источников, References;
- акт экспертизы.

3. Объём статьи – до 3,5 страниц, включая иллюстрации, страницы не нумеровать. Заглавие должно точно и кратко формулировать тему статьи (14 пт, п/ж). Статья сопровождается рецензией.

Статья представляется в виде файла формата MS WORD и в распечатке, с подписью авторов (*прилагается*).

Файл должен быть записан на USB Flash Drive.

При наборе используются только стандартные шрифты – Times New Roman и Symbol, 11–10 пунктов для основного текста и для формул. При наборе текста переносы не ставить.

Устанавливаемый размер бумаги – А4 210×297 мм.

4. Следует строго соблюдать единообразие терминов, размерностей, условных обозначений. Единицы измерения должны соответствовать СИ (ГОСТ 8.417–2002).

5. Формулы следует нумеровать в круглых скобках (2), литературные ссылки – в прямых [12], подстрочные примечания отмечаются звездочкой *.

Промежуточные математические выкладки по возможности следует опускать, формулы следует набирать с помощью редактора формул.

6. Таблицы должны иметь тематические заголовки, располагаться в пределах рабочего поля. Все слова в заголовках граф даются без сокращений и в единственном числе.

7. Список источников составляется в соответствии с ГОСТ Р 7.05–2008 и даётся общим списком **по алфавиту** в конце статьи. Указываются только **те работы, на которые имеются ссылки в статье**. Сокращения в заглавиях книг, статей, журналов не допускаются.

8. Иллюстрации выполняются в соответствии со следующими требованиями: чётко, на белой бумаге, буквенные и цифровые обозначения на рисунках по начертанию должны соответствовать обозначениям в тексте статьи. Рисунки обязательно должны быть сгруппированы с подрисовочными подписями.

Размеры рисунков – 170×170 мм (помещаются непосредственно в тексте).

На весь иллюстративный материал должны быть ссылки в тексте.

Рубрика включает 2–3 статьи по 3–3,5 страницы.

Материал должен быть выверен, готов к размножению и **сопровождаться рецензией**.

Ответственность авторов: «Авторы опубликованных статей несут ответственность за патентную чистоту, достоверность и точность приведённых фактов, цитат, географических названий, экономико-статистических данных, собственных имён и прочих сведений, а также за разглашение данных, не подлежащих открытой публикации».

Материалы для тематических рубрик следует сдавать ответственному за данную рубрику.

Ответственным за тематические рубрики обратить внимание на публикацию статей аспирантов, докторантов.

Сдавая статьи в журнал, вы даёте разрешение на помещение её в eLibrary и на сайт университета, передаёте неисключительные права организации (УлГТУ).

Соблюдая эти правила, вы ускорите публикацию вашего материала. Спасибо!