

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«УЛЬЯНОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

VII Международная научно-практическая конференции
13–20 сентября 2021 года, Россия, г. Ульяновск

Сборник научных трудов

Ульяновск
УлГТУ
2021

УДК 332.1
ББК 65.04
Р 31

ОРГКОМИТЕТ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Ярушкина Н.Г.** Ректор Ульяновского государственного технического университета, д.т.н., профессор
- Кондратьева М.Н.** Профессор кафедры Менеджмента Института инновационных технологий и государственного управления МИРЭА – Российского технологического университета, д.э.н.
- Баландина Е.В.** Декан инженерно-экономического факультета Ульяновского государственного технического университета, к. э. н., доцент
- Глухова С.А.** Старший преподаватель кафедры «Экономика, налогообложение и бухгалтерский учет» Ульяновского государственного технического университета
- Пинков А.П.** Доцент кафедры «Экономика, налогообложение и бухгалтерский учет» Ульяновского государственного технического университета, к.э.н.
- Рогова Т.Н.** Зав. кафедрой «Экономика, налогообложение и бухгалтерский учет» Ульяновского государственного технического университета, к.э.н., доцент
- Федюкова Г.Х.** Доцент кафедры «Экономика, налогообложение и бухгалтерский учет» Ульяновского государственного технического университета, к.э.н.

Р 31 Региональная экономика : актуальные вопросы и новые тенденции :
сборник научных трудов VII Международной научно-практической конференции (13–20 сентября 2021 года, Россия, г. Ульяновск) / [Электронный ресурс] отв. ред. С.А. Глухова. Электронные данные. – Ульяновск : УлГТУ, 2021. – 138 с.

ISBN 978-5-9795-2160-2

В сборник включены материалы VII Международной научно-практической конференции «Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции». Материалы конференции содержат положения, касающиеся основных тенденций и перспектив развития социально-экономических систем различного уровня, анализ инновационных методик в решении вопросов развития национальной, региональной экономики, экономики организаций как с теоретической, так и с практической точек зрения, а также опыт зарубежных стран.

Статьи представлены в авторской редакции.

**УДК 332.1
ББК 65.04**

ISBN 978-5-9795-2160-2

© Колл. авторов, 2021
© Оформление. УлГТУ, 2021

ВВЕДЕНИЕ

В настоящий сборник включены материалы VII Международной научно-практической конференции «Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции» (13-20 сентября 2021 года), организованной кафедрой «Экономика, налогообложение и бухгалтерский учет» Ульяновского государственного технического университета.

В сборнике представлен опыт ученых и практиков стран мира, объединенных одной идеей – построению эффективно развивающихся региональных экономических систем. Статьи содержат анализ инновационных методик в решении вопросов развития региональной экономики как с теоретической, так и с практической точек зрения, а также опыт зарубежных стран. Авторы выделяют основные положения, касающиеся тенденций и перспектив развития региональной экономики. Освещены актуальные проблемы экономической интеграции и кооперации, модернизации, конкурентоспособности и устойчивого развития на региональном и национальном уровне; современное состояние и перспективы развития инновационной деятельности; опыт, проблемы и перспективы развития предпринимательства, энергоэффективности и ресурсосбережения в социально-экономических системах и др.

Сборник материалов VII Международной научно-практической конференции предназначен для представителей власти, руководителей и специалистов ведущих предприятий регионов РФ, работников образования, научных сотрудников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов, осуществляющих деятельность, направленную на поиски конструктивных решений проблем развития социально-экономических систем различного уровня.

Научные труды опубликованы по секциям:

1. Мировая экономика и международные экономические отношения. Зарубежный опыт экономического развития регионов.
2. Опыт и проблемы социально-экономических преобразований в России.
3. Современные тенденции и инновации в развитии региональной экономики.
4. Управление социальными и экономическими системами: теория и практика.
5. Правовое регулирование социально-экономических отношений.
6. Финансовый, управленческий учет и налоговая политика.
7. Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами. Современные информационно-коммуникационные технологии в управлении предприятием.
8. Энергоэффективность и ресурсосбережение в социально-экономических системах.

СЕКЦИЯ 1.
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ. ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
РЕГИОНОВ.

ОСОБЕННОСТИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РАЗЛИЧНЫХ
ПО УРОВНЮ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНАХ
FEATURES OF THE SPREAD OF THE SHADOW ECONOMY IN COUNTRIES WITH
DIFFERENT LEVELS OF ECONOMIC DEVELOPMENT

А.А. Кравчук, студент
Научный руководитель – Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены основные вопросы, связанные с теневой экономикой. Особое внимание уделено влиянию уровня экономического развития страны на масштаб распространения теневой экономики. Дан анализ теневой экономической ситуации в странах мира. Проанализирована динамика изменения уровня теневой экономики в странах с различным уровнем экономического развития.

Abstract

The article deals with the main issues related to the shadow economy. Special attention is paid to the influence of the level of economic development of the country on the scale of the spread of the shadow economy. The analysis of the shadow economic situation in the countries of the world is given. The dynamics of changes in the level of the shadow economy in countries with different levels of economic development is analyzed.

Ключевые слова: теневая экономика, уровень экономического развития, экономическая ситуация, распространение, показатель.

Keywords: shadow economy, level of economic development, economic situation, distribution, indicator.

Такое явление, как теневая экономика, существует во всех странах мира. Помимо ухудшения экономической ситуации в конкретной стране, она оказывает влияние и на экономическую ситуацию во всем мире.

Теневая экономика преимущественно проявляется в таких явлениях, как коррупция, уклонение от уплаты налогов и других. Существует множество средств борьбы с этим явлением, но, вследствие стремления получить максимальную выгоду люди придумывают множество новых средств их обхода. Степень распространения теневой экономики непосредственно связана с общим экономическим состоянием в конкретной стране. Она оказывает пагубное влияние на такие явления, как торговля, инвестирование, распределение и формирование бюджета. Вследствие этого теневая экономика напрямую угрожает экономической безопасности страны, а проблема определения ее масштабов приобретает первостепенный характер.

Исследования в данной сфере начали проводить ещё в 1930-х годах прошлого века, но широкое распространение они получили только в 1970-х годах.

С точки зрения МВФ, теневая экономика включает в себя все виды экономической деятельности, которые скрыты от официальных властей по монетарным, регуляторным и институциональным причинам [1]. На развитие теневой экономики оказывают влияние определенные факторы. Среди них можно выделить:

- экономическая ситуация в стране;
- высокий уровень налогообложения;
- низкий уровень жизни населения;
- высокий уровень безработицы;
- неэффективность институтов государственной власти;
- частые кризисные явления;
- существенные ограничения для ведения бизнеса.

Имеет смысл отметить, что теневой сектор оказывает не только негативное влияние на развитие государства и общества. К его позитивным последствиям можно отнести:

- повышение конкурентных преимуществ предприятий за счет ухода от налогообложения;
- получение дополнительного дохода и снижение уровня реальной безработицы в стране.

В свою очередь, к негативным последствиям относят:

- нанесение ущерба государственному бюджету, а также национальным интересам страны и ее экономической безопасности;
- изменение структуры экономики;
- снижение эффективности проведения макроэкономической политики;
- ухудшение инвестиционного климата и др. [5, с. 738].

Теневая экономика, как упоминалось ранее, распространена во всех странах мира. Но в каждой стране различны такие показатели, как ее объем, форма реализации и степень государственного контроля. При изучении масштабов ее распространения выявляется зависимость от экономического развития страны. Например, в более развитых странах степень распространения теневого сектора составляет 20,71% от ВВП. Это меньше чем в развивающихся странах, в которых данный показатель составляет порядка 39,59% от ВВП и странах с переходной экономикой с 40,09% от ВВП. В последнее время распространение теневой экономики в развивающихся странах и странах с переходной экономикой остается практически неизменным. Однако в 1990-х годах прошлого века эти показатели были ниже и составляли 39% от ВВП и 23% от ВВП соответственно, что много меньше, чем на данный момент [4, с.72].

Несмотря на то, что в развитых странах уровень теневой экономики в среднем ниже, он неоднороден и может иметь большой разброс. Например, в Италии этот показатель составляет 26,5% от ВВП, что значительно выше, чем в других странах со схожим уровнем развития.

Низкий уровень распространения теневой экономики в развитых странах обусловлен политической и социально-экономической стабильностью. В то же время основной причиной ее развития является чрезмерная налоговая нагрузка. Например, в странах западной Европы налоги могут достигать 40–50 % от ежемесячного дохода граждан [2, с. 234]. Также на теневой сектор в развитых странах влияет количество законов, направленных на регулирование экономической деятельности, и ограничений, накладываемых государством. Также размер теневой экономики зависит от эмиграционной политики страны [3, с. 69].

Для развивающихся стран характерна неоднородность в оценке объема теневого сектора экономики. Если во многих африканских странах почти половина экономики входит в теневой сектор, то в некоторых азиатских странах, например, в Сингапуре (12,88% от ВВП) объем теневой экономики может быть сопоставим с развитыми странами.

В странах с переходной экономикой характерны такие явления, как быстрые институциональные изменения, разрушение сложившейся системы экономических

отношений, быстро меняющееся законодательство и налоговая система, а также появление множества малых предприятий. Все это приводит к увеличению доли теневой экономики в стране [5, с. 744].

Размер теневого сектора в странах с переходной экономикой колеблется от 23 до 66% от ВВП. В некоторых странах Восточной Европы этот показатель почти сопоставим с масштабом теневой экономики в Западной Европе. Например, в 2017 г. в Польше доля теневой экономики от ВВП составляла 23,42%, а в Италии этот показатель составлял 26,5% от ВВП. Можно заметить, что чем хуже экономическая ситуация в стране с переходной экономикой, тем больше объем теневого сектора, тем чаще происходит уклонение от государственного, в частности налогового, контроля. Как правило, рост теневого сектора экономики наблюдается с началом рыночных реформ в стране, но постепенно он идет на спад [2, с. 236].

В России, по оценке Росфинмониторинга, доля теневой экономики составляет 20,5% от ВВП. В последние годы наблюдается постепенное снижение данного показателя. Однако есть мнение, что к снижению этих показателей могла привести изменившаяся методика оценки масштабов теневой экономики. Но так или иначе, доля теневой экономики в России еще слишком велика и составляет 20,7 трлн рублей, что превышает треть всех денежных доходов россиян.

Следует заметить, что во многих развитых странах сформирован эффективный механизм противодействия причинам и проявлениям теневой экономики, что позволяет сузить поле ее деятельности. Также положительно на противодействии теневой экономике сказывается распространение информационных технологий, которое дает государству возможность осуществлять контроль за денежными операциями физических и юридических лиц. В развивающихся странах распространены такие явления, как хищения государственных средств должностными лицами, взяточничество, коррупция в сфере государственных закупок, что обусловлено политической нестабильностью, слабостью государственных структур и их коррумпированностью [3, с. 70].

Теневая экономика присутствует во всех странах мира, независимо от уровня развития. Полностью избавиться от нее невозможно, можно лишь сократить ее масштабы. Несмотря на некоторые положительные стороны, теневая экономика оказывает губительное воздействие на экономическое развитие любого государства. Теневая экономическая деятельность приносит огромные доходы, которые, несмотря на их происхождение, участвуют также и при легальной экономической деятельности. Анализируя распространение теневой экономики в странах даже в пределах одной группы, можно заметить широкий разброс объема теневого сектора в экономике. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что уровень развития государства оказывает влияние на распространение теневой экономики, но не является определяющим фактором.

Список литературы

1. Афанасьева А.О. Особенности теневой экономики в различных по уровню развития экономики группах стран // Научные записки молодых исследователей. 2019. № 3.
2. Булатова А.С. Мировая экономика. М.: Экономистъ. 2005. 734 с.
3. Кормишкина Л.А., Лизина О.М. Теневая экономика. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та. 2009. 136 с.
4. Наумов Ю.Г., Латов Ю.В. Экономическая безопасность и теневая экономика. М.: Академия управления МВД России; 2016. 246 с.
5. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. Общий курс. М.: БИНОМ. Лаборатория знаний; 2015. 818 с.

**АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
ANALYSIS OF THE STATE AND TRENDS OF DEVELOPMENT
PROFESSIONAL EDUCATION**

*Е.В. Шнурова, магистрант
Научный руководитель – Л.Д. Слепнева, к.э.н., доцент*

Донецкий национальный технический университет

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению состояния профессионального образования и тенденций его развития в РФ и ДНР как решающего фактора формирования трудового потенциала страны, оказывающего существенное влияние на устойчивый рост и инновационное развитие общественного производства, повышение уровня благосостояния людей.

Abstract

The article is devoted to the consideration of the state of vocational education and its development trends in the Russian Federation and the DPR as a decisive factor in the formation of the country's labor potential, which has a significant impact on sustainable growth and innovative development of social production, increasing the level of people's well-being.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, человеческий капитал, тенденция профессиональное обучение, высшее образование, среднее специальное образование, развитие,

Key words: socio-economic development, human capital, trend vocational training, higher education, specialized secondary education, development

Экономический потенциал любого региона и страны в целом во многом определяется качеством рабочей силы, которое, в свою очередь, определяется тремя факторами: образование, профессия и квалификация, т. е. тем, что «...человек знает, что умеет делать и какова степень его мастерства в той области деятельности, где он трудится» [1]. Именно эти три взаимосвязанных составляющих, если их рассматривать не применительно к отдельным людям, а как характеристики основной части трудоспособных граждан, составляют понятие «человеческий капитал» и позволяют судить о том, каковы ближайшие и отдаленные перспективы государства [1].

В становлении трудового потенциала ключевую роль играет образование, воздействие которого на такие параметры общественного развития, как научно-технический и технологический прогресс, устойчивый рост и инновационное развитие общественного производства, повышение уровня благосостояния людей неопределимо [2]. Поэтому неудивительно, что наблюдаемый в последнее время кризис профессионализма в различных сферах экономики является прямым следствием кризиса образования в целом и системы профессионального образования, в частности. Это связано с тем, что, во-первых, одной из наиболее заметных тенденций в развитии высшего образования в последнее время стал его количественный рост, поскольку правила приема в учебные заведения стали более либеральными, процент «отсева» снизился и, как следствие, высшее образование стало стремительно терять качество и обесцениваться. Во-вторых, произошло падение спроса на начальное профессиональное образование, игнорирование которого обществом приобрело характер устойчивого тренда. С 2000 г. по 2018 г. число учреждений начального профессионального образования в РФ сократилось на 45,6%, а численность обучающихся в них уменьшилась (см. рисунок 1), особенно это касается обучающихся по программам

подготовки квалифицированных рабочих и служащих (КР).

Сокращение приема на программы СПО и высшего образования частично объясняется и демографическим кризисом, в результате которого «...общая численность молодежи в возрасте 15–19 лет в Российской Федерации сократилась на 44,6%, с 12032 тыс. в 2005 г. до 6668,5 тыс. человек в 2015 г.» [3, с. 106].

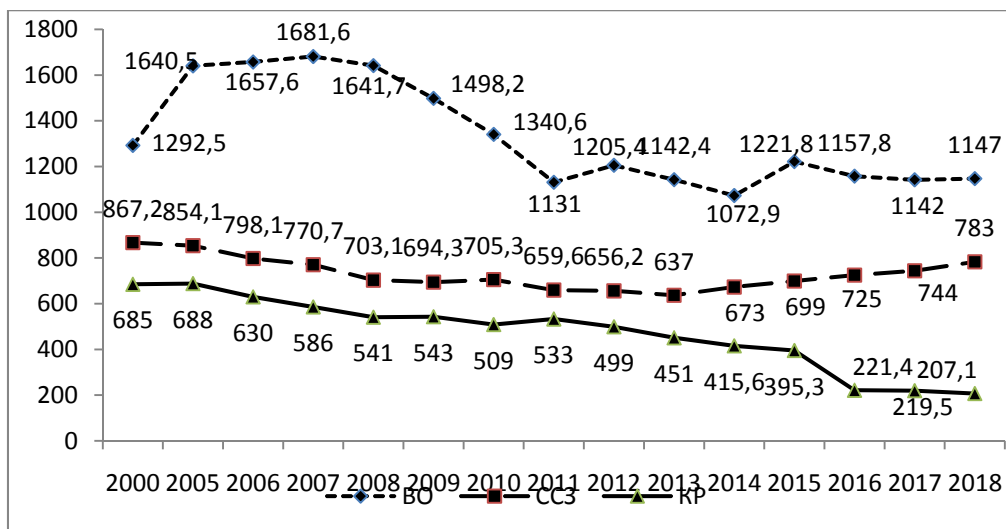


Рисунок 1 – Динамика приема студентов по уровням (подуровням) профессионального образования (тыс. чел.) в РФ.

Источник: разработано авторами на основе [3, 4]

В целом (как видно из рисунка 1) в течение 13 лет (2005–2018 гг.) прием в университеты на программы бакалавриата и специалитета (ВО) сократился в абсолютном отношении на 45,2%, колледжи потеряли 12,9% абитуриентов (ССЗ), а профессиональные училища (КР) – 68%. Причем, если с 2000 г. по 2008 г. наблюдался рост доли высшего образования и соответствующее снижение довузовского сектора, то в последнее время (2016 – 2018 гг.) перераспределение потоков абитуриентов прекратилось: вузы и организации системы СПО сохраняют имеющуюся у них абитуриентскую базу и долю на образовательном рынке (см. рисунок 2).

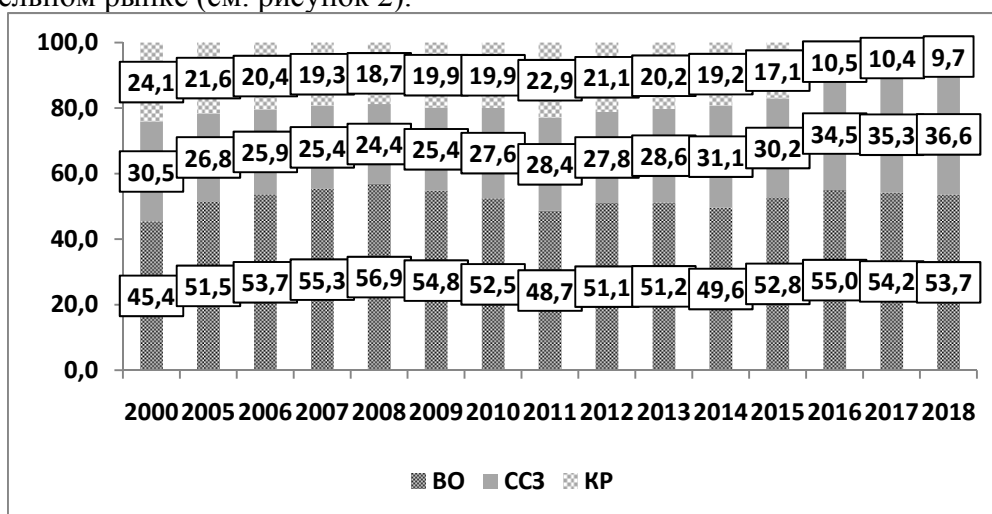


Рисунок 2 – Динамика приема студентов по уровням (подуровням) профессионального образования (%) в РФ.

Источник: разработано авторами на основе [3, 4]

Из рисунка 2 видим, что примерно половина абитуриентов ежегодно отдают предпочтение получению высшего образования. Касательно подготовки специалистов среднего звена и квалифицированных рабочих – относительный баланс между ними сохранялся вплоть до 2015 г.; в последние же годы доля поступающих на программы техников еще выросла за счет вытеснения подготовки по рабочим профессиям. В то же время (как отмечают специалисты всех отраслей промышленности, сельского хозяйства, транспорта) все в больших масштабах ощущается дефицит квалифицированных рабочих кадров.

Аналогичная картина складывается в Донецкой Народной Республике. В ДНР система среднего профессионального образования (СПО) насчитывает 105 образовательных учреждений (в том числе 3 частных), в которых обучается 29611 тыс. студентов по 93 специальностям и 64 профессиям. За последние годы наблюдается снижение численности обучающихся по рабочим профессиям и специальностям с 43,9 тыс. чел. в 2014 г. до 29,6 тыс. чел. в 2017 г., то есть, почти на 33% (см. рисунок 3).

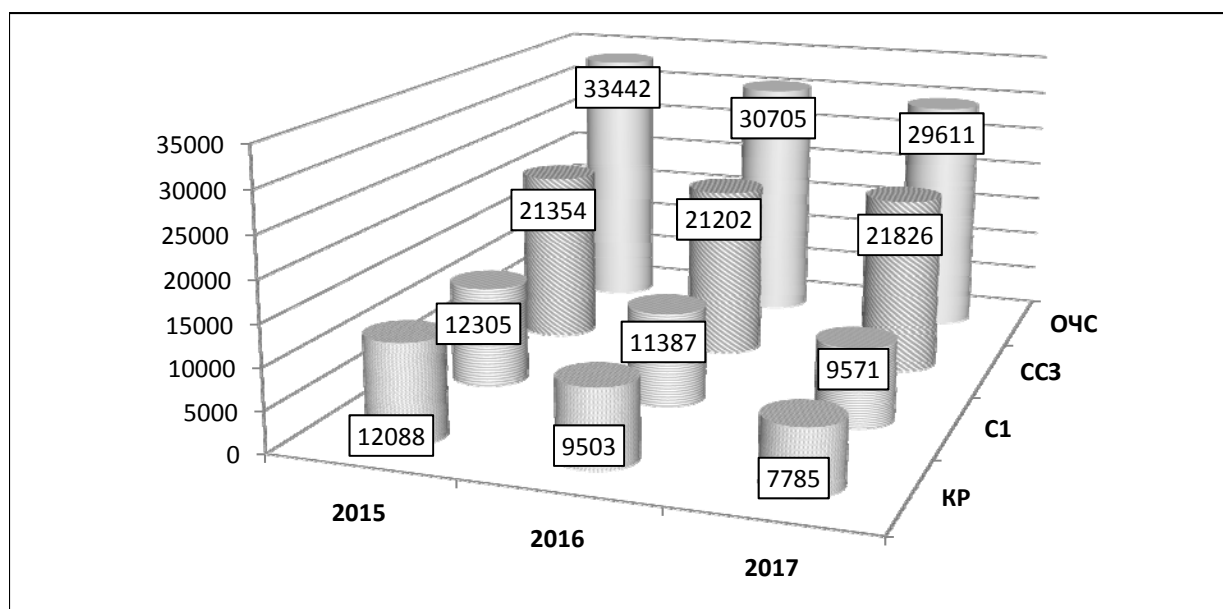


Рисунок 3 – Среднее профессиональное образование в ДНР.

При построении диаграммы (рисунок 3) использованы следующие обозначения: КР – студенты, обучающиеся по программам подготовки квалифицированных рабочих, должностей служащих; С1 – студенты, поступившие на 1 курс; ССЗ – студенты, обучающиеся по программам подготовки специалистов среднего звена; ОЧС – общее число студентов.

Таким образом, видим, что в образовательные учреждения среднего профессионального образования в 2017 г. (на первый курс) принято 9571 чел., что на 5% ниже, чем в 2016 г. (11387 чел. – 28% от общего числа лицензионного объёма) и на 8% ниже, чем в 2015 г. (12305 чел. – 31% от общего числа лицензионного объёма) [5].

Более того, по данным, представленным в работе [6, с. 127], выявлена устойчивая тенденция снижения численности обучающихся по рабочим профессиям и специальностям с 43,9 тыс. чел. в 2014 г. до 27 тыс. чел. в 2018 г., то есть почти на 38,5% (см. рисунок 4). Эта тенденция достоверно (о чем свидетельствует коэффициент детерминации $R^2 = 0,9496$) описывается полиномом второй степени. Зато расширился перечень специальностей, по которым осуществляется обучение: в 2018–2019 учебном году начато обучение по новым специальностям: библиотковедение, агрономия, ветеринария, токарь–универсал и т.д. [6, с.

128]. Средняя численность студентов в 2017 г. по 97 образовательным учреждениям СПО составила 263 студента, в 2018 г. – 266 студентов.

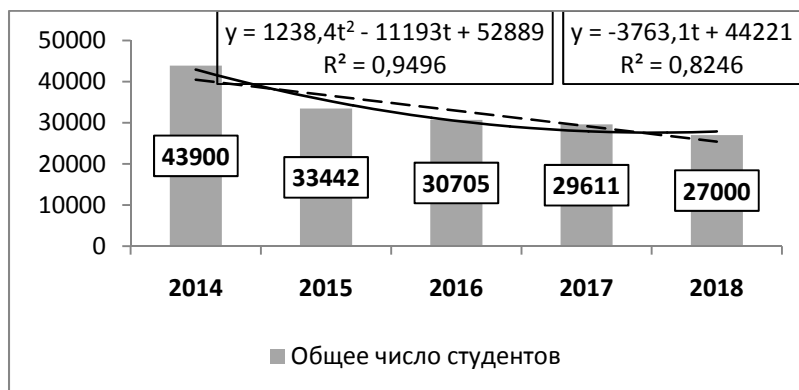


Рисунок 4 – Тенденция изменения количества студентов СПО в ДНР
Распределение студентов в разрезе специальностей представлено на рисунке 5.

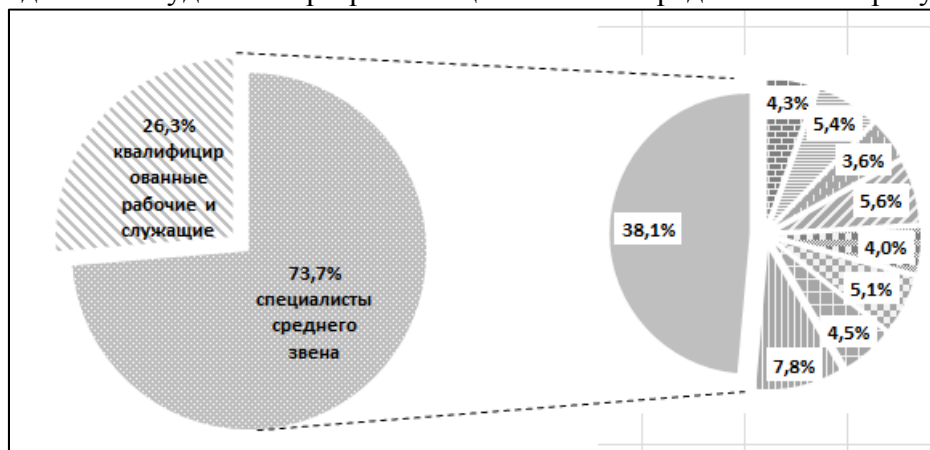


Рисунок 5 – Структура распределения студентов СПО по специальностям в 2017 г.

Источник: разработано автором на основе [5, 6]

При построении диаграммы (рисунок 5) представлены следующие специальности:

- 4,3% – инженерное дело, технологии и технические науки;
- 5,4% – информатика и вычислительная техника;
- 3,6% – электро- и теплоэнергетика;
- 5,6% – машиностроение;
- 4,0% – промышленная экология и биотехнология;
- 5,1% – техника и технология наземного транспорта;
- 4,5% – сестринское дело;
- 7,8% – экономика и управление;
- 38,1% – другие специальности.

Деятельность системы образования посредством качественной реализации образовательных программ влияет на социально-экономическое развитие страны, на состояние ее экономической безопасности. И система среднего профессионального образования на протяжении всего постсоветского периода сохраняет свое значение как институт, обеспечивающий кадровые потребности экономики. Отвечая на изменения в структуре занятости, система СПО сократила объемы подготовки для обрабатывающей промышленности и в гораздо большей степени сориентировалась на подготовку рабочих и

специалистов среднего звена в области сервиса, информационных технологий, торговли, медицины.

В докладе «Двенадцать решений для нового образования» [7] приводится информация о том, что в группе стран, где охват населения высшим и средним профессиональным образованием достаточно высок, Российская Федерация (несмотря на то, что она занимает 4-е место в мире по объему человеческого капитала) имеет самый низкий уровень ВВП на душу населения, недостаточную динамику производительности труда и находится лишь на 42-м месте по реальному использованию навыков в трудовой деятельности и включенности в непрерывное образование [7, с. 8-10].

Такой вывод можно с полным основанием распространить и на систему среднего профессионального образования, перспективы развития которого определяются необходимостью всемерного повышения отдачи от получаемого среднего профессионального образования.

Таким образом, поскольку достижение высоких результатов социально-экономического развития в долгосрочном периоде закладывается уже сегодня, следует приложить максимум усилий для развития человеческого капитала. Модернизация высшего профессионального образования, позволит образовательным учреждениям всех уровней развиваться и повышать свою конкурентоспособность на мировом рынке образовательных услуг, повысит качество подготовки специалистов, способствуя тем самым росту экономической мощи отдельных регионов и страны в целом.

Список литературы

1. Дорожкин, Е.М. Тенденции развития профессионального образования в условиях социально-экономических преобразований / Е. М. Дорожкин, Е. Ю. Щербина // Образование и наука. – 2013. – № 6 (105). – С.64-73.
2. Слепнева, Л.Д. Влияние высшего образования на экономическую безопасность /Л.Д. Слепнева, Г.И. Рыбникова//Сборник трудов Международной научно-практической конференции «Организационно-правовые основы экономической безопасности субъектов хозяйствования в условиях новых вызовов внешней среды: проблемы и пути их решения» / под. общ. ред. Н.В. Мальцева. - Екатеринбург, 2021. – 470 с. – С.362-368. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=45832431>. Загл. с экрана
3. Дудырев, Ф.Ф. Молодые профессионалы для новой экономики: среднее профессиональное образование в России / Ф.Ф. Дудырев, О.А. Романова, А.И. Шабалин, И.В. Абанкина. – М. : Издательский дом Высшей школы экономики Москва, 2019. – URL: https://ioe.hse.ru/data/2019/04/04/1189087588/SPO_text_print.pdf
4. Индикаторы образования: 2020 : статистический сборник / Н.В. Бондаренко, Л.М. Гохберг и др. ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики. – М : НИУ ВШЭ, 2020. – 406 с.
5. Доклад на коллегии МОН ДНР от 17.11.2017 г. «О результатах вступительной кампании 2017 года в образовательных учреждениях среднего профессионального образования ДНР» [Электронный ресурс]. – URL: <http://mondnr.ru/news/item/4466-materialy-kollegii-ministerstva-obrazovaniya-i-na-uki-donetskoj-narodnoj-respubliki-ot-17-11-2017>
6. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы, Н.В. Шемякиной; ГУ «Институт экономических исследований». –Донецк, 2020. – 260 с.
7. Двенадцать решений для нового образования. Доклад Центра стратегических разработок и Высшей школы экономики. М.: Изд. дом ВШЭ, 2018. – URL: https://www.hse.ru/data/2018/04/04/1164616802/%D0%94%D0%BE%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D0%B4_%D0%BE%D0%B1%D1%80%D0%B0%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B5.pdf

СЕКЦИЯ 2.
ОПЫТ И ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ
В РОССИИ

СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ УГРОЗ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ
THE ESSENCE, AIMS AND OBJECTIVES OF THREATS TO FINANCIAL-ECONOMIC
SECURITY

М.А.Королева, магистрант
Научный руководитель – Т.Н.Рогова, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены теоретические аспекты финансово-экономической безопасности страны. Представлены направления для обеспечения экономической безопасности и снижения угроз экономической безопасности. Описаны причины возникновения внутренних и внешних угроз. Отмечены пути и механизмы для обеспечения стабильности и безопасности страны и предприятий.

Abstract

The article considers the theoretical aspects of the country's financial and economic security. The directions for ensuring economic security and reducing the threat to economic security are presented. The causes of internal and external threats are described. The ways and mechanisms for ensuring the stability and security of the country and enterprises are noted.

Ключевые слова: финансово-экономическая безопасность, государственная политика, конкурентоспособность, внешние угрозы, внутренние угрозы

Ключевые слова: financial-economic security, public policy, competitiveness, external threats, internal threats

В настоящее время значительное внимание уделяется вопросам финансово-экономической безопасности государства, предприятия и человека. В Стратегии экономической безопасности до 2030 г. утверждены направления экономической безопасности России, установлены цели государственной политики в сфере обеспечения финансово-экономической безопасности: укрепление экономического суверенитета России обеспечение экономического роста; поддержание научно-технического потенциала развития экономики и повышение ее конкурентоспособности [6].

Одни из первых отечественных публикаций по экономической безопасности появляются в 1993-1995 годах. В это же время получили развитие научные школы, работавшие в этом направлении. Основными считаются Московская научная школа группы ученых Л. И. Абалкина, В.К. Сенчагова, С.Ю. Глазьева, Е.А. Олейникова; Санкт-Петербургская школа группы ученых, которую возглавлял С.В. Степашин; Уральская научная школа и группа ученых под руководством академика РАН А.И.Татаркина [1].

Наиболее важное направление для обеспечения экономической безопасности и снижения угрозы связано с поддержкой отечественного производства, основанного на внутрироссийских научно-технических разработках во всех отраслях промышленности, включая программное обеспечение, которое направлено на работу всей экономики и

промышленности. Должны быть созданы условия и факторы, предотвращающие прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере. На это была и будет направлена государственная политика в сфере обеспечения экономической безопасности.

Существует множество подходов экономистов к определению экономической безопасности. Л.И. Абалкин дает такую трактовку понятию: «Экономическая безопасность – это совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и совершенствованию» [2].

В.К. Сенчагов пишет: «Экономическая безопасность – состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются гарантированная защита национальных интересов» [5].

Основой крепкого государства или предприятия остается экономический суверенитет. Это возможно при поддержке научно-технического потенциала развития конкурентоспособной экономики на мировом уровне.

Целями обеспечения устойчивости финансово-экономической безопасности являются:

- расширенное воспроизводство экономической и социальной инфраструктуры региона;
- сокращение границ критической зависимости региона от ввоза важнейших видов продукции первой необходимости;
- обеспечение необходимого уровня обслуживания потребностей населения с целью формирования условий для нормального жизнеобеспечения населения региона.

К задачам финансово-экономической безопасности относятся:

- способность экономики функционировать в режиме расширенного воспроизводства;
- сохранение государственного контроля над стратегическими ресурсами, недопущение их вывоза в объемах, которые могли бы причинить ущерб национальным интересам России;
- исключение зависимости экономики от импорта важнейших видов продукции, производство которых на необходимом уровне может быть организовано в стране;
- поддержание приемлемого уровня жизни населения, недопущение выхода показателей уровня бедности, имущественной дифференциации населения и безработицы за границы, максимально допустимые с учетом социально-политической стабильности в обществе;
- устойчивость финансовой системы, банковской системы и национальной валюты;
- должный уровень развития российского финансового рынка и рынка ценных бумаг;
- снижение и эффективное управление внешним и внутренним долгом;
- обеспечение финансовых условий для активизации инвестиционной деятельности;
- сохранение единого экономического пространства и развитых межрегиональных экономических отношений, обеспечивающих соблюдение общегосударственных интересов и функционирование единого общероссийского рынка или интегрированной системы региональных рынков с учетом их производственной специализации;
- определение и обеспечение необходимого государственного регулирования экономических процессов, способного гарантировать нормальное функционирование рыночной экономики как в обычных, так и в экстремальных условиях жизни региона.

В рамках обеспечения безопасности экономической деятельности необходимы оценка и мониторинг угроз финансово-экономической безопасности предприятий промышленности всех направлений: предотвращение экономической преступности, коррупционных схем их взаимодействия, а также участие в этих схемах представителей бизнеса иностранных государств. Не должно быть преднамеренного банкротства субъектов экономической деятельности.

Угроза финансово-экономической безопасности содержит в себе возможность такой ситуации, при которой возникает опасность разрушения основных составляющих финансово-экономической системы, невозможность управления, подрыв финансово-кредитной и валютной сфер. Угрозы могут быть как внутренние, так и внешние.

Причинами возникновения внутренних угроз могут быть недостаточно эффективная государственная система контроля за финансами, отсутствие стратегических направлений в экономике, такая экономическая политика, при которой страна становится источником сырья для высокоразвитых стран, а не производителем продукции для внутреннего и внешнего рынка, следствием чего становится снижение уровня жизни населения и снижение платежеспособности.

Изучая и анализируя определение «финансово-экономическая безопасность», можно заметить четыре основных направления. Во-первых, интересы: национальные, государственные, общественные, личностные. Во-вторых, независимость: национальной экономики от внешних рынков; экономической политики от влияния извне. В-третьих, устойчивость: национальной экономики, социально-экономического развития. В-четвертых, конкурентоспособность: национальной экономики, всех видов предприятий государства, бизнеса.

Должна быть выработана особая система мер в области финансово-экономической безопасности для предотвращения нестабильности развития государства или предприятия. Необходимо развитие финансово-кредитной и налоговой систем, смешанной системы денежного обращения: рубль-доллар-евро; должен быть контроль за операциями предприятий и субъектов на финансовых и товарных рынках, а также в отдельных сферах их деятельности [4]. Основным субъектом обеспечения экономической безопасности является государство, осуществляющее функции в этой области через органы законодательной, исполнительной и судебной власти.

Причинами возникновения внешних угроз финансово-экономической безопасности России могут быть утрата государством некоторых внешнеэкономических позиций в результате вытеснения России ее иностранными конкурентами с мировых рынков, лишение России участия в международной торговле, разногласия в области стандартов торговли и сотрудничества, кризис тенденций международного эффективного контроля в области экономики.

Таким образом, масштабность и взаимосвязь процессов необходимы при анализе финансовой безопасности с использованием новых подходов и механизмов обеспечения стабильности и безопасности предприятий страны и государства в целом.

Список литературы

1. Гапоненко В.Ф., Беспалько А.Л., Власков А.С. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы. М.: Издательство «Ось-89», 2007. 208 с.
2. Кирьянов А.Ю. Общая характеристика понятия «безопасность». Подходы к определению и виды // Безопасность бизнеса. М.: Юрист, 2010. № 1. С. 34–37
3. Конституция Российской Федерации. М., 1993.
4. Оборина Е.Д. Внешнеэкономическая деятельность как фактор структурной модернизации экономики. [Электронный ресурс] / Е. Д. Оборина. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://gisap.eu/ru/node/1141>
5. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России (общий курс): учебник. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2019. 815 с.
6. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/>

**ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК УСЛОВИЕ ПОДДЕРЖАНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА
HUMAN CAPITAL AS A CONDITION FOR MAINTAINING THE ECONOMIC
SECURITY OF THE REGION**

*А.С. Рачек, магистрант,
М.Н. Кондратьева, д.э.н., профессор,
Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье анализируется проблема дефицита человеческого капитала и влияние его на экономическую безопасность региона. Уточняется понятие человеческого капитала и обосновывается важность инвестирования в него. Указываются основные положительные эффекты человеческого капитала. Рассматриваются проблемы морального и физического износа человеческого капитала.

Abstract

The article analyzes the problem of human capital deficit and its impact on the economic security of the region. The concept of human capital is clarified and the importance of investing in its acquisition is substantiated. The main positive effects of human capital are indicated. The problems of moral and physical wear and tear of human capital are considered.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, человеческий капитал, экономика региона, физический износ человеческого капитала, моральный износ человеческого капитала.

Keywords: economic security of the region, human capital, regional economy, physical deterioration of human capital, moral deterioration of human capital.

В условиях глобальной рыночной экономики особое значение придается уровню человеческого капитала как главной силе производства, повышения конкурентоспособности национальной и в частности региональной экономики. Поэтому понимание и анализ образования является важнейшим фактором в современной экономике. На данный момент когда важнейшим фактором экономики является инновационное производство в котором эффективно сочетаются природные и человеческие ресурсы с применением научно-технического потенциала способны не только повысить конкурентоспособность страны, но и повысить конкурентоспособность региона и его экономическую безопасность.

Специфика российской экономики сегодня содержит одну из главных проблем, заключающуюся в дифференциации регионов по уровню социального и экономического развития, что также связано с уровнем человеческого капитала, что, в свою очередь, связано с уровнем образования и культуры данного региона. Низкий среднеарифметический уровень высококвалифицированных кадров не только является причиной низкого развития экономики, но также из-за утечки кадров создается тенденция дальнейшего снижения уровня развития экономики. Социально-экономические преобразования, которые происходят в России в последнее время, предъявляют совершенно новые требования к профессиональной подготовке специалиста: сегодня требуется не только владение основными знаниями и навыками, но и обладание творческими и аналитическими способностями, владение навыками предпринимательства, коммуникации и культуры ведения диалога [1].

Значимость человеческого капитала особенно для развивающихся экономик состоит в том, что иногда он может являться единственным двигателем экономического роста, поскольку для регионов, не имеющих природных ресурсов, человеческий капитал становится одним из главных факторов производства. Понимание важности экономического капитала населением региона, способствует мотивацией для повышения его уровня. Отличительное свойство человеческого капитала в том, что он оказывает мультипликативный эффект на развитие других отраслей, например, повышение уровня образования способствует повышению качества медицины, которая способствует повышению качества и производительности труда в других отраслях экономики [2].

Для более точного понимания понятия человеческого капитала необходимо ввести его определение. Одну из трактовок дает Организация экономического сотрудничества и развития, которая определяет человеческий капитал как сумму знаний, умений и атрибутов, присущих индивидуумам. Он приобретается в процессе обучения как формально, так и неформально, может подтверждаться соответствующими сертификатами, документами, дипломами, а может быть и несертифицированным, например, путем самообразования или накопления опыта работы. Измерить влияние уровня человеческого капитала на рост экономики достаточно трудно, так как важно не просто наличие человеческого капитала, но и его правильное применение. Использование человеческого капитала зависит от многих факторов, среди которых: высокий уровень коррупции, сложная налоговая система и незащищенность интеллектуальной собственности. Поскольку разные страны имеют различные системы образования, то и отдача в человеческий капитал там также различается [3].

Другую трактовку человеческого капитала дали нобелевские лауреаты Т.Шульц и Г.Беккер. Они определили его как «совокупность качеств, навыков, способностей и знаний человека, используемых им в производственных целях. Такой капитал они назвали человеческим, потому что он воплощен в личности человека, а капиталом – потому что он служит источником будущих доходов.

Человеческий капитал, как и физический капитал, обладает схожими свойствами, например, такими, как моральный и физический износ. Физическим износом человеческого капитала является утрата знаний и навыков в результате их забывания по причине их длительного неиспользования, а моральным износом человеческого капитала называют результат потери актуальности знаний и навыков в настоящее время, то есть их устаревание и непригодность. Одна из самых главных проблем уровня человеческого капитала в России – это его моральный износ, причиной которого является относительно недавняя смена экономического курса. Для поддержания нормального уровня экономического капитала необходимо решать проблемы как физического, так и морального износа [4].

Также существует проблема применения человеческого капитала. Многие люди, получившие высшее образование, вынуждены работать не по специальности, а на других работах, то есть их человеческий капитал не используется, их навыки не применяются. Та же проблема связана с нехваткой рабочей силы людей среднего специального образования. Из-за этого большинство рабочих мест остаются пустыми или их занимают неопытные работники [5].

Следует понимать, что дефицит человеческого капитала в регионе является потенциальной угрозой экономической безопасности региона, так как отсутствие развития человеческого капитала в настоящее время, может привести к снижению качества производства товаров и услуг в будущем, которое приведет к снижению конкурентоспособности региональной экономики и к снижению качества жизни. Это может произойти по причине смены одного поколения специалистов на другое.

Большинство известных работ не обосновывают роли образования в обеспечении экономической безопасности региона. Это может связано с пониманием концепции

экономической безопасности - как только сохранения текущего состояния экономики. Рассмотрение экономической безопасности без учета уровня и качества жизни населения является достаточно примитивным [6].

Образование является одним из главных механизмов образования человеческого капитала, оно оказывает положительное влияние на экономику не только благодаря повышению квалификации специалистов, но и благодаря его воспитательной функции. Воспитательная функция образования закладывает в человеческий капитал такие качества, как ответственность, честность и трудолюбие, которые влияют на безопасность производства, на качество созданных продуктов и стабильность работы предприятия [7].

В качестве подтверждения можно привести цитаты великих экономистов: по мнению К.Маркса, «...развитие физических, умственных и творческих созидательных сил человека – есть действительное богатство», а американский экономист Дж. Гэлбрейт считал, что «Доллар, вложенный в интеллект человека, приносит больший прирост национального дохода, чем доллар, вложенный в капитальные блага», образование становится высокопроизводительной формой капитальных вложений».

Из теории человеческого капитала можно сделать вывод, что инвестиции в человеческий капитал являются очень важными для развития экономики страны или региона.

Многие экономисты считают, что развитие человеческого капитала требует большего инвестиционного периода, чем развитие физического капитала. Формирование человеческого капитала может происходить 10–20 лет, что является достаточно дорогим и трудоемким. Поэтому требуется применять инновационные методы накопления человеческого капитала, учитывая текущую экономическую ситуацию [8].

Список литературы

1. Храмова Л.Н., Лобанова О.Б., Колокольникова З.У. Образование как фактор повышения конкурентоспособности красноярского края // *Фундаментальные исследования – 2017*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=41610>
2. Аганбегян А. Г. Человеческий капитал и его главная составляющая – сфера «экономики знаний», как основной источник социально-экономического роста // *Экономические стратегии – 2017*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://stolypin.institute/novosti/chelovecheskij-kapital-i-ego-glavnaya-sostavlyayushhaya-sfera-ekonomiki-znaniy-kak-osnovnoj-istochnik-sotsialno-ekonomicheskogo-rosta/>. Загл. с экрана.
3. Что дает экономике человеческий капитал // *Национальный исследовательский университет Высшая школа экономики – 2017*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://www.hse.ru/news/science/211875128.html>
4. Понятие и виды человеческого капитала - Режим доступа. — URL: https://studme.org/1892072624495/ekonomika/chelovecheskiy_kapital
5. Яблочкина Т.В. Человеческий капитал и его роль в современной экономической теории // *Символ науки – 2015*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chelovecheskiy-kapital-i-ego-rol-v-sovremennoy-ekonomicheskoy-teorii>
6. Чекмарев В. В. Роль образования в обеспечении экономической безопасности регионов России // *Общество. Среда. Развитие. – 2014*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-obrazovaniya-v-obespechenii-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regionov-rossii/viewer>
7. Ерошин В.И. Образование как фактор обеспечения экономической безопасности России // *Киберленка – 2017*. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/obrazovanie-kak-faktor-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii>. Загл. с экрана.

8. Ефимова Л.А. Расходы федерального бюджета на образование – источник инвестирования в развитие человеческого капитала // Киберленинка – 2015. - [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rashody-federalnogo-byudzheta-na-obrazovanie-istochnik-investirovaniya-v-razvitie-chelovecheskogo-kapitala>. Загл. с экрана.

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ MAIN FACTORS OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

В.С. Сваток, магистрант
Научный руководитель – М.Н. Кондратьева, д.э.н., профессор

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В этой статье раскрывается понятие экономической безопасности, определяются угрозы и дается оценка её факторам. Приведенные данные будут актуальны при разработке мероприятий о снижении рисков, повышении уровня экономической безопасности и стабилизации функционирования предприятия.

Abstract

This article reveals the concept of economic security, identifies threats and evaluates its factors. The given data will be relevant in the development of measures to reduce risks, increase the level of economic security and stabilize the functioning of the enterprise.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, факторы экономической безопасности, свойства экономической безопасности

Keywords: economic security, threats to economic security, factors of economic security, properties of economic security.

В современных условиях экономическая безопасность играет огромную роль в развитии предприятия, в связи с постоянной необходимостью удовлетворении экономических потребностей, обеспечении экономического роста, защиты интересов, а также снижению угроз. Нехватка финансового обеспечения, износ оборудования, подрыв моральных ценностей компании может привести к угрозе банкротства предприятия или же созданию экономической безопасности, которая должна анализировать деятельность компании и снижать риски возможных угроз. Это является одной из основных задач экономической безопасности. Компаниям нужно уметь адаптироваться под новые социально-экономические и политические условия, а также вести поиск решений, удовлетворяющим данным ситуациям.

В стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 г. № 208 дается определение экономической безопасности: «Экономическая безопасность—это состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического

пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации»[4].

Отличительной особенностью безопасности практически от всех понятий является ее описание через понятие «угроза». Угроза - это действия экономического, социального и экологического характера, которые наносят или могут нанести вред состоянию защищенности предприятия.

Обычно угрозы можно выявить еще на зачаточном уровне, что позволяет заранее выбрать решение возможной проблемы. Но при определенных условиях угрозы могут появиться внезапно, прямо вызывая негативные изменения. В зависимости от источника возникновения, угрозы экономической безопасности можно разделить на две категории: субъективные и объективные.

Субъективные угрозы происходят благодаря преднамеренным или ненамеренным действиям людей, различных органов и организаций, в том числе государственных или предприятий-конкурентов.

Объективные угрозы происходят из-за любых форс-мажорных обстоятельств, войн, экологических катастроф, научных открытий и т.д. Такие угрозы возникают без участия предприятия и не зависят от управленческих решений.

Объективные возникают без участия и помимо воли предприятия или его сотрудников и не зависят от принятых управленческих решений. К объективным угрозам относят состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д. Именно поэтому их предотвращение во многом связано с воздействием на субъекты экономических отношений.

Можно заметить, что экономические угрозы могут быть взаимосвязаны, что вызывает трудности в их идентификации и построении четкой системы экономической безопасности.

Для того чтобы понять и оценить уровень экономической безопасности предприятия, необходимо знать факторы, которые ее определяют. Факторы экономической безопасности предприятия – это комплекс окружающих условий, воздействующих на параметры безопасности.

А на защиту предприятия как раз влияют факторы экономической безопасности: эндогенные (внутренние) и экзогенные (внешние).

Эндогенные факторы: уровень технологий производства, защиты информации, квалификация кадров, качество продукции, менеджмента, маркетинг, инновационная деятельность.

Экзогенные факторы: насыщенность рынков, конкуренция, экология, экономическая политика, банковская система, уровень инфляции [3, с.192].

Проанализировав многообразие угроз можно сделать выводы о том, что надежная защита экономики любой компании возможна только при комплексном и системном подходе к ее организации.

Стоит отметить, что данные факторы можно расценивать не только как угрозы для предприятия, но и как возможность усиления в соответствующей сфере. Так как все факторы взаимосвязаны между собой, то когда меняется один из факторов экономической безопасности происходит так называемая цепная реакция, которая создает инструменты взаимодействия факторов [1, с.30].

Уровень экономической безопасности предприятия зависит от того, насколько эффективно его руководство способно предотвратить появление внутренних и внешних угроз и ликвидировать вредные последствия отдельных отрицательных составляющих внешней и внутренней среды, используя внешние и внутренние факторы, которые направлены на улучшение экономической безопасности предприятия [2, с.281].

Базовая задача управления экономической безопасностью предприятия – это оказание поддержки его стабильного и оптимального функционирования в нынешних

обстоятельствах. Также к базовым задачам можно отнести разработку потенциала развития и роста в будущем.

Основными функциональными задачами управления экономической безопасностью предприятия являются:

- внедрение достаточных предпринимательских ресурсов (капитал, персонал, права, информация, технологии);
- стратегическое и тактическое проектирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- стратегическое прогнозирование экономической безопасности по ее структурным составляющим;
- проведение функционального анализа уровня экономической безопасности.

Для достижения основной цели важно достичь каждую из вышеперечисленных задач экономической безопасности предприятия. Кроме того, каждая из функциональных целей экономической безопасности имеет собственную структуру подзадач, предопределяемую структурной обоснованностью и характером работы предприятия.

Не маловажным является организация единого комплекса специальных мероприятий, включающих в себя правила доступа на территорию компании, нормы обращения с конфиденциальной информацией, грамотное реагирование на факты нарушения выбранного режима защиты и так далее. Масштаб и формы принимаемых мер обычно зависят от возможностей конкретной компании, а также от характера охраняемых секретов.

Таким образом, обеспечение экономической безопасности предприятия играет значительную роль в его функционировании в целом. Разработка комплексной системы обеспечения экономической безопасности предприятий, позволяющей прогнозировать угрозы экономической безопасности с учетом факторов экономических факторов, позволит качественно воздействовать на общее финансовое состояние конкретного предприятия, что, в конечном итоге, положительным образом отразится не только на деятельности самого предприятия, но и окажет влияние на развитие экономики страны в целом.

Список литературы

1. Безуглая Н.С. Совершенствование системы обеспечения экономической безопасности предприятия на основе управления рисками (по материалам Краснодарского края) /Институт международного права, экономики, гуманитарных наук и управления им. К.В. Россинского. – Краснодар, 2012. – 176 с.

2. Касперович С.А., Дербинская Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения. [Электронный ресурс] / С. А. Касперович, Е. А. Дербинская – Электрон. дан. – Режим доступа: https://docviewer.yandex.ru/view/1130000045624286/?page=1&*=2r9snr. Орлик О.В. Факторы обеспечения и основные свойства экономической безопасности. Экономическая безопасность в условиях глобализации мировой экономики [Электронный ресурс] / О.В. Орлик – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://core.ac.uk/download/pdf/147037767.pdf>. Загл. с экрана.

3. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года"

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ (НА ПРИМЕРЕ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ)
THE IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC ON THE ECONOMY OF RUSSIAN REGIONS (ON THE EXAMPLE OF THE ULYANOVSK REGION)

*Е.С. Якимова, студентка,
С.А. Глухова, старший преподаватель*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье представлены вопросы влияния пандемии COVID-19 на экономику Ульяновской области. Рассматриваются такие показатели, как обороты организаций по видам экономической деятельности, индекс потребительских цен, уровень безработицы, проводится анализ влияния пандемии коронавируса и мирового кризиса на экономические показатели региона.

Abstract

The article presents the issues of the impact of the COVID-19 pandemic on the economy of the Ulyanovsk region. Such indicators as the turnover of organizations by type of economic activity, the consumer price index, the unemployment rate are considered, the impact of the coronavirus pandemic and the global crisis on the economic indicators of the region is analyzed.

Ключевые слова: COVID-19, Ульяновская область, Российская экономика, Российские регионы, ВВП региона.

Keywords: COVID-19, Ulyanovsk region, Russian economy, Russian regions, GDP of the region.

Экономическое положение регионов в 2020 году неотделимо от пандемии коронавируса – она и связанные с ней ограничения отразились практически на всех важных показателях. Естественно отрицательные тенденции показали реальные доходы населения. Тем не менее, на фоне новых волн пандемии, охвативших многие страны в последние месяцы, уже сейчас очевидно, что первоначальные прогнозы о полноценном выходе мировой экономики из кризиса в 2021 г. не оправдываются.

Экономика России, столкнувшаяся в 2020 году не только с шоком из-за пандемии и карантинных ограничений, но и с мощным спадом спроса на нефть, сократилась по итогам 2020 года на 3,1% в годовом выражении. Номинальный объем ВВП в 2020 году составил 106,6 трлн руб. В отраслевом разрезе под влиянием карантинных ограничений сильнее всего сократилась добавленная стоимость в отраслях, ориентированных на обслуживание населения: гостиницы и рестораны (минус 24,1%), учреждения культуры и спорта (минус 11,4%), предприятия транспорта (минус 10,3%), организации, оказывающие прочие услуги населению (минус 6,8%). По данным Росстата численность безработных в России за 2020 год составила около 4,321 млн. человек, что на 24,7% выше показателя за 2019 год.[1]

Правительствам нужно адаптировать свою экономическую политику к условиям более долгой рецессии и перспективы восстановления экономики будут зависеть не только от действий правительств, но в значительной степени от планов и ожиданий на уровне фирм. В этом контексте для выработки адекватной экономической политики критически важны корректная оценка эффектов пандемии COVID-19 и порожденного ею экономического кризиса для ключевых отраслей, а также анализ стратегий поведения компаний и тех

решений в ответ на кризис, которые сегодня формируются на микроуровне — на уровне предприятий разных секторов экономики

По территории Ульяновская область занимает 59 место в России (37,2 тысячи км²) и Численность населения области по данным Росстата составляет 1 218 319 чел. (2021). Плотность населения — 32,77 чел./км² (2021). Городское население — 76,56 % (2020). [2]

Оборот организаций Ульяновской области по всем видам деятельности в 2020 году составил 893031,7 млн рублей, или 98,3% к уровню предыдущего года. [3]

В таблице 1 представлены обороты организаций по различным видам экономической деятельности Ульяновской области.

Таблица 1 – Оборот организаций по видам экономической деятельности

| | Январь-декабрь 2020, млн. рублей | В % к январю-декабрю 2019 |
|--|----------------------------------|---------------------------|
| Всего | 893031,7 | 98,3 |
| в том числе организации с основным видом деятельности: | | |
| сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство | 25394,8 | 160,1 |
| добыча полезных ископаемых | 14664,9 | 86,8 |
| обрабатывающие производства | 299846,1 | 91,2 |
| обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 53054,8 | 99,4 |
| водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 8810,2 | 125,7 |
| Строительство | 26518,9 | 86,9 |
| торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов | 336802,1 | 104,2 |
| транспортировка и хранение | 45375,6 | 108,2 |
| деятельность гостиниц и предприятий общественного питания | 5178,3 | 85,2 |
| деятельность в области информации и связи | 19037,5 | 95,2 |
| деятельность финансовая и страховая | 178,3 | в 2,1 р. |
| деятельность по операциям с недвижимым имуществом | 20343,0 | 114,4 |
| деятельность профессиональная, научная и техническая | 5924,1 | 36,6 |
| деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги | 7441,2 | 118,1 |
| государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение | 578,9 | 90,3 |
| Образование | 3506,4 | 85,5 |
| деятельность в области здравоохранения и социальных услуг | 17273,5 | 99,5 |
| деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений | 1152,5 | 109,3 |
| предоставление прочих видов услуг | 1950,7 | 149,5 |

Источник: Социально-экономическое положение Ульяновской области (2020-2021 гг)

В таблице 2 отражены основные социально-экономические показатели Ульяновской области.

Таблица 2 – Основные социально-экономические показатели Ульяновской области

| | 2020 год , млн рублей | В % к соответствующему периоду 2019 |
|---|--------------------------|---|
| Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по “чистым” видам деятельности за январь-ноябрь: | 288115,9 | 89,9 |
| добыча полезных ископаемых | 12089,1 | 105,7 |
| обрабатывающие производства | 243783,3 | 88,0 |
| обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 23763,5 | 98,0 |
| водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 8480,0 | 106,8 |
| Оборот розничной торговли | 202964,7 | 98,1 |
| Оборот общественного питания | 5933,6 | 85,7 |
| Объем платных услуг населению | 54338,0 | 90,9 |
| Объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» | 35334,0 | 83,2 |
| Индекс потребительских цен, % | 105,72 | 103,75 |
| Индекс цен производителей промышленных товаров, %, | 105,80 | 104,18 |
| Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) крупных и средних предприятий и организаций (без организаций с численностью менее 15 человек) в фактических ценах за январь-октябрь 2020 года | +663,2 | 5,0 |
| Задолженность крупных и средних организаций на 1 ноября 2020 года | | |
| Дебиторская | 130139,7 | X |
| Кредиторская | 186173,7 | X |
| Среднесписочная численность работающих в экономике (по полному кругу предприятий), за ноябрь 2020 года , тыс. человек | 348,1 | 99,2 |
| Численность официально зарегистрированных безработных на 1 января 2021 года , тыс. человек | 20,5 х | В 6,9 раз |
| Начисленная средняя заработная плата одного работника за ноябрь 2021 года | | |
| номинальная, рублей | 31868,3 | 105,8 |
| Реальная | х | 102,2 |

Источник: Социально-экономическое положение Ульяновской области (2020-2021 гг)

Анализируя показатели из таблицы 2, можно наблюдать снижение объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по «чистым» видам деятельности. Исключением является добыча полезных ископаемых, здесь виден рост на 5,7 %. Индекс потребительских цен также увеличился, что свидетельствует на увеличение цен на товары.

Численность официально зарегистрированных безработных в Ульяновской области на 1 января 2021 года составило 20,5 тысяч человек, что почти в семь раз больше аналогичного периода предыдущего года.

Пандемия и связанные с ней ограничения – без государственных финансовых преференций и программ социальной поддержки населения, а также индексации пенсий и увеличения пособий – привели бы сами по себе к куда большему снижению доходов. Они позволили компенсировать снижение зарплат в частном секторе и доходов от финансовых инструментов и предпринимательской деятельности. Относительно низкая инфляция (немногим выше 3% при постоянной цели Банка России сдерживать инфляцию в пределах 4%) также способствовала стабилизации доходов.

Благодаря следующим мерам все же удалось избежать критического падение социально-экономических показателей не только в регионе, но и в России в целом:

- Отсрочки по выплате бюджетных кредитов, резервирование 171 миллиарда рублей на их отсрочки и реструктуризацию, а также на компенсацию потерь региональных бюджетов;
- Предоставление отсрочки по налоговым платежам на 6 месяцев отраслям, пострадавшим от ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции, кроме налога на добавленную стоимость
- Мораторий на проверки бизнеса, в том числе налоговые, за исключением вопросов, несущих риски для жизни и здоровья граждан;
- Предоставление отсрочки по уплате страховых взносов на 6 месяцев для предприятий малого и среднего бизнеса, пострадавших от распространения новой коронавирусной инфекции;
- Расширение программы льготного кредитования, в том числе субсидирование кредитов с нулевой ставкой для предпринимателей на выплату заработной платы сотрудникам;
- Увеличение размера субсидий для малого и среднего бизнеса, облегчение доступа субъектов МСП к заемным средствам путем либерализации ряда требований к заемщику и расширения возможности реструктуризации, ранее выданных кредитов;
- Снижение имущественных налогов для арендодателей в обмен на снижение ставок аренды или отсрочки платежей для арендаторов отдельных категорий бизнеса;
- «Зеленый коридор» для ввоза отдельных категорий товаров на таможне, отмена ограничений на поставки товаров первой необходимости;
- Автоматическое продление сроков действия лицензий, разрешений и аккредитаций, которые истекают в период с 1 марта по 31 декабря 2020 года, на один год;
- Запуск сервиса для помощи работникам и работодателям онлайнинспекция.рф [4].

По данным Росстата видно, что регионы с высокой долей занятости населения в бюджетном секторе либо получателями пенсий и пособий и низкими зарплатами в частном секторе коронакризис затронул мало. Текущий кризис связан с реализацией эпидемиологического риска мирового уровня – внезапным появлением и резким распространением нового вида инфекции семейства коронавирусов. Вирус получил маркировку 2019-nCoV, заболевание – COVID-19. Данный риск проявляется, когда мировая экономика находится в состоянии спада или стагнации. Нарастает экономическая конфронтация.

Малым фирмам особенно сложно удержать бизнес с результатами прибыли, так как нет резервов для оплаты персонала и оплаты аренды. По результатам анализа выделим основные проблемы низкого прироста ВВП, социально-экономических показателей и других основных показателей региона в целом за 2019–2020 гг., которые выражаются в:

- слабой поддержкой государством предприятий;
- несбалансированным государственным регулированием;
- шаткой экономической ситуации в стране;
- недостаточной правовой базой регулирования экономикой;
- политической обстановкой в стране;
- мировым состоянием экономики, которая отражается на российском развитии;
- слабым научно-техническим внедрением новых технологий на предприятиях.

Таким образом, можно сделать вывод, что мировой кризис и условия самоизоляции COVID-19 негативно влияют на социально-экономическую Ульяновской области.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики. Занятость и безработица в Российской Федерации в 2020 году [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/70843/document/109518> (Дата обращения: 12.08.2021)
2. Федеральная служба государственной статистики. Оценка численности постоянного населения на 1 января 2021 года и в среднем за 2020 год. [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781?print=1> (Дата обращения: 10.08.2021)
3. Социально-экономическое положение Ульяновской области (2020-2021 гг) [Электронный ресурс] URL: <https://gks.ru/region/doc11173/Main.htm> (Дата обращения: 10.08.2021)
4. Стопкоронавирус. Поддержка экономики [Электронный ресурс] URL: https://стопкоронавирус.пф/what-is-done/measures/meru_podderzhki_ekonomiki.html (Дата обращения: 11.08.2021)

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ: ПРАКТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ HIGHER EDUCATION DURING THE PANDEMIC: DISTANCE LEARNING PRACTICES

*Д. А Борисова, магистрант
Научный руководитель – Харьковская Н.В., к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматривается влияние пандемии на развитие дистанционного обучения и цифровых компетенций. Экстремальный переход на дистанционное обучение, механизмы онлайн-взаимодействия обучающихся и преподавателей, новый учебный контент — все это было внедрено за короткий срок. Опыт использования различных цифровых технологий учитывался многими университетами для построения обновленной образовательной политики при сложившейся ситуации. Целью статьи является анализ деятельности организаций высшего образования в связи с произошедшими изменениями на международном, технологическом и институциональном уровнях.

Abstract

The article examines the impact of the pandemic on the development of distance learning and digital competencies. The extreme transition to distance learning, the mechanisms of online interaction between students and teachers, new educational content — all this was implemented in a short time. The experience of using various digital technologies has been taken into account by many universities to build an updated educational policy in the current situation. The purpose of the article is to analyze the activities of higher education organizations in connection with the changes that have occurred at the international, technological and institutional levels.

Ключевые слова: высшее образование, цифровые технологии, онлайн-обучение, дистанционное обучение, пандемия.

Keywords: higher education, digital technologies, online learning, distance learning, pandemic.

Сферу образования смело можно назвать одной из тех, на которую пандемия оказала наибольшее влияние в глобальном масштабе. Более того, сфера высшего образования стала одной из немногих, подготовленных к переводу большинства своих процессов в онлайн. На сегодняшний день уже можно проанализировать, что, как и кем было сделано для того, чтобы мир высшего образования не стал кардинально иным и смог укрепиться в условиях глобального кризиса. В целом, на международном уровне в секторе высшего образования эпидемия повлияла:

1) на интернационализацию образования. Большинство вузов столкнулось с вопросами организации логистики и обеспечения образовательного процесса для иностранных студентов, вузы сосредоточились на поиске новых форм привлечения студентов к процессу обучения и т. д.;

2) научные исследования. Крупные международные организации и вузы стали проводить исследования о влиянии эпидемии на сектор высшего образования, организовывать экспертные дискуссии в режиме онлайн, пересматривать организацию научно-исследовательской работы, усиливать свое присутствие и искать новые формы взаимодействия в виртуальных исследовательских сетях;

3) законодательство. Страны вынуждены вносить поправки в законодательство в сфере образования, обосновывая переход вузов на онлайн-образование и т. д.;

4) организацию обучения. При переходе вузов на онлайн-обучение большинство университетов усилили сотрудничество друг с другом и, самое главное, с образовательными платформами. Перешли на методическую поддержку по использованию цифровых инструментов в обучении, на бесплатный доступ актуальных учебных курсов. При этом на различных платформах создаются неформальные группы вузов, где обсуждаются актуальные практики внедрения онлайн-обучения. А также существенно возросло количество предложений по программам повышения квалификации различных категорий слушателей в режиме онлайн и т. д. [6].

Изучение практик по организации дистанционного обучения показало, что практически все университеты в период пандемии стали активно развивать онлайн-обучение с использованием образовательных платформ. Рассмотрим подробнее опыт организации дистанционного обучения зарубежных вузов в период пандемии.

Карлов Университет в Праге (Charles University in Prague) предоставил право студентам сдавать экзамены онлайн в соответствии с указом Министерства образования. На сайте университета размещены вебинары с презентацией различных программ обучения, есть отдельный раздел для помощи иностранным студентам, находящимся в сложной ситуации [3].

Таллинским университетом (Tallinn University) создана специальная страница для обсуждения организации образовательного процесса с помощью сервиса Skype. На сайте университета опубликована информация о результатах исследования, которое проводили

специалисты Таллинского университета с целью изучения влияния пандемии на психологическое здоровье жителей страны [4].

Зарубежные вузы направили свою основную деятельность на решение организационных вопросов при реализации дистанционного обучения, на поддержку преподавателей и обучающихся в период пандемии. В России ведущие университеты во время пандемии выбрали стратегию активной мобилизации существующих цифровых образовательных ресурсов, например использование в образовательном процессе массовых открытых онлайн-курсов, размещенных на онлайн-платформах. В целом наши университеты справились с возникшими трудностями, и в системе высшего образования были созданы условия, при которых большинству студентов была предоставлена возможность обучаться дистанционно.

Как правило, университеты применяли два подхода к созданию цифровой инфраструктуры дистанционного образования:

— продвижение уникального набора технологических решений для организации дистанционного обучения на уровне вуза на базе собственной цифровой инфраструктуры и / или централизованной подписки на облачные сервисы. Как правило, это сопровождалось специальными тренингами, единой системой поддержки педагогов и обучающихся. Такой подход позволил обеспечить экономию средств и создать единое пространство для обмена опытом. Оказалось, что это не совсем удобно для педагогов, которые уже имеют опыт активного использования цифровых сервисов, так как им пришлось подстраиваться под другие условия организации образовательного процесса;

— предоставление педагогам ряда цифровых инструментов для организации дистанционного обучения без централизованной координации, но с индивидуальной поддержкой. Такой подход стимулировал каждого преподавателя на поиск цифровых услуг, активную позицию в развитии новых цифровых навыков [7].

Наряду с развитием инфраструктуры важным вопросом остается владение педагогами цифровыми инструментами для качественной организации дистанционного обучения. Заслуживают внимания результаты исследования по выявлению проблем, с которыми сталкивался преподаватель в процессе применения цифровых технологий, инструментов и сервисов, проведенного Институтом онлайн-образования Финансового университета при Правительстве Российской Федерации и Международной ассоциации организаций финансово-экономического образования (МАОФЭО).

В ходе исследования [5] уровня владения дистанционными технологиями были получены результаты, показывающие, что до пандемии максимальный уровень был 5 баллов, а после перехода уровень вырос на 8 баллов. Также авторы исследования затронули такой вопрос, как готовность педагогов к переходу на дистанционное обучение. Результаты оказались оптимистичными: для большинства переход на онлайн не вызвал никаких трудностей, остальные либо столкнулись со сложностями при использовании внешних сервисов для организации самостоятельной и групповой работы, либо им вовсе не удалось перейти на дистанционное обучение.

Система образования находится на новой траектории развития, которая будет совершенствоваться даже после завершения пандемии, так как, несмотря на все трудности, данная ситуация способствовала применению новейших технологий в образовательном процессе. Содержательная трансформация образовательного процесса касается внедрения многоуровневого онлайн-обучения, которое обеспечивает гибкость и финансовую доступность образования. Это, в свою очередь, позволяет обучающимся познакомиться заранее с предметной областью, с будущей профессией или специальностью, прежде чем поступать в высшее учебное заведение. Отечественные и зарубежные университеты уже убедились, что онлайн-программы высшего образования дают хороший результат.

Технологическая трансформация организации образовательного процесса, например оптимизация учебного контента под мобильные устройства, позволяет обучающимся получать знания, где бы они ни находились. Это помогает молодому человеку адаптироваться к новой учебной среде или возобновить обучение после длительного перерыва. Следующий этап трансформации высшего образования будет связан с использованием адаптивного обучения на базе искусственного интеллекта для персонализации образования и повышения его качества.

Список литературы

1. Уроки «стресс-теста» вузы в условиях пандемии и после нее [Электронный ресурс]. URL: http://fgosvo.ru/uploadfiles/lesson_stress_test.pdf (дата обращения: 10.12.2020).
2. Шторм первых недель: как высшее образование шагнуло в реальность пандемии [Электронный ресурс]. URL: [https://ioe.hse.ru/data/2020/05/26/1551527214/CAO%206\(36\)_электронный.pdf](https://ioe.hse.ru/data/2020/05/26/1551527214/CAO%206(36)_электронный.pdf) (дата обращения: 10.12.2020).
3. Charles University [Электронный ресурс]. URL: <https://cuni.cz/UK-1.html> (дата обращения: 14.12.2020).
4. Tallinn University [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tlu.ee/en> (дата обращения: 14.12.2020).
5. Каменева Е. А., Можаяева Г. В., Селиванова М. А. Цифровые образовательные технологии в условиях повышения международной конкурентоспособности университетов // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2020. № 3. С. 123–136.
6. Gamification: A key determinant of massive open online course (MOOC) success [Электронный ресурс] / M. Aparicio, T. Oliveira, F. Vacao, M. Painho // Information Management. 2019. Vol. 56, Iss. 1. P. 39–54. URL: <https://doi.org/10.1016/j.im.2018.06.003> (дата обращения: 18.12.2020).
7. Leontyeva I. Modern Distance Learning Technologies in Higher Education: Introduction Problems [Электронный ресурс] // EURASIA Journal of Mathematics, Science and Technology Education. 2018. Vol. 14, Iss. 10. URL: <https://doi.org/10.29333/ejmste/92284> (дата обращения: 18.12.2020).

ПРОБЛЕМЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ. PROBLEMS OF MODELING SOCIO-ECONOMIC PROCESSES AND METHODS OF THEIR SOLUTION

*О.С. Караганова, студент,
Н.В. Харьковская, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В настоящее время перед Российской Федерацией стоит проблема перехода к инновационно-активной экономике. Управление в этих условиях становится намного динамичнее и требует более обоснованного подхода к подготовке управленческих решений.

Abstract

Currently, the Russian Federation is facing the problem of transition to an innovative and active economy. Management in these conditions becomes much more dynamic and requires a more informed approach to the preparation of management decisions.

Ключевые слова: экономика, социально-экономический процесс, моделирование, процедура моделирования, алгоритм моделирования.

Keywords: economics, socio-economic process, modeling, modeling procedure, modeling algorithm.

Моделирование — это один из важных этапов подготовки управленческих решений. Как можно проверить, ведут ли управленческие воздействия к заданной цели? Для этого необходимо смоделировать развитие социально-экономического процесса при реализации разработанных управленческих воздействий.

Наличие ошибок обуславливается набором проблем, которые необходимо решить в процессе моделирования.

Первая проблема построения моделей социально - экономических процессов — это предположение, что тенденции, взаимосвязи и взаимозависимости, сложившиеся в прошлом, будут в основном влиять на процессы и в будущем. Эта проблема не позволяет строить точные долгосрочные прогнозы, а на среднесрочные и краткосрочные прогнозы заставляет смотреть с некоторой долей скепсиса. Эту проблему пока решать не предоставляется возможным.

Вторая проблема построения подходящих моделей — это их слабая формализуемость. Процедура формализации социально-экономических процессов включает выбор факторов, характеризующих исследуемый социально-экономический процесс;

- трансформация факторов в показатели;
- придание показателям значений;
- определение взаимосвязи между показателями.

Ввиду того, что социально - экономические процессы протекают, главным образом, во время деятельности людей, что выбор факторов, их измерение и определение их взаимозависимости не может быть определен однозначно и точно. Этим и обуславливается их слабая формализуемость.

Проблемы слабой формализуемости включает в себя ряд составляющих, которые необходимо решить, для минимизации ошибки формализации.

Первая составляющая проблемы слабой формализуемости - необъятность источников для расследования социально-экономических процессов.

Социально – экономические процессы — это процессы, протекающие при взаимодействии людей друг друга самостоятельно. Подходящие процессы протекают в разных организациях, т. е. в организационных системах; в территориальных, региональных и других социально-экономические образования и в др. Поэтому факторы, влияющие на их протекание, это факторы, влияющие на жизнедеятельность человека, любых групп, экономических и политических объектов, после, факторы, влияющие на экологию и климат Земли [2, с. 10].

Ввиду того, что учитывание в моделях всех факторов сильно усложняет модель без гарантии повышения её точности, следует отбирать только те факторы, которые непосредственно и надежно вливаются в следующий процесс. Таким образом, следует констатировать, что решение первой составляющей проблемы слабой формализуемости - отбор только тех факторов, которые непосредственно и надежно вливаются в исследуемый процесс.

Проверить управленческие решения можно только производя экспериментирование на компьютере. Для этого необходимо факторы как-то оценить, то есть для каждого фактора

задать числовое значение. Этого достигают сопоставлением каждого фактора указатели, с помощью которых измеряют факторы. Фактор можно измеряться одним или несколькими показателями. Эти показатели и появляются составляющими математическими моделями.

Подходящие показатели могут различаться как по масштабу, так и по типу (качественные или количественные), они различаются по виду (мажорируемые, минорируемые, центрально-эгалитарные [1. с.123]). Последующие этого их достаточно проблематично использовать вместе. Это происходит второй составляющей проблемы слабой формализуемости, это есть различие показателей, соответствующих разным факторам

Решение этой проблемы - использовать различные математические инструментари для различных процессов моделирования [2, с.8].

Третья составляющая проблемы слабой формализуемости - проблема информационной неопределенности. Построение моделей основано на получении и эксплуатации информации о моделируемом процессе. Информационная неопределенность связана такими свойствами социальной информации, как ее полнота, доступность, актуальность.

Все перечисленное выше позволяет выстроить алгоритм математического моделирования социально-экономических процессов.

Этапы математического моделирования социально-экономических процессов:

- 1) формулировка всего моделирования;
- 2) выбор приборов моделирования;
- 3) определение индикаторов-показателей, характеризующих моделируемый процесс;
- 4) определение горизонта прогнозирования;
- 5) составление списка факторов, реально влияющих на процесс;
- 6) для каждого фактора определяются показатели, с помощью которых можно измерить факторы;
- 7) определяются связи между показателями, что есть взаимозависимость между факторов (зависит от вида используемого инструментария)
- 8) проводится проверка моделей, это проверка адекватности модели моделируемому процессу (зависит от вида используемого инструментария);
- 9) строятся сценарии управленческих поездок, эти сценарии формализуются для ввода их в модель (зависит от вида использования инструментария);
- 10) использование моделей: прогнозирование процесса и регистрация результатов (зависит от вида используемого инструментария).

В качестве факторов, влияющих на моделируемый процесс, могут выступать институты, последующие в функционировании процесса, аспекты жизнедеятельности, объекты процесса.

Рекомендации по выбору факторных моделей:

Полнота. Необходимо постараться составить как можно более широкий список факторов.

Необходимая минимальность. Необходимо отбросить факторы, влияние которых можно перенять (малое влияние, время изменения соразмерно с горизонтом прогнозирования). Также для сокращения числа факторов можно провести агрегирование (объединение) факторов в группы (если возможно).

Список литературы

- 1.. Социально-трудовая сфера: тенденции развития и методы мониторинга и прогнозирования. М.: Изд-во РАГС, 2009, 160 с.
2. Юсов А. Б. Математическое моделирование в управлении социально-экономическими процессами. Учебное пособие LAP LAMBERT ACADEMIC, 2015, 128 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА
IMPROVEMENT OF TAXATION OF SMALL BUSINESSES

О.В. Чернышова, магистрант
Научный руководитель – Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены пути совершенствования налогообложения малого бизнеса в Российской Федерации через выявление главных проблем и способы для их решения. Проведение такого совершенствования необходимо государству для того, чтобы повысить долю малого бизнеса в стране и оздоровить экономику в целом.

Abstract

The article considers ways to improve small business taxation in the Russian Federation by identifying the main problems and ways to solve them. This improvement is necessary for the state in order to increase the share of small businesses in the country and improve the economy as a whole.

Ключевые слова: малый бизнес, предприниматель, налогообложение, налоги, система налогообложения, законодательство, совершенствование.

Keywords: small business, entrepreneur, taxation, taxes, tax system, legislation, improvement.

Малое предпринимательство является основой для решения экономических и социальных проблем в государстве. Именно такой вид деятельности помогает решить проблемы безработицы, открывает горизонты для здоровой конкуренции на рынке и т.д. В настоящий момент в Российской Федерации наблюдается незначительный рост малого бизнеса, плавно переходящего в стагнацию. Причиной тому являются снижение национальной валюты, падение реальных доходов населения, что отражается в низкой покупательской способности, и увеличение налогов.

Для того, чтобы поддержать деятельность малого бизнеса и стимулировать его рост, были разработаны специальные налоговые режимы, налоговые каникулы, упрощающие формы сдачи деклараций. Но, к сожалению, значительная часть предпринимателей остаётся в теневом секторе, поскольку уплата налогов для них всё еще затруднительна.

Рассматривая налогообложение в России для малого бизнеса можно выделить следующие проблемы:

- Сложность системы налогообложения и ее трактование. В п.6 ст. 3 Налогового кодекса РФ говорится, что: «При установлении налогов должны быть определены все элементы налогообложения. Акты законодательства о налогах и сборах должны быть сформулированы таким образом, чтобы каждый точно знал, какие налоги (сборы, страховые взносы), когда и в каком порядке он должен платить.» Т.е. законодатель подразумевает, что предприниматель должен иметь профессиональные знания по налогообложению, т.е. все виды налогов, сборов, порядок и сроки их оплаты и т.д. Маловероятно, что новичок в этом деле сразу разберется, поэтому ему придется нанимать высококвалифицированных специалистов.

- Изменчивость законодательства. Законодатель стремится разработать закон таким образом, чтобы он был выгоден и для государства, и для предпринимателя. Как итог – постоянные поправки и корректировки налогового законодательства приводят к тому, что

налоговые органы и налогоплательщики не успевают подстроиться под них, и возникают проблемы.

- Высокая налоговая нагрузка. В 2019 году был увеличен НДС с 18% до 20%, тем самым увеличив нагрузку. Минэкономразвития объявило в 2020 году об индексации коэффициентов-дефляторов, в результате чего выплаты по единому налогу на вмененный доход (ЕНВД), патентной системе налогообложения (ПСН) и торговому сбору увеличатся на 4,9% по сравнению с текущим годом. К тому же с 2020 года сумма обязательных взносов ИП в Пенсионный фонд и ФОМС снова будет увеличена. Масштабы этого повышения значительно выше, чем упомянутые 4,9%: отчисления в Пенсионный фонд вырастут на 10,5%, а в ФОМС — на целых 22,4% (расчеты ИКСИ на основе ст. 430 п. 1 НК РФ). При этом далеко не все ИП могут зачесть эти суммы при уплате своих налогов на доходы. И это не весь их список.

- Сложность в применении специальных налоговых режимов. С 2021 года планируется ограничить применение специальных налоговых режимов, а именно ЕНВД. Т.е. те, кто использует данный режим, будут вынуждены менять его на другой, и, вероятно, им придется перейти на упрощенную систему налогообложения. В этом случае вместо предполагаемого «вмененного» дохода будет учитываться фактический, а значит увеличится налоговая нагрузка на предпринимателей.

- Разнообразие сроков по уплате налогов. Согласно НК, в каждой системе налогообложения малого бизнеса имеется свой порядок уплаты налогов. При этом, на предпринимателя возлагается обязанность оплачивать каждый отдельно взятый налог в определенное время. Следить за таким порядком достаточно проблематично из-за его разнообразия (НДС, налог на имущество и т.д.). Сроки по уплате налогов отображены в таблице 1.

Таблица 1 – Порядок уплаты налогов для малого бизнеса

| Система налогообложения | Порядок уплаты налогов |
|---|---|
| Общая система налогообложения | По налогу на прибыль уплачивают авансовые (ежеквартальные или месячные) платежи, а также сумму налога по итогам года. НДС платят не позднее 25 числа каждого из трёх месяцев, следующих за кварталом. Налог на имущество организаций и авансовые платежи перечисляют в сроки, установленные законами субъектов РФ. Налог на имущество физлиц ИП платят не позднее 1 декабря следующего года на основании высланных уведомлений. |
| Упрощенная система налогообложения | Авансовые платежи уплачиваются ежеквартально, итоговая сумма налогов – по итогам года. |
| Единый сельскохозяйственный налог | Авансы по ЕСХН перечисляют за полугодие, итоговую сумму налогов – по итогам года. НДС платят не позднее 25 числа каждого из трёх месяцев, следующих за кварталом. |

Продолжение таблицы 1

| | |
|--|--|
| Патентная система налогообложения | Если патент получен на срок от 1 до 5 месяцев включительно, его оплачивают единовременно до окончания действия патента. Патенты, выданные на срок от 6 до 12 месяцев, оплачивают в 2 этапа: 1) первый платеж в размере 1/3 стоимости – в течение 90 календарных дней с момента начала действия патента; 2) второй платеж на оставшуюся сумму – не позднее срока окончания действия патента. |
| Налог на профессиональный доход (самозанятые) | Платежи ежемесячные. Крайний срок – 25 число каждого месяца. |

В качестве решения этих проблем можно определить следующие моменты: во-первых, для поддержания и увеличения бюджета страны необходимо введение прогрессивной шкалы налогообложения, как например в США. Это значит, что те, у кого больше прибыль, тот и платит больше налогов. Этот принцип было бы хорошо применим ко всему бизнесу (малый, средний, крупный), что позволило бы частично освободить малый бизнес от высокой налоговой нагрузки, а государство бы компенсировало пробел в бюджете за счёт крупных компаний.

Во-вторых, проблема сложности системы налогообложения и ее трактования должна быть решена таким образом, чтобы у начинающего предпринимателя не возникало абсолютного непонимания. В этом случае есть несколько вариантов, например, при открытии малого бизнеса из налогового органа нужно представить на начальном этапе специалиста, который будет курировать работу конкретно выбранного предпринимателя, оказывать содействие в оформлении отчётности (если нет бухгалтера), деклараций, а также трактовать налоговое законодательство, если это будет необходимо. Второй вариант – создание специальных курсов на базе налоговых органов для начинающих предпринимателей. Эти курсы должны быть направлены на получение базовых знаний в сфере налогового законодательства, чтобы не возникало сложностей при его применении и соблюдении.

Решение проблемы, связанной с постоянным изменением законодательства, на данный момент отсутствует, поскольку экономика нашей страны находится в постоянном движении: это могут быть и санкции, и снижение стоимости национальной валюты, и многие другие факторы, которые требуют незамедлительного внесения поправок. Возможно в будущем, когда экономика нашей страны станет более стабильной, изменения в законодательство будут вноситься реже.

Специальные налоговые режимы были разработаны государством для того, чтобы облегчить налоговую нагрузку на малый бизнес. При этом, каждый из них имеет свои критерии, закреплённые налоговым законодательством, т.е. не все предприниматели могут воспользоваться тем или иным режимом по своему желанию. В 2021 году упразднен ЕНВД, и все те, кто использует именно эту систему, будут вынуждены переходить на другую. Этот процесс так же может поспособствовать снижению доли малого бизнеса в стране. Для государства это неприемлемо, поэтому было бы правильным решением повременить с отменой ЕНВД.

В налоговом законодательстве для малого бизнеса предусмотрено несколько видов налогов и к каждому из них имеется свой срок оплаты (каждый месяц, квартал, год). Новоиспеченный предприниматель может запутаться в них, а значит получить немалый штраф за неуплату, тем самым повышая налоговую нагрузку. В этом случае можно рекомендовать законодателю сократить сроки до 1-2 раз в год на все виды налогов, что позволит малому бизнесу избегать трудностей при оплате.

Список литературы

1. Зотиков Н.З., Арланова О.И. Учет и налогообложение на малых предприятиях. Учебное пособие /Н.З. Зотиков, О.И. Арланова // Саратов, 2018. – 267с.
2. Баласаева Е.В. Особенности налогообложения в малом бизнесе / Е.В. Баласаева // Финансы – 2019. – №11. – С.17-26.
3. Власенкова В.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы / В.А. Власенкова// Налоговый вестник. — 2018. — №2.
4. Трунина В.Ф., Горбунова А.А. Проблемы налогообложения субъектов малого бизнеса РФ и пути их решения / В.Ф. Трунина, А.А. Горбунова // Международный научно-исследовательский журнал № 4 (35) ч 2. Екатеринбург, 2019. С. 59-61.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 01.04.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 01.04.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
7. Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://www.gks.ru/>

СЕКЦИЯ 3.
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ИННОВАЦИИ
В РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

РОЛЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА
THE ROLE OF SMALL BUSINESS IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY
OF THE REGION

Л.Х. Ахтямова, магистрант
Научный руководитель – М.Н. Кондратьева, д.э.н., профессор

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье исследуется динамика изменения основных показателей, которые характеризуют развитие малого бизнеса на примере Ульяновской области. Также проведено сравнение показателей экономической безопасности региона со средними показателями по Приволжскому федеральному округу, выделены существующие способы поддержки малого и среднего бизнеса в регионе и разработаны рекомендации по улучшению сложившейся ситуации.

Abstract

This article examines the dynamics of changes in the main indicators that characterize the development of small businesses on the example of the Ulyanovsk region. The authors also compared the economic security indicators of the region with the average indicators for the Volga Federal District, highlighted the existing ways to support small and medium-sized businesses in the region, and developed recommendations to improve the current situation.

Ключевые слова: предпринимательство, малый бизнес, роль бизнеса, государственная поддержка, экономическая безопасность региона, капитал, налоги, инвестиции.

Keywords: entrepreneurship, small business, the role of business, state support, economic security of the region, capital, taxes, investments.

Экономическая безопасность региона – это состояние социально-экономической системы субъекта Российской Федерации, в котором обеспечиваются постоянные потребности населения, противодействие влиянию рисков и угроз, которые может нанести вред социально-экономической системе региона. Иначе говоря, критерием оценки состояния социально-экономической системы региона, который определяется как экономическая безопасность, является полное удовлетворение стандартных потребностей населения, что понимается как перечень услуг, товаров и работ, установленный нормативными правовыми актами Российской Федерации и субъекта Федерации, который предусматривает минимум основных биологических и социальных потребностей, а также гарантированные государством гражданские права, материальные и духовные блага.

Выделим три уровня экономической безопасности в регионе в таблице 1.

Таблица 1 – Уровни экономической безопасности в регионе

| № | Наименование | Назначение |
|---|--------------------|--|
| 1 | Критический | Состояние экономической системы региона, при котором средств региона достаточно для удовлетворения физиологических потребностей населения и защиты экономики от влияния негативных воздействий |
| 2 | Удовлетворительный | Состояние экономической системы региона, при котором удовлетворяется базовый уровень потребностей населения, то есть обеспечивается возможность проявления существенных умственных и духовных потребностей и защита от влияния негативных воздействий. |
| 3 | Высокий | Состояние экономической системы региона, при котором финансовых ресурсов хватает для удовлетворения потребностей населения в достатке, защищая себя от воздействия негативных воздействий. |

Таким образом, чтобы обеспечить экономическую безопасность региона или повысить ее уровень требуется, как минимум сформировать условия, при которых будут удовлетворяться стандартные потребности населения за счет:

- 1) Увеличения реальных доходов населения;
- 2) Увеличения добавленной стоимости, которая существует в регионе;
- 3) Увеличения доходной части бюджетов.

Это значит, что желательно увеличивать количество рабочих мест в регионе за счет создания предприятий с высокой добавленной стоимостью. Наибольший потенциал для удовлетворения этих требований имеет развитие малого и среднего бизнеса. Более того, считается, что экономическая безопасность региона не может быть обеспечена в среднесрочной и долгосрочной перспективе без стимулирования и поддержки предпринимательства.

Согласно реестру ФНС России, на сегодняшний день в Ульяновской области продолжает работать 24 959 малых и средних предприятия – это на 772 меньше, чем в начале января 2020 года. Ульяновская область с начала года потеряла очень много микро, малых и средних предприятий [1, с.1-3]

Рисунок 1 показывает, как менялось количество малых предприятий в Ульяновской области на 2016-2020гг.



Рисунок 1 – Динамика изменения количества малых предприятий в Ульяновской области на 2016-2020гг.

Весной этого года были приняты несколько пакетов антикризисных мер поддержки бизнеса – и на федеральном, и на региональном уровнях. Эксперты думают, что они ослабили негативное влияние коронавирусной пандемии на экономику, но всех проблем не решили. В 2020 г. прослеживается отрицательная тенденция, которая выражена в том, что количество малых предприятий уменьшилось всё же за счёт влияния пандемии. Наибольший прирост малых предприятий был в 2019г. и составлял 25 960, наименьший в 2020г. –24 959.

Также Ульяновская область обладает более выгодным географическим расположением и большим количеством разных ресурсов. На территории региона располагаются крупные промышленные и машиностроительные комплексы. Ульяновская область оценивается экспертами как регион с высокой инвестиционной заманчивостью. Но, несмотря на относительную развитость среднего и крупного бизнеса, малое предпринимательство в регионе находится на достаточно низком уровне и не получает должного уровня вложений и развития.

Микропредприятием признается такое юридическое лицо, численность сотрудников которого не превышает 15 человек и предельное значение дохода для них составляет 120 млн. руб. в год.

Малое предприятие согласно законодательству РФ – это такое предприятие, среднесписочная численность работников которого находится в пределах от 16 до 100 человек включительно. Предельная сумма дохода для малого предприятия является 800 млн. рублей в год [2].

В таблице 2 представлены абсолютные и относительные изменения показателей деятельности малых предприятий (включая микропредприятия) Ульяновской области за 2017-2019 годы.

Таблица 2 – Абсолютные и относительные изменения показателей деятельности малых предприятий (включая микропредприятия) Ульяновской области за 2017-2019 гг. [4]

| | Абсолютные изменения | | Относительные изменения | |
|--|----------------------|-------------|-------------------------|-------------|
| | 2019 к 2018 | 2020 к 2019 | 2019 к 2018 | 2020 к 2019 |
| Число компаний | -230 | -1027 | 99% | 94% |
| Средняя численность работающих – всего, человек | 72 | -6 | 100% | 100% |
| в том числе средняя численность работающих штатного состава, человек | 221 | 872 | 100% | 101% |
| Фонд начисленной заработной платы всех работников, млн. руб. | 1992 | 1990 | 112% | 110% |
| Средняя заработная плата работников за месяц, руб. | 1981 | 1800 | 111% | 109% |
| Оборот малых предприятий, млн. руб. | 25585 | -41323 | 109% | 87% |
| Инвестиции в основной капитал, млн. руб. | -887 | -3389 | 96% | 82% |

Если учитывать данные таблицы, то можно сделать выводы о том, что:

1. Ежегодно общее количество малых и микропредприятий уменьшается, в 2019 по сравнению с 2018 убыль составила 230 организаций, в 2020 по сравнению с 2019 – 1027;

2. Средняя численность работников осталась примерно на том же уровне на протяжении трех лет;
3. Фонд заработной платы, начисленной в 2019 имел прирост на 12% или 1992 млн. руб., в 2020 был прирост на 10% или 1990 млн. руб.;
4. Средняя заработная плата за имеет такие же показатели;
5. Оборот малых предприятий имел резкое снижение в 2020 по сравнению с 2019 на 41323 млн. руб.;
6. Инвестиции в основной капитал также имели ежегодную тенденцию к сокращению, снизились на 4% в 2019 по сравнению с 2018 и еще на 18% в 2020 по сравнению с 2019.

Общая тенденция отрицательная, так как основные показатели отрицательные, это говорит о плохом состоянии экономики региона, недоступности инвестиций и барьерах, которые возникают при создании микро и малых компаний.

В процессе своей деятельности небольшие компании сталкиваются с определенным рядом трудностей, главными из которых являются финансовые проблемы и пандемия. Экономика неразрывно связана с политикой, поскольку это две функциональные подсистемы общества. Руководство устанавливает правила поведения для субъектов хозяйствования. В результате диалог между государством и бизнесом необходим для обеспечения динамичного развития малого бизнеса. Отсутствие механизмов между бизнесом и государством для полноценного двустороннего диалога приводит к своеобразному кризису в развитии социально-экономических процессов, который усиливается в условиях уже существующего кризиса.

Экономическую безопасность региона можно оценить исходя из показателей экономической безопасности. В таблице 3 проведено сравнение некоторых из этих индикаторов для Ульяновской области и среднего значения для Приволжского федерального округа.

Таблица 3 – Показатели экономической безопасности региона

| Показатель | Единица измерения | Среднее значение ПФО | Значение показателя Ульяновской области | Абсолютное отклонение (+/-) |
|---|---|----------------------|---|-----------------------------|
| ВРП на душу населения | руб. | 337157,2 | 272565,4 | -64591,8 |
| Степень износа основных фондов | на конец года, % | 56,4 | 50,6 | -5,8 |
| Оборот розничной торговли на душу населения | руб. | 176411 | 142641 | -33770 |
| Объем платных услуг на душу населения | руб. | 50852 | 41628 | -9224 |
| Объем инновационных товаров, работ, услуг | млн. руб. | 103260,01 | 35382,4 | -67877,6 |
| Среднедушевые денежные доходы населения | руб./месяц | 26688 | 22797 | -3891 |
| Индекс потребительских цен | декабрь к декабрю предыдущего года; в процентах | 101,9 | 102,5 | 0,6 |

Приволжский федеральный округ считается не самым передовым среди регионов России, занимая средние позиции. Лидирующими субъектами в нем являются Республика Татарстан, Нижегородская область, Республика Башкортостан.

Согласно данным таблицы 3 показатели экономической безопасности Ульяновской области существенно отстают от средних показателей ПФО, это свидетельствует о низкой деловой активности, неэффективном использовании трудовых и материальных ресурсов. Как следствие – это низкий уровень экономической безопасности всего региона.

Для того, чтобы эти показатели были улучшены, могут быть предприняты меры по развитию и поддержке малого предпринимательства в регионе.

В настоящее время проводится поддержка малого и среднего бизнеса по следующим направлениям:

- 1) финансовая поддержка;
- 2) налоговые льготы;
- 3) предоставление государственных и муниципальных услуг в «едином окне» МФЦ;
- 4) поддержка экспорта;
- 5) информационная поддержка;
- 6) образовательная поддержка [6].

Как уже было отмечено выше, первостепенными и основными проблемами для малого бизнеса являются финансовые: нехватки средств для поддержания и развития деятельности. Несмотря на то, что существуют различные программы возвратного и невозвратного финансирования, гарантии, льготные кредиты, поручительства, займов и софинансирования, продолжается сокращение общего числа микро и малых предприятий.

Связано это с тем, что несмотря на многообразие программ финансовой помощи и поддержки получить их крайне тяжело: необходимо выполнение множества условий, получение подтверждений различных инстанций. Бюрократия, недоверие к власти и государству, а также растянутый по времени процесс предоставления льготного финансирования отталкивают множество предпринимателей от попытки продолжения деятельности посредством такой поддержки и предпочитают закрытие.

Таким образом, основной рекомендацией является упрощение условий предоставления льготных кредитов и займов для предпринимателей, что обеспечит рост малого бизнеса в регионе и поддержку всей национальной экономики.

Список литературы

1. Вершинина А.П. Роль малого предпринимательства в обеспечении экономической безопасности государства // Вестник евразийской науки. – 2015. – №5 (30). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-malogo-predprinimatelstvav-obespechenii-ekonomicheskoy-bezopasnosti-gosudarstva> (дата обращения: 05.01.2021).
2. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ.
3. Указание Банка России от 11.03.2014 N 3210-У (ред. от 19.06.2017) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.05.2014 N 32404).
4. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ульяновской области. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://uln.gks.ru/folder/40344> (дата обращения: 05.01.2021).

5. Регионы России. Социально-экономические показатели (статистический сборник). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> (дата обращения: 30.12.2020).
6. Бизнес портал Ульяновской области «OpenBusiness». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://openbusiness73.ru/> (дата обращения: 25.12.2020).
7. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nalog.ru/statistics> (дата обращения: 30.12.2020).

КЛАССИФИКАЦИЯ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ И УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
CLASSIFICATION OF THE MAIN FACTORS AND THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE CONSTITUENT ENTITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

*А.Д. Безруков, магистрант,
Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматривается направленность экономической безопасности региона на предотвращение воздействия негативных факторов и угроз. Определены факторы разных уровней, влияющие на экономическую безопасность региона. Составлена классификация угроз по различным признакам. Выделены внешние и внутренние угрозы экономической безопасности региона.

Abstract

This article examines the direction of the economic security of the region to prevent the impact of negative factors and threats. The factors are determined, and the classification of possible threats to economic security is compiled.

Ключевые слова: экономическая безопасность, классификация угроз, угрозы экономической безопасности, субъекты РФ.

Key words: economic security, classification of threats, threats to economic security, constituent entities of the Russian Federation.

Основой эффективного функционирования субъекта Российской Федерации в современных экономических условиях является обеспечение его экономической безопасности. Разработка и внедрение механизма противодействия угрозам является сутью экономической безопасности.

Безопасность экономики региона – это сложное понятие. Она включает в себя стабильный и высокий рост макроэкономических показателей, защиту интересов национальной экономики на международном уровне. На микроэкономическом уровне она рассматривается как отдельная прикладная дисциплина. В широком смысле экономическая безопасность направлена на:

- обеспечение занятости населения;
- планирование и практическую реализацию мероприятий по организации рационального движения денежных средств;

- создание условий сохранения платежеспособности.

Устойчивый экономический рост и стабилизация социально-экономического положения общества достигается за счет мер, направленных на поддержание достойного уровня общественного воспроизводства.

Внешние и внутренние факторы оказывают лишь минимальное воздействие на экономическую систему. Сюда включают экономические, политические, социальные, технологические и другие инструменты влияния.

Национальная структура характеризуется влиянием геополитики, а также экономико-географического положения региона [1]. Доступность ресурсов, необходимых для создания благ, определяется природными и климатическими условиями. Существует также зависимость от внутриполитического курса. Первичный сектор и отрасли, которые способны приносить максимальный доход, составляют основу национальной экономики [3]. Они включают в себя сектор услуг и перерабатывающую промышленность. На экономической безопасности положительно сказывается обеспечение интересов ключевых отраслей народного хозяйства, позволяющее поддерживать приемлемый уровень конкурентоспособности экономики.

ВВП, и формирующаяся, в том числе за счет нее, структура ВВП, относятся к внутренним факторам. Отрасли формируются в зависимости от природно-климатических условий, наличия транспортных сетей, научно-исследовательских институтов. Создать крепкую национальную экономику позволяет равномерное распределение финансов и поддержание справедливого экономического развития каждого региона. Также немаловажным является формирование финансового резерва, который поможет преодолеть негативные события в системе, либо поддержать стабильность на некоторое время.

Факторы, влияющие на экономическую безопасность региона – факторы мезоуровня [2]. Выделяют следующие:

- территориальное положение;
- наличие природных ресурсов;
- транспортная инфраструктура;
- вовлеченность в международные отношения;
- производство, его отраслевая структура;
- уровень развития предпринимательства.

Безопасность во многом зависит от влияния центральных органов власти на региональные хозяйственные процессы. Потенциал региона определяется его инвестиционной привлекательностью, возможностью реализовывать инновационные программы. Одной из самых важных задач местных органов власти является конкурентоспособность региона, которая обеспечивает стабильность и относительную финансовую независимость региона. Обеспечение конкурентных преимуществ начинается с отдельных коммерческих предприятий, способных создавать востребованный товар на рынке. Это напрямую влияет на конкурентоспособность региона и страны в целом.

Факторы, приобретающие значение для функционального состояния экономики, могут иметь разную природу, направленность, механизм реализации и последствия. Общим является то, что в случае осуществления они способны дестабилизировать экономику – нанести ущерб, дезорганизовать, уничтожить. В научной литературе для обозначения этих опасностей, используется понятие угрозы.

Традиционно используется классификация угроз в зависимости от сферы возникновения.

К внутренним угрозам региона можно отнести следующие:

- неспособность территории к самосохранению и саморазвитию, слабость инвестиционного и инновационного начала;
- структурная деформированность экономики, отсталость технологической базы;

- износ основных фондов, высокая аварийная опасность, недостаточная устойчивость работы объектов инфраструктуры;
 - неэффективность системы регионального управления, конфликтность различных институтов власти;
 - усиление имущественного расслоения населения, снижение уровня жизни;
 - низкий уровень экологической безопасности и природоохранной деятельности.
- Среди внешних угроз экономической безопасности региона можно выделить:
- преобладание импортной продукции, усиление зависимости от мирового рынка в удовлетворении внутренних потребностей;
 - преобладание сырьевых товаров в структуре экспорта региона;
 - высокий уровень зависимости региона от конъюнктуры мирового рынка и общероссийских макроэкономических показателей;
 - санкционная политика западных стран по отношению к отдельным предприятиям, отраслям и корпорациям, работающим на территории региона;
 - превышение оттока капитала над его притоком;
 - увеличение внешнего долга;
 - криминализация экономики;
 - недостаточный таможенный, экспортный и валютный контроль.

Как правило, система экономической безопасности включает в себя несколько проекций. Поэтому разделение по сферам их возникновения может выступать одним из элементов классификации. Экономическая безопасность региона затрагивает макроэкономическую, производственную, бюджетно-финансовую, социальную, демографическую, внешнеэкономическую, продовольственную, экологическую и иные сферы. Они формируют основу для оценки социально-экономической ситуации в регионе.

Кроме того, угрозы можно классифицировать по другим признакам [4]:

- по вероятности возникновения (значительные, незначительные, катастрофические);
- по тяжести последствий проявления (высокая, значительная, средняя, низкая);
- по объекту угроз (информация, материальные и нематериальные активы, персонал, деловая репутация);
- по субъекту угроз (криминальные структуры, конкуренты, контрагенты, персонал предприятия);
- по возможности прогнозирования (прогнозируемые, не прогнозируемые);
- по источнику возникновения (криминальные, природные, информационные).

Авторами разработан программный продукт, позволяющий рассчитывать коэффициент финансово-экономической безопасности, или финансово-кредитной автономии, регионов РФ. Коэффициент рассчитывается как отношение рублевых вкладов и депозитов физических и юридических лиц в кредитных организациях анализируемого региона к сумме кредитов, выданных кредитными организациями физическим и юридическим лицам. Коэффициент характеризует обеспеченность региона ресурсами: чем меньше значение коэффициента, тем меньшими ресурсами располагает регион и тем больше у него кредитных заимствований [5]. Программный продукт является приложением для Windows. Язык программирования: C#, среда разработки: Visual Studio 2017, платформа: .NET Framework 4.7.2 (WPF), база данных: MS SQL Server v15. Интерфейс показан на рисунке 1.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Regional economy: actual issues and modern tendencies

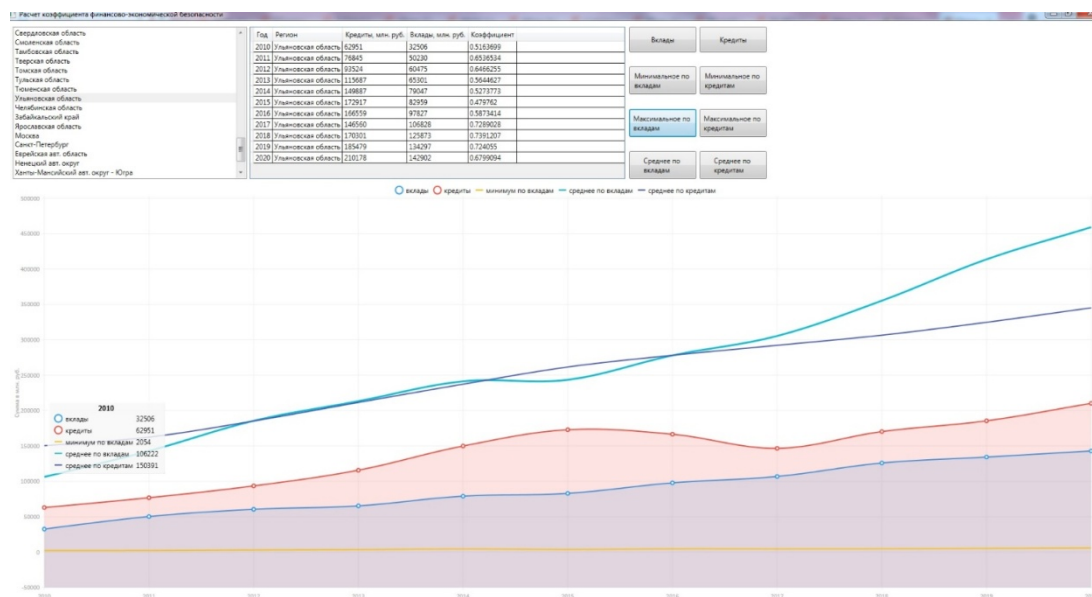


Рисунок 1 – Интерфейс программы расчета коэффициента финансово-экономической безопасности

Рисунок 1 отражает статистику по вкладам и кредитам юридических и физических лиц за 2010–2020 гг. Выбрав необходимый для анализа регион, видим таблицу значений вкладов, кредитов и коэффициента за анализируемый период. На графике представлены кривые, отображающие величины вкладов и кредитов в регионе в динамике по годам, а также минимальные, максимальные и средние значения по стране. При наведении курсора мыши на нужный год появляется всплывающее окно с подписями данных. Рассмотрим расчетные значения коэффициента на примере Ульяновской области (рисунок 2).

| Год | Регион | Кредиты, млн. руб. | Вклады, млн. руб. | Коэффициент |
|------|---------------------|--------------------|-------------------|-------------|
| 2010 | Ульяновская область | 62951 | 32506 | 0,5163699 |
| 2011 | Ульяновская область | 76845 | 50230 | 0,6536534 |
| 2012 | Ульяновская область | 93524 | 60475 | 0,6466255 |
| 2013 | Ульяновская область | 115687 | 65301 | 0,5644627 |
| 2014 | Ульяновская область | 149887 | 79047 | 0,5273773 |
| 2015 | Ульяновская область | 172917 | 82959 | 0,479762 |
| 2016 | Ульяновская область | 166559 | 97827 | 0,5873414 |
| 2017 | Ульяновская область | 146560 | 106828 | 0,7289028 |
| 2018 | Ульяновская область | 170301 | 125873 | 0,7391207 |
| 2019 | Ульяновская область | 185479 | 134297 | 0,724055 |
| 2020 | Ульяновская область | 210178 | 142902 | 0,6799094 |

Рисунок 2 – Фрагмент интерфейса программы расчета коэффициента финансово-экономической безопасности (на примере Ульяновской области)

Согласно рисунку 2, значение коэффициента составляло от 0,51 в 2010 г. до 0,68 в 2020 г., что свидетельствует о превышении кредитов над вкладами, что можно трактовать как угрозу финансово-экономической безопасности, заключающуюся в недостатке собственных источников финансирования.

Таким образом, угроза экономической безопасности региона – это то, что препятствует удовлетворению имеющихся у него потребностей и создает опасность уменьшения производственного потенциала региона, неэффективного использования его

ресурсов. При исследовании экономической безопасности необходим анализ характера угроз и степень их проявления. На данный момент существует большое количество классификаций угроз по различным признакам, на основе которых можно проводить анализ состояния экономической безопасности региона, и выделять ключевые факторы для дальнейшего контроля за ситуацией.

Список литературы

1. Буркальцева Д. Д. Система обеспечения экономической безопасности государства: необходимость формирования и структурные составляющие // Наука и инновации: научно-практический журнал. 2013. № 123. С. 29–32.
2. Глазьев С. Ю. О неотложных мерах по укреплению экономической безопасности России и выводу российской экономики на траекторию опережающего развития (академическая версия доклада) // Российский экономический журнал. 2015. № 5. С. 3–62.
3. Лещенко Ю.Г. Кластеризация экономики как фактор региональной экономической безопасности. Микроэкономика. 2017. № 4. С. 35.
4. Осмонов З.Б. Сущность угроз экономической безопасности, их классификация и характеристика // Известия вузов Кыргызстана 2018. № 1. С. 122-126.
5. Гуськов Н.С., Зенякин В.Е., Крюков В.В. Экономическая безопасность регионов России. М.: Алгоритм, 2000. 288 с.

НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ THE TAX POTENTIAL OF THE REGION AS THE MAIN ELEMENT OF FINANCIAL AND ECONOMIC SECURITY

*В.С. Наместникова, магистрант
Научный руководитель – Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматривается сущность налогового потенциала. Проведена оценка налогового потенциала. Приведена статистическая информация по положению налогового потенциала в Ульяновской области.

Abstract

The article deals with the essence of tax potential. The assessment of the tax potential was carried out. Statistical information on the state of the tax potential in the Ulyanovsk region is provided.

Ключевые слова: налоговый потенциал, оценка, Ульяновская область.
Keywords: tax potential, assessment, Ulyanovsk region.

Экономическая безопасность – это состояние или уровень развития средств производства в стране, при котором процесс устойчивого экономического развития и социально-экономической стабильности общества обеспечивается практически независимо от наличия и действия внешних факторов.

Одним из основных элементов, влияющих на стабильное положение экономической безопасности, является налоговый потенциал.

Налоговый потенциал региона – это максимально возможные поступления в виде налогов и сборов в государственный бюджет в соответствии с законодательством для нужд государства. Стабильные налоговые поступления обеспечивают финансовую и экономическую безопасность как региона, так и страны в целом.

В настоящее время налоговая система продолжает развиваться, повышая уровень межгосударственных отношений. Налоговый потенциал является одним из важных показателей финансовой системы государства, так как его формируют налоговые поступления в бюджет государства. Благодаря налоговым поступлениям органы местного самоуправления могут осуществлять свои основные полномочия.

Финансово-экономическая безопасность во многом зависит от налогового потенциала, который, в свою очередь, обеспечивает эффективное функционирование государственного аппарата и стабильное экономическое положение.

Анализ и оценка налогового потенциала Ульяновской области начинаются с рассмотрения поступлений доходов в бюджет региона. В таблице 1 представлен анализ поступлений по уровням бюджета Ульяновской области.

Таблица 1 - Налоговые поступления по уровням бюджета
за январь-октябрь 2019-2020 гг. [1]

| Вид бюджета | январь-октябрь, млрд. руб. | | |
|--|----------------------------|----------|---------|
| | 2019 | 2020 | темп, % |
| Консолидированный бюджет РФ | 18 945,8 | 16 961,6 | 89,5 |
| Федеральный бюджет | 10 486,9 | 8 890,3 | 84,8 |
| Консолидированные бюджеты субъектов РФ | 8 458,8 | 8 071,4 | 95,4 |

Исходя из данных таблицы 1, можно отметить снижение налоговых поступлений в бюджеты Российской Федерации. В 2020 году произошло сокращение поступлений в бюджеты страны, а именно: в Федеральный бюджет поступления сократились на 15,2%, в Консолидированный бюджет – на 10,5%, в консолидированные бюджеты субъектов РФ - на 4,6%.

В таблице 2 представлены поступления в бюджет региона по видам налогов, влияющие на формирование показателя налогового потенциала.

Таблица 2 - Поступления по видам налогов в консолидированный бюджет РФ
за январь-октябрь 2019-2020 гг. [1]

| Виды налогов | январь-октябрь, млрд. руб. | | |
|------------------|----------------------------|---------|---------|
| | 2019 г. | 2020 г. | темп, % |
| НДС | 3 473,9 | 3 447,1 | 99,2 |
| Налог на прибыль | 3 987,4 | 3 435,5 | 86,2 |

Продолжение таблицы 2

| | | | |
|----------------------|---------|---------|-------|
| НДПИ | 5 124,7 | 3 274,5 | 63,9 |
| НДФЛ | 3 088,1 | 3 221,6 | 104,3 |
| Акцизы | 1 050,5 | 1 532,1 | 145,8 |
| Имущественные налоги | 1 144,6 | 1 047,5 | 91,5 |

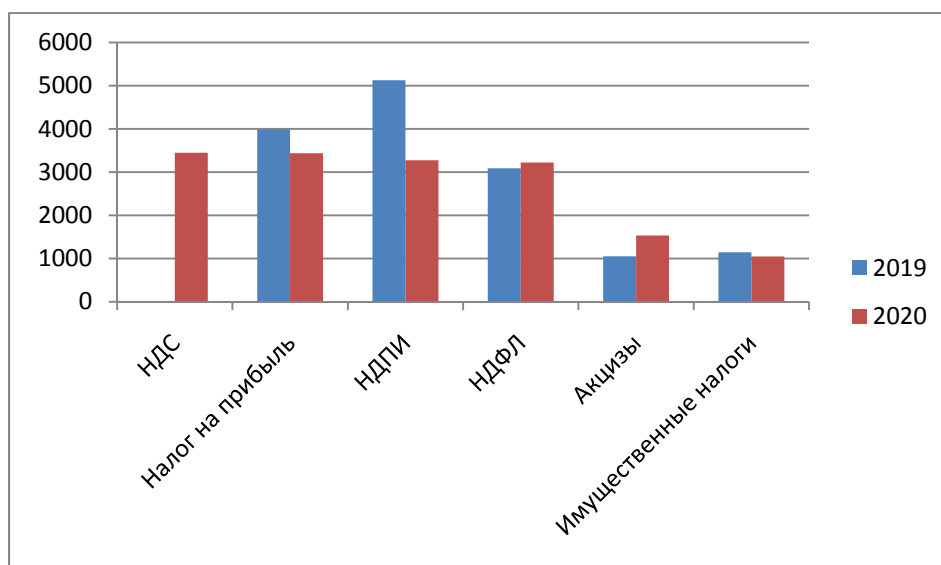


Рисунок 1 - Поступления по видам налогов в консолидированный бюджет РФ за январь-октябрь 2019-2020 гг.

Из данных таблицы 2 и рисунка 1 прослеживается преимущественное сокращение поступлений в бюджет по видам налога. По сравнению с представленными в таблице данными по поступлениям по видами налогов, по налогу на доходы физических лиц и акцизам прослеживается рост поступлений в консолидированный бюджет в 2020 году. Разница поступлений за период с 2019 по 2020 год составила: НДС – 0,8%; налог на прибыль- 13,8%; НДПИ- 36,1%; НДФЛ-4,3%; акцизы – 45,8%; Имущественные налоги –8,5%.

В методологии прогнозирования и планирования налоговых доходов и налоговых доходов бюджетной системы важная роль принадлежит фискальному потенциалу. Оценка и прогноз фискального потенциала позволяет разумно планировать налоговые поступления на разных уровнях бюджетной системы. В данной работе, исходя из современного понимания сущности налогового потенциала, его видов, факторов, под влиянием которых он формируется, особое внимание уделяется методическим подходам к оценке налогового потенциала субъектов Федерации и организаций.

Правильно оценив налоговый потенциал, можно определить резервы и перспективы увеличения доходов бюджета. Точность и надежность в основном зависят от методов расчета. Для расчета налогового потенциала используются разные методы, наиболее распространены метод прямого счета и фактический метод.

Метод прямого счета опирается на аддитивное свойство налогового потенциала:

налоговый потенциал региона равен сумме потенциалов отдельных налогов:
 $НП = ПНС * НБ$,

где НП – налоговый потенциал,

ПНС – предельная налоговая ставка по налогу,

НБ – налоговая база по налогу.

При фактическом методе налоговый потенциал рассчитывается на основе некоторых фактических сумм налога. Основой этого метода является то, что только два показателя препятствуют полной эксплуатации налогового потенциала – задолженность и льготы.

Отсюда и формула для расчета налогового потенциала: $НП = \Phi + З + Л$,

где Φ – фактические поступления налогов,

$З$ – прирост задолженности за отчетный период,

$Л$ – сумма налога, приходящаяся на региональные и/или местные льготы.

Налоговые поступления являются неотъемлемой частью в определении налогового потенциала. Рассчитаем налоговый потенциал Ульяновской области. В таблице 3 представлены доходы формирующие консолидированный бюджет региона.

Таблица 3 – Доходы консолидированного бюджета Ульяновской области за 2019-2020 гг. млн руб. [1].

| Показатель | 2019 г. | 2020 г. | Абсолютное отклонение | Темп роста, % |
|--------------------------------|------------|------------|-----------------------|---------------|
| Налоговые и неналоговые доходы | 53 126 223 | 47 896 605 | -5 227 618 | 90,1 |
| Безвозмездные поступления | 18 909 716 | 17 817 743 | -1 091 973 | 94,2 |
| Доходы всего: | 80 692 428 | 65 523 048 | -15 169 380 | 81,2 |

Из данных таблицы 3 следует, что общая сумма доходов бюджета за год снизилась на 15 169 380 млн руб. (на 18,8%). Налоговые и неналоговые поступления также имеют тенденцию сокращения, они уменьшились на 5 227 618 млн руб. и в процентном соотношении составило примерно 9,8%. Вместе с этим уменьшились и безвозмездные поступления (на 5,7%).

В таблице 4 произведен анализ доходов бюджета Ульяновской области.

Таблица 4 – Анализ доходов бюджета Ульяновской области за 2019-2020 гг., млн руб.[1]

| Показатель | 2019 г. | 2020 г. | Абсолютное отклонение | Темп роста, % |
|--------------------------------|------------|------------|-----------------------|---------------|
| Налоговые и неналоговые доходы | 72 035 939 | 65 716 348 | -6 319 591 | 91,2 |
| Безвозмездные поступления | 3 558 837 | 3 585 737 | 27 900 | 100,8 |
| Доходы всего: | 75 594 776 | 69 303 085 | -6 291 691 | 91,6 |

Из данных таблицы 4 следует сделать вывод о том, что за два года доходы бюджета Ульяновской области сократились на 6 291 691 млн руб., что на 8,04% меньше по сравнению с 2019 г. Исходя из этого, налоговые и неналоговые поступления уменьшились на 6 319 591 млн руб., т. е. на 8,8%, а безвозмездные поступления увеличились на 27 900 руб. (0,8%).

По данным статистической отчетности и проведенным анализам произведена оценка налогового потенциала Ульяновской области за 2019-2020 гг. представленная в таблице 5.

Таблица 5 — Оценка налогового потенциала Ульяновской области за 2019-2020 гг. [1]

| Показатель | 2019 г. | 2020 г. |
|-----------------------------------|------------|------------|
| Налоговые поступления | 94 248 018 | 81 383 076 |
| Задолженность по налогам и сборам | 5 194 426 | 18 892 248 |
| Сумма льгот | 2 783 213 | 9 948 124 |
| Налоговый потенциал | 91 836 805 | 72 438 952 |
| Исполнение налогового потенциала | 97,44 | 89,00 |

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что в Ульяновской области налоговый потенциал используется в максимальном объеме. В динамике его значение варьируется в пределах 10%. При снижении показателей данная ситуация возникла в связи со снижением поступлений налогов в бюджет региона, в то время как суммы, приходящиеся на региональные и местные льготы, увеличились. Таким образом, при анализе налогового потенциала фактическим методом можно выделить такую особенность, как увеличение суммы льгот, предоставляемых властями по региональным и местным налогам, которые препятствуют наиболее полной реализации налогового потенциала.

Список литературы

1. Материалы сайта Управления Федеральной налоговой службы России по Ульяновской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn73/menu_act/

РОЛЬ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ THE ROLE OF FINANCIAL AND ECONOMIC SECURITY IN FORMING A REGIONAL DEVELOPMENT STRATEGY

*М.Н. Старостина, студентка
Научный руководитель – Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматривается финансово-экономическая безопасность страны и региона в целом, условия ее достижения, а также определяется значимость аспектов финансово-экономической безопасности при формировании стратегии развития региона и государства. Приведен перечень наиболее острых угроз финансово-экономической безопасности Ульяновской области.

Abstract

The article examines the financial and economic security of the country and the region as a whole, the conditions for its achievement, and also determines the importance of aspects of financial and economic security in the formation of a strategy for the development of the region and the state. A list of the most acute threats to the financial and economic security of the Ulyanovsk region is presented.

Ключевые слова: финансово-экономическая безопасность, угрозы финансово-экономической безопасности, стратегия развития региона

Key words: financial and economic security, threats to financial and economic security, regional development strategy

Финансово-экономическая безопасность страны – это многоуровневое и многоплановое понятие, которое можно трактовать как состояние экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый рост экономических показателей, эффективное удовлетворение экономических потребностей, контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов, защита экономических интересов страны на различных уровнях [6].

Политика финансово-экономической безопасности любого уровня имеет три основания:

1. Четкая идентификация угроз.
2. Обоснование «пороговых значений», при которых те или иные негативные экономические, социальные, экологические и иные процессы приобретают смысл реальной угрозы (приобретают значимый деструктивный характер).
3. Априорное определение тех управленческих действий, которые должны быть нацелены на предотвращение этих угроз или на максимальную компенсацию их негативного воздействия на государство, экономику, социум и природу.

Специфическая функция финансово-экономической безопасности состоит в том, что она ориентирована на постоянный мониторинг и анализ широкого круга составляющих социально-экономического развития территории в их динамике, с постоянным выявлением тех направлений, где ситуация приобретает устойчиво негативный характер.

Задачи обеспечения финансово-экономической безопасности РФ:

- разработка нормативно-правового регулирования в области регионального и территориального планирования;
- реализация мероприятий по сбалансированному развитию РФ;
- совершенствование территориального планирования;
- обеспечение согласованности стратегий социально-экономического развития макрорегионов и субъектов РФ с национальными целями и стратегическими задачами РФ;
- методологическое обеспечение достижения национальных целей на региональном уровне;
- разработка индивидуальных программ развития по обеспечению устойчивого развития отдельных территорий;
- создание и внедрение различных механизмов поддержки территорий;
- формирование стимулирующих механизмов и оптимизация полномочий органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления в целях обеспечения их эффективной деятельности [1].

Как можно заметить, почти все задачи обеспечения финансово-экономической безопасности всего нашего государства связаны с отдельно взятыми субъектами РФ, из этого следует тот факт, что процесс обеспечения безопасности необходимо рассматривать на уровне именно регионов. Также следует сказать, что каждый регион имеет свои уникальные особенности, не позволяющие решать экономические вопросы однотипно для каждого субъекта.

Возможности субъектов различны ввиду их крайней дифференциации по бюджетной обеспеченности. В связи с уникальностью каждого субъекта РФ перечни угроз экономической безопасности и их «пороговые значения» должны учитывать природно-географические, социально-экономические, национально-этнические и иные особенности [3].

Основная задача управления финансово-экономической безопасностью региона – оперативное выявление и гибкое перестроение приоритетов социально-экономической

политики субъекта, маневрирование финансово-бюджетными ресурсами, а также осуществление тех или иных законодательных инициатив.

Для обеспечения финансово-экономической безопасности стратегии регионального развития должны включать в себя управление безопасностью – процесс обеспечения и защиты экономических интересов региона от внутренних и внешних угроз путем осуществления комплекса мер, направленного на поддержание устойчивости и потенциала развития экономики региона.

Управление безопасностью позволяет на этапах мониторинга не только отслеживать все негативные процессы в экономике региона, но и своевременно предотвращать все критические угрозы безопасности.

Условия финансово-экономической безопасности региона:

- экономическая самостоятельность, которая выражает степень обеспеченности региона экономическими (в первую очередь, финансовыми) ресурсами, позволяющими проводить самостоятельную экономическую политику, разработку форм и методов управления социально-экономической безопасностью.

- Стабильное и устойчивое развитие региональной экономики – это способность экономики региона противостоять воздействиям различного характера, быстрому возврату в исходное состояние, либо достигать более высокой точки своего развития и обеспечение непрерывного расширенного воспроизводства территориально-хозяйственного комплекса.

- Поддержание непрерывного роста региональной экономики, которое осуществляется на базе использования в экономике прогрессивных инноваций, внедрения современных форм и методов организации работы, разработки эффективных инструментов регулирования инвестиционной и инновационной деятельности, обеспечение безопасного уровня жизни населения региона в целом [4].

Для реализации этих условий основным барьером на пути возникновения кризисных ситуаций в социально-экономических отношениях региона должна стать скоординированная деятельность органов власти. Для этого необходимо создать целевую программу по обеспечению безопасности [5].

На сегодняшний день в Ульяновской области утвержден перечень основных показателей экономической безопасности, и проделана большая работа по нормативному закреплению деятельности по обеспечению экономической безопасности на региональном и муниципальном уровнях.

Для обеспечения стабильного развития, конкурентоспособности и независимости экономики Ульяновской области необходимо устранить следующие угрозы:

1. Сокращение численности населения. Решение демографической проблемы было и остается первым шагом к развитию региона в целом.
2. Неравномерное пространственное развитие Ульяновской области.
3. Недостаточный уровень конкурентоспособности экономики Ульяновской области [2].

Подводя итоги, следует сказать, что обеспечение финансово-экономической безопасности – это не решение моментальных проблем, это повседневный мониторинг огромного количества показателей, разработка программ и постоянный контроль работы всех муниципальных органов региона, что позволит устранить потенциальные проблемы и угрозы, которые могут наступить в будущем.

Именно это описание обеспечения финансово-экономической безопасности позволяет сделать вывод, что оно должно занимать и занимает огромную часть стратегии развития региона. Также стратегии развития, учитывая постоянное изменение угроз, должны оперативно подстраиваться, чтобы наилучшим образом удовлетворять условиям обеспечения финансово-экономической безопасности.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» от 31 декабря 2015 г. №683. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/ (Дата обращения 05.03.2021).
2. Закон Ульяновской области «Об областном бюджете Ульяновской области на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/463721810> (Дата обращения 05.03.2021).
3. Бреднева Л.Б. Измерение дифференциации регионов по уровню валового регионального продукта на душу населения // Проблемы современной науки. 2014. №15. С. 93–102.
4. Кузнецова О.П., Шахов В.Ю. Региональная экономическая безопасность: условия и пути обеспечения // Омский научный вестник. 2015. №2 (136). 256 с.
5. Феофилова Т.Ю. Региональные аспекты экономической безопасности. Сборник Материалов II Межвуз. науч.-практ. конф. Санкт-Петербург, 19 декабря 2014 г. / под ред. д-ра экон. наук, проф. Т.И. Безденежных, д-ра пед. наук, проф. В.В. Шапкина. СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2015. 239 с.
6. Экономическая безопасность России: Общий курс. Под ред. Сенчагова В.К. М.: Дело. 2005. 896 с.

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ
ANALYSIS OF ECONOMIC SECURITY OF THE ULYANOVSK REGION

Т.С. Чеботарева, магистрант
Научный руководитель – М.Н Кондратьева, д.э.н., профессор

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье анализируются экономические показатели, характеризующие безопасность Ульяновской области. Рассматриваются основные проблемы экономической безопасности региона.

Abstract

This article analyzes the economic indicators that characterize the security of the Ulyanovsk region. The main problems of the economic security of the region are considered.

Ключевые слова: экономические показатели региона, экономическая безопасность.

Key words: economic indicators of the region, economic security.

Успешное развитие государства невозможно без обеспечения региональной безопасности. Причины возникновения многих угроз экономической безопасности формируются на региональном уровне. В регионе экономическая безопасность зависит как от внутренних, так и от внешних факторов. Для оценки используют специальные показатели и индикаторы. При выходе за границы пороговых значений могут возникнуть неблагоприятные ситуации как для региона, так и для государства в целом.

Экономическая безопасность региона – это способность и возможность региона обеспечить стабильность и устойчивый региональный экономический рост, удовлетворение потребностей и защита национальных интересов населения от внутренних и внешних угроз.

В настоящее время рассмотрение данного вопроса является одним из наиболее актуальных. Разработке механизмов для обеспечения экономической безопасности уделяется много внимания. 13 мая 2017 года Президентом Российской Федерации был подписан указ «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». В нем описаны основные вызовы и угрозы экономической безопасности и утвержден перечень ключевых показателей и индикаторов, которые необходимы для оценки состояния экономической безопасности.

В настоящей статье представлены результаты анализа основных экономических показателей Ульяновской области за 2018- 2020 годы в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели экономической безопасности Ульяновской области

| Показатели | Единица измерения | Период, годы | | | Темп роста, % | |
|---|-------------------|--------------|-----------|-----------|-------------------|-------------------|
| | | 2018 | 2019 | 2020 | 2020 г. к 2018 г. | 2020 г. к 2018 г. |
| Валовой региональный продукт | млн руб. | 347 854,1 | 362 246,8 | 348 119,2 | 100,1 | 96,1 |
| Инвестиции в основной капитал | млн рублей | 82923,7 | 72019,1 | 70074,6 | 84,5 | 97,3 |
| Доходы консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации | млн руб. | 65613,2 | 69374,1 | 76742,4 | 116,9 | 110,6 |
| Налоговые доходы консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации всего | млн руб. | 50832,7 | 52813,3 | 50873,3 | 100,1 | 96,3 |
| Безвозмездные поступления всего, в том числе: | млн руб. | 12435,8 | 14160,1 | 24073,3 | 193,6 | 170 |
| субсидии из федерального бюджета | млн руб. | 2588,5 | 3414 | 7126,1 | 275,3 | 208,7 |
| субвенции из федерального бюджета | млн руб. | 2755,8 | 2779 | 4281,7 | 155,3 | 154,1 |
| дотации из федерального бюджета, в том числе: | млн руб. | 5896 | 4685,8 | 7455,1 | 126,4 | 159,1 |
| дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности | млн руб. | 3354,9 | 3187,2 | 3505,9 | 104,5 | 110 |
| Расходы консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации | млрд руб. | 64948,9 | 71895,1 | 86500,62 | 133,2 | 120,3 |

Продолжение таблицы 1

| | | | | | | |
|---|---|---------|---------|----------|-------|-------|
| Расходы на обслуживание государственного и муниципального долга | млрд руб. | 1332,9 | 1417,9 | 1651,8 | 124 | 116,5 |
| Дефицит(-), профицит(+) консолидированного бюджета субъекта РФ | млрд руб. | 664,3 | -2521 | -9758,22 | 146,9 | 387,1 |
| Государственный долг субъекта Российской Федерации | млрд руб. | 24939,9 | 24928,4 | 31828,2 | 127,6 | 127,7 |
| Среднемесячный доход на душу населения | рублей | 22797,3 | 23797,2 | 24810 | 108,8 | 104,3 |
| Прожиточный минимум в среднем на душу населения | руб./месяц | 9505 | 10013 | 10333 | 108,7 | 103,2 |
| Уровень безработицы (по методологии МОТ) | % к раб. силе | 3,7 | 3,8 | 5 | 135,1 | 131,6 |
| Общая численность безработных (по методологии МОТ) | тыс. чел. | 23,4 | 23,0 | 30 | 128,2 | 130,4 |
| Численность населения (в среднегодовом исчислении) | тыс. чел. | 1242,5 | 1234,1 | 1225,6 | 98,6 | 99,3 |
| Ожидаемая продолжительность жизни при рождении | число лет | 72,17 | 72,96 | 73,31 | 101,6 | 100,5 |
| Общий коэффициент смертности | число умерших на 1000 человек населения | 14,2 | 13,8 | 14,1 | 99,3 | 102,2 |
| Коэффициент естественного прироста населения | на 1000 человек населения | -4,6 | -5 | -5,6 | 121,7 | 112 |

Проиллюстрируем данные таблицы при помощи рисунка 1:

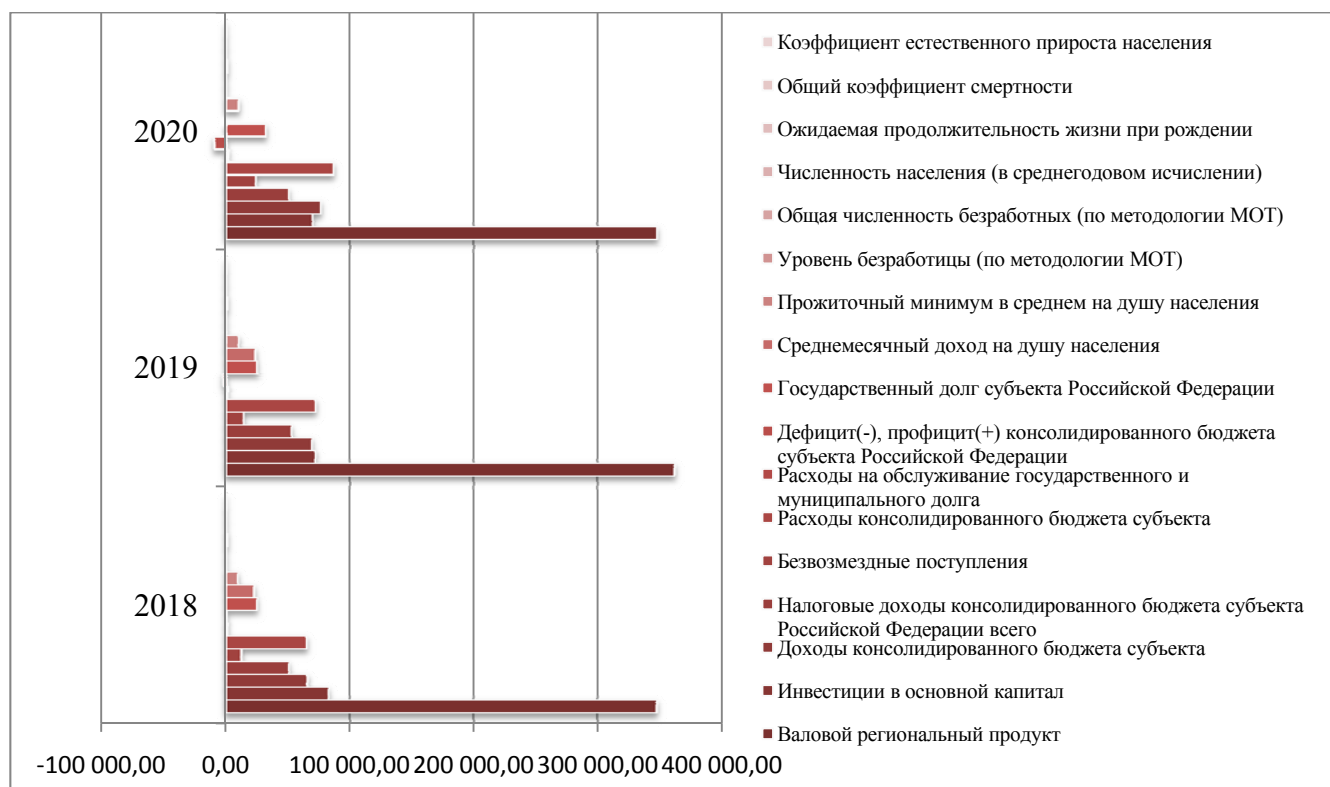


Рисунок 1 - Показатели экономической безопасности региона

Наиболее важным показателем в анализе является валовый региональный продукт (ВРП), он наглядно показывает динамику экономической активности, которая происходит в регионе.

По выпуску продукции Ульяновская область является средним регионом. По итогам 2018 года регион занимал 50 место среди всех субъектов Российской Федерации и 10 место в Приволжском федеральном округе.

Из таблицы 1 и рисунка 1 видно, что в 2018 году объем ВРП составил 347854,1 млн. рублей, в 2019 - 362 246,8 млн. рублей, в 2020 году - 348 119,2 млн. рублей. Объем ВРП имеет тенденцию к незначительному росту.

Ограничительные меры, принятые для борьбы с коронавирусной инфекцией, оказывают негативное влияние на состояние экономики.

Это сказывается на снижении инвестиций в основной капитал в Ульяновской области.

На протяжении анализируемых трех лет объем инвестиций снижается, несмотря на достаточное количество инвестиционных проектов. Это означает, что необходимо применять различные меры поддержки и механизмы стимулирования инвестиций для успешного развития региона.

Что касается, консолидированного бюджета данного субъекта, то в 2020 году дефицит бюджета увеличился до 9758,22 млн. руб. В Ульяновской области проблема существенного роста государственного долга. За период с 2018-2020 показатель государственного долга продолжает расти и не имеет тенденции к снижению. Для решения данной проблемы, региону необходимо проводить эффективную долговую политику, а именно: создавать благоприятные условия для привлечений инвесторов и развития промышленности, увеличивать экспорт товаров и услуг в другие регионы и за рубеж, а также совершенствовать логистику региона для увеличения трафика транзитного потока.

Важным направлением является анализ качества жизни населения, ключевым показателем которого выступает уровень доходов населения. С 2018 по 2020 годы показатель среднемесячного дохода на душу населения Ульяновской области увеличился, но незначительно.

До ситуации, связанной с распространением коронавирусной инфекцией, в Ульяновской области уровень безработицы оставался одним из низких. Данные таблицы 1 показывают, что по итогам 2018 года уровень безработицы составил – 3,7%, а по итогам 2020 года уже 5%. Пандемия лишь усугубила данную критическую ситуацию.

Необходимо отметить, что численность населения региона с каждым годом сокращается, причиной тому является как естественная убыль населения, так и миграционный отток. С 2018 по 2020 годы численность населения сократилась на 16,9 тыс. человек. По итогам 2018 года коэффициент естественного прироста (убыли) населения составил 4,6 в расчёте на 1000 человек, а в 2020 уже 5,6. Эти процессы привели к тому, что экономика Ульяновской области испытывает недостаток высококвалифицированной рабочей силы.

Выше проведенный анализ ключевых показателей экономической безопасности Ульяновской области позволяет сделать вывод, что регион недостаточно устойчив к внешним и внутренним воздействиям, нуждается в комплексе дополнительных мер, по снижению угроз и защите интересов населения. Для минимизации угроз и повышения экономической безопасности Ульяновской области рекомендуется осуществить ряд мероприятия таких как: проведение национального проекта «Демография», активное финансирование области здравоохранения, применение инструментов поддержки и стимулирования инвестиций, осуществление непрерывного мониторинга планов расширения уже действующих предприятий, увеличение роста экспорта и импорта, создание льготных условий для предпринимателей, введение новых инвестиционных проектов и бизнес-предложений, сокращение степени износа основных средств за счет внедрения новых технологий и инноваций. Проведение данных мероприятий способствует минимизации влияния угроз и обеспечению экономической безопасности региона.

Список литературы

1. База документов [Электронный ресурс] // «Гарант» – информационно-правовой портал. Режим доступа <http://www.garant.ru/hotlaw/federal/1110794/> – Заглавие с экрана. – (Дата обращения 10.04.2021).
2. Губернатор и Правительство Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ulgov.ru/> – Заглавие с экрана. – (Дата обращения 05.04.2021).
3. Крутиков В.К., Дорожкина Т.В., Костина О.И., Якунина М.В., Экономическая безопасность. Учебно-методическое пособие/ Крутиков В.К., – Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), – 2017. – 196 с.
4. Открытый бюджет Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ufo.ulntc.ru:8080/analitika/osnovnye-pokazateli-sotsialno-ekonomicheskogo-gazvitiya/> – Заглавие с экрана. – (Дата обращения 09.04.2021).

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПРИОРИТЕТ
РАЗВИТИЯ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ
DEMOGRAPHIC POLICY AS A STRATEGIC PRIORITY FOR THE
DEVELOPMENT OF THE ULYANOVSK REGION

С.А. Глухова, старший преподаватель

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматриваются некоторые аспекты демографической политики Правительства Ульяновской области в настоящее время. Определено что одним из основных приоритетов Стратегии социально-экономического развития Ульяновской области является развитие человеческого потенциала, улучшение показателей демографической ситуации в регионе, а так же совершенствование мероприятий политики народосбережения.

Abstract

The article examines some aspects of the demographic policy of the Government of the Ulyanovsk region at the present time. It has been determined that one of the main priorities of the Strategy for the socio-economic development of the Ulyanovsk region is the development of human potential, the improvement of indicators of the demographic situation in the region, as well as the improvement of measures of the national conservation policy.

Ключевые слова: стратегия, планирование, демография, политика, продолжительность жизни, регион

Keywords: strategy, planning, demography, politics, life expectancy, region

Стратегическое планирование социально-экономического развития является важной задачей, стоящей перед Правительством региона. Посредством стратегического планирования определяется основной вектор развития территории, определяются приоритеты, формулируются миссия и главная цель, определяются стратегические направления развития, разрабатываются программы и проекты в рамках каждого стратегического направления.[3]

Стратегия развития региона способствует однозначному определению имеющихся факторов развития территории, сравнительных преимуществ, специфики регионального образования, при этом экономическая и социальная составляющие Стратегии должны быть гармонично увязаны между собой.

В качестве одного из приоритетов Стратегия социально-экономического развития Ульяновской области выделяет «Развитие человеческого потенциала». На рисунке 1 обозначены основные элементы указанного приоритета. Высокие темпы развития человеческого потенциала, должны стать основой для долгосрочного социально-экономического положения Ульяновской области. [4]

Следует отметить, что демографическая политика — это система мер целенаправленно реализуемых государственными органами власти, таких как административные, социальные, экономические, пропагандистские и другие, направленные на регулирование процесса роста населения. Разработка демографической политики должна основываться на анализе ключевых демографических показателей территории.

Численность населения Ульяновской области по данным Росстата на 1 января 2021 года составила 1 218 319 жителей, в том числе городское население 927 075 (76,09 %).

Данный показатель выше общероссийского уровня (74.74%), и выше, чем в целом по ПФО, где доля городского населения составляет 72.3%. Население региона является многонациональным.

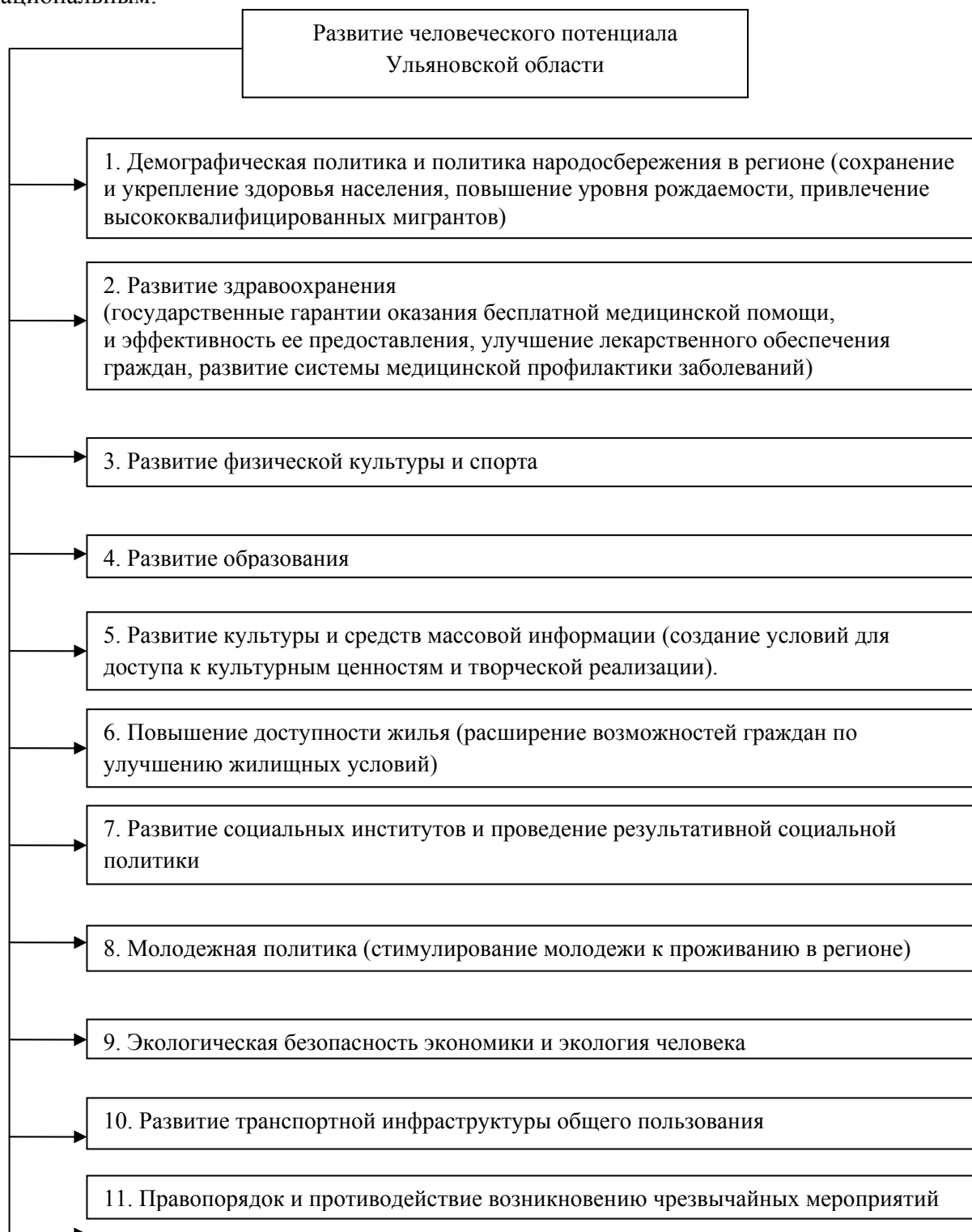


Рисунок 1 – Элементы приоритета «Развитие человеческого потенциала Ульяновской области»

В качестве цели по приоритету «Развитие человеческого потенциала Ульяновской области» определена необходимость снижения темпов сокращения численности населения.

Оценка степени достижения цели осуществляется с помощью общего коэффициента роста (убыли) населения. [4] В таблице 1 представлены данные о численности населения региона за период 2018-2021 г.

Таблица 1 – Демографические показатели Ульяновской области

| Период | Демографические показатели | | | | |
|--------|--|------------------------------|---------------------|------------------|--------------------------------|
| | Численность населения (на 1 января года) | Городское население (за год) | Родившиеся (за год) | Умершие (за год) | Естественный прирост (- убыль) |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| 2008 | 1 316 217 | 966 321 | 13 461 | 19 995 | - 6 534 |
| 2009 | 1 308 692 | 962 534 | 13 684 | 19 418 | - 5 734 |
| 2010 | 1 301 689 | 954 649 | 13 760 | 20 450 | - 6 690 |
| 2011 | 1 290 478 | 949 356 | 13 935 | 19 036 | - 5 101 |
| 2012 | 1 282 094 | 946 299 | 14 518 | 18 069 | - 3 551 |
| 2013 | 1 274 487 | 943 552 | 14 798 | 18 321 | - 3 523 |
| 2014 | 1 267 561 | 940 852 | 15 033 | 18 430 | - 3 397 |
| 2015 | 1 262 549 | 940 345 | 15 025 | 18 759 | - 3 734 |
| 2016 | 1 257 621 | 939 781 | 14 605 | 18 562 | - 3 957 |
| 2017 | 1 252 887 | 939 949 | 12 569 | 17 513 | - 4 944 |
| 2018 | 1 246 618 | 938 767 | 11 986 | 17 636 | - 5 650 |
| 2019 | 1 238 416 | 936 383 | 10 883 | 17 080 | - 6 197 |
| 2020 | 1 229 824 | 932 707 | 10 317 | 20 717 | - 10 400 |
| 2021 | 1 218 319 | 927 075 | - | - | - |

Источник: составлено автором на основе статистических данных [2,5]

Анализируя данные таблицы можно сделать вывод, что численность населения Ульяновской области характеризуется естественной убылью, число умерших превышает число родившихся, причем такая тенденция прослеживается во все анализируемые периоды, что, несомненно, является отрицательной тенденцией.

На рисунке 2 изображена динамика сокращения численности населения Ульяновской области (численность населения представлена на 1 января соответствующего года).



Рисунок 2 – Численность населения Ульяновской области на 1 января соответствующего года (чел.)

В соответствии с прогнозными данными Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ульяновской области, численность населения региона будет продолжать снижаться и к 2030 году составит 1 140 620 человек. Таким образом, население Ульяновской области сократится более чем на 100 000 человек. Данную тенденцию можно проследить на рисунке 3.

В соответствии с данными Прогноза, численность населения Ульяновской области ежегодно будет снижаться в период с 2018 по 2023 годы в среднем на 7 800 человек в год. В период с 2024 по 2030 года в среднем на 10 000 человек в год.



Рисунок 3 – Прогноз численности населения Ульяновской области на период до 2030 года (чел.)

Как видно из графика прогнозные значения для 2020 года составляли 1 235 008 человек, а фактически на 1 января 2020 года в Ульяновской области проживали 1 229 824 человек (на 5184 человека меньше прогнозного значения). Таким образом, анализируя данные таблицы 1, можно сделать вывод, что убыль населения по 10 000 человек в год, началась уже с 2020 года (вместо 2024 года по прогнозу).

Уменьшение численности населения региона связано не только с естественной убылью, но и с миграцией населения. В таблице 2 представлены данные о миграционной ситуации в Ульяновской области.

Таблица 2 – Данные о миграции в Ульяновской области

| | Январь-ноябрь 2020 | | | Январь-ноябрь 2019 | | |
|----------------------|--------------------|----------------|--|--------------------|----------------|--|
| | число прибывших | число выбывших | миграционный прирост (+), снижение (-) | число прибывших | число выбывших | миграционный прирост (+), снижение (-) |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Миграция – всего | 21417 | 22131 | -714 | 23807 | 26058 | -2251 |
| из нее: | | | | | | |
| в пределах России | 19517 | 21105 | -1588 | 21704 | 25317 | -3613 |
| в том числе: | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| - внутрирегиональная | 9033 | 9033 | - | 10627 | 10627 | - |
| - межрегиональная | 10484 | 12072 | -1588 | 11077 | 14690 | -3613 |

Продолжение таблицы 2

| | | | | | | |
|--------------------------------|-------|-------|------|-------|-------|-------|
| международная миграция | 1900 | 1026 | +874 | 2103 | 741 | +1362 |
| в том числе: | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| со странами СНГ | 1637 | 875 | +762 | 1761 | 601 | +1160 |
| с другими зарубежными странами | 263 | 151 | +112 | 342 | 140 | +202 |
| Внешняя для региона миграция | 12384 | 13098 | -714 | 13180 | 15431 | -2251 |

Источник: составлено автором на основе статистических данных [2,5]

По данным таблицы 2 видно, что миграционная ситуация в целом характеризуется оттоком населения. Значительный миграционный отток серьёзным образом снижает инвестиционную привлекательность области для потенциальных инвесторов, так как снижается уровень потенциальных трудовых ресурсов. Таким образом, Правительству региона необходимо определить в Стратегии социально-экономического развития региона комплекс мероприятий, стабилизирующий уровень населения. При разработке данных мероприятий целесообразно учитывать прогнозные значения в изменении миграционных потоков.

В 2019 году по показателю «миграционный прирост на 10 000 человек населения» Ульяновская область находилась на 45 месте среди всех субъектов РФ.¹

В таблице 3 представлено соотношение городского и сельского населения. Анализируя соотношение городского и сельского населения Ульяновской области, можно отметить, что доля городского населения на 1 января 2019 года составляла 75,3 %.

Таблица 3 – Соотношение городского и сельского населения
на 1 января 2014 - 2016 годов

| | Доля (%) в общей численности населения | | | | | |
|-------------------------------|--|------|------|---------------------|------|------|
| | городского населения | | | сельского населения | | |
| | 2017 | 2018 | 2019 | 2017 | 2018 | 2019 |
| Российская Федерация | 74,4 | 74,4 | 74,4 | 25,6 | 25,6 | 25,6 |
| Приволжский федеральный округ | 71,9 | 71,9 | 71,9 | 28,1 | 28,1 | 28,1 |
| Ульяновская область | 75,3 | 75,3 | 75,3 | 24,7 | 24,7 | 24,7 |

Источник: составлено автором на основе статистических данных [5]

По данным таблицы видно, что в Ульяновской области, как и в целом по Российской Федерации городское население преобладает над сельским. Ульяновская область относится к аграрно-промышленным регионам Российской Федерации, а в Стратегии социально-экономического развития региона особое внимание уделяется развитию агропромышленных комплексов области, следовательно, Правительству региона следует обратить внимание на увеличение численности населения сёл и развитию материально-технической базы и инфраструктуры сельских населений, для привлечения человеческих ресурсов.

¹Официальный сайт федеральной службы государственной статистики. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2020. Электронный ресурс.
 URL https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/LkooETqG/Region_Pokaz_2020.pdf [дата обращения 10.08.2021]

Таким образом, можно сделать вывод, что демографическая политика должна воздействовать на формирование желательного для общества режима воспроизводства населения, сохранение или изменение тенденций в области динамики численности и структуры населения, направлена на увеличение продолжительности жизни населения, сокращение уровня смертности, рост рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, сохранение и укрепление здоровья населения, улучшение на этой основе демографической ситуации в регионе. [1]

В настоящее время основные демографические показатели Ульяновской области демонстрируют негативную тенденцию сокращения численности населения, в связи с этим Правительство региона в стратегии социально-экономического развития региона выделяет приоритет «Развитие человеческого потенциала» в качестве одного из важнейших.

Список литературы

1. Демографические процессы и социальная политика в регионе (на примере Ульяновской области) / М. В. Рыбкина, В. В. Кузнецов, Н. А. Ананьева, Н. Н. Анюрова – Ульяновск : УлГТУ, 2016 – 164 с.
2. Единая межведомственная информационно - статистическая система. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fedstat.ru> [дата обращения 11.08.2021]
3. Развитие человеческого потенциала, как стратегический приоритет социально-экономического развития Ульяновской области / С.А. Глухова // Вузовская наука в современных условиях: сборник материалов 49-й научно-технической конференции (26-31 января 2015 года). В 3ч. Ч.3. – Ульяновск: УлГТУ, 2015
4. Стратегия социально-экономического развития Ульяновской области до 2030 года [Электронный ресурс] URL: // <http://s2020.ulregion.ru/strategy.php> [дата обращения 11.08.2021]
5. Федеральная служба государственной статистики. Численность и миграция населения Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13283> [дата обращения 08.08.2021]

КЛАСТЕРЫ КАК ИНСТРУМЕНТ УМЕНЬШЕНИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В МЕЖРЕГИОНАЛЬНОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ CLUSTERS AS A TOOL TO REDUCE DIFFERENTIATION IN INTERREGIONAL COOPERATION

*Е.Л. Курганов, магистрант
Научный руководитель – Г.Х. Федюкова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье рассматривается кластеризация как инструмент развития межрегионального сотрудничества. Выбранная тема ставит целью объяснить феномен кластеризации, как варианта уменьшения различий в экономическом состоянии регионов. Кластерная стратегия устойчивого развития территорий основана на взаимодополняющих и контактирующих друг с другом совокупности таких элементов как: институты государственного регулирования, финансовый сектор, сектор научно-исследовательских и инновационных разработок.

Abstract

This article discusses clustering as a tool for the development of interregional cooperation. The chosen topic aims to explain the phenomenon of clustering as an option to reduce differences in the economic state of the regions. The cluster strategy for sustainable development of territories is based on complementary and interacting with each other a set of such elements as: institutions of state regulation, the financial sector, the sector of research and innovation development.

Ключевые слова: регион, кластер, кластеризация, дифференциация.

Keywords: region, cluster, clustering, differentiation.

Региональная экономика как подсистема национальной экономической системы является важным макроэкономическим объектом, задающим исходный потенциал для обеспечения экономического роста. За счёт использования политики кластеризации регионов возможно получение положительных результатов в плане улучшения экономической ситуации в стране, что доказывает нам мировая практика.

По статистике, в России около 10% от общего числа регионов составляют более половины валового регионального продукта страны [5]. Резкая межрегиональная дифференциация по уровню социально-экономического и инновационного развития неизбежно ведет к увеличению количества регионов с доходами на душу населения ниже среднероссийских. Однако, высокий уровень инновационной активности в субъектах государства не всегда обусловлен высоким уровнем доходов на душу населения, который является показателем социально-экономического развития территории [1, с. 291, 2].

В результате все больше обсуждается проблема территориальной дивергенции, ведущая к снижению темпов социально-экономического развития всей национальной экономики. В связи с этим осуществляется объединение регионов в кластеры, с целью уменьшения межрегиональной дифференциации.

Ахметова М.И., Перский Ю.К., Дж. Рей и другие экономисты обратили внимание на изучение проблемы межрегиональных различий в зависимости от уровня благосостояния и экономического развития. Большинство из них согласны с тем, что снижение дифференциации регионального развития возможно на основе инструментов и институтов инновационного развития. Необходимо выбрать методы, инструменты и решения, направленные на стимулирование инновационной активности региональных отделений. Такие ученые, как Т.В. Миролубова, Э.М. Бергман, К. Кетельс в своих научных трудах считают, что кластеризация – это эффективный механизм стимулирования инновационной межрегиональной активности, как фактор, уменьшающий колоссальные различия в экономическом состоянии территорий [7, 8, 11].

Считается, что кластерная сетевая организация экономики может стать важным инструментом выравнивания развития регионов. Как известно, инновационное региональное развитие немислимо без межрегиональной интеграции. Она обеспечивает свободное перемещение производственных, инвестиционных и трудовых ресурсов. В силу значительной территориальной удаленности, неразвитой транспортной инфраструктуры и низкого уровня жизни населения, формирование межрегиональной интеграции затруднено. На развитие межрегионального сотрудничества существенное влияние оказывают также механизмы рыночной конкуренции, которая разделяет регионы по их сильным и слабым показателям, так что их конкуренция демонстрирует другую степень рыночной адаптации регионов с разной экономической структурой и различным мировоззрением населения.

Отечественные и зарубежные экономисты пришли к выводу, что российская экономика характеризуется резким неравенством социально-экономического и инновационного пространственного развития, это доказывается тем, что уровень ВРП на душу населения в богатейшем регионе России почти в 25 раз выше, чем в беднейшем [9].

Более точное описание процесса формирования межрегиональных различий в дифференциации социально-экономического и инновационного уровней развития можно охарактеризовать термином «дивергенция». Дивергенция характерна для всех развивающихся систем, включая социально-экономическое развитие. Считается, что через механизм конкуренции и развития информационных и коммуникационных технологий дивергенция стимулирует создание новых отношений, институтов и подсистем [1, с. 292, 2]. В данном контексте дивергенция понимается как объективный процесс развития по разделению основных показателей территориального развития социально-экономических систем под влиянием определённых факторов формирования конкурентных преимуществ.

Мы согласны с представителями «новой экономической географии», которые утверждают, что разные уровни социально-экономического развития регионов не могут быть полностью устранены. Это неравенство - результат объективных эволюционных процессов. Но в то же время мы считаем, что необходимо усилить роль факторов второй природы - конкурентных преимуществ, которые являются результатом деятельности человека и общества. Эти ресурсы направлены на улучшение инфраструктуры и окружающей среды, увеличение продолжительности жизни и, конечно же, увеличение доли производства в общем ВРП.

Феномен кластеризации относится к таким объективным процессам социально-экономического развития, как глобализация и революция в области информационных и коммуникационных технологий. Эти процессы способствуют переходу от индустриального типа экономики за счет увеличения производства, усиления конкуренции и реализации эффекта масштаба к постиндустриальному типу, основанному на сотрудничестве и партнерстве [3].

Концепция конвергенции промышленности, науки и образования, лежащая в основе групповой политики по созданию кластеров, получает все большее распространение и признается в качестве инструмента повышения конкурентоспособности как отдельных регионов, так и страны в целом.

О кластерах стали говорить как о серьезных «практических рычагах влияния» в 1990-х годах, во многом благодаря работе Майкла Портера. В то же время кластер – это группа географически связанных компаний и связанных организаций в определенных областях, которые сотрудничают и дополняют друг друга, но могут конкурировать внутри кластера с одними и теми же субъектами [12].

Мы хотим выделить основные положительные и отрицательные аспекты межсетевое взаимодействия для региональных экономик. Преимущества кластерного подхода в уменьшении дифференциации заключаются в том, что регионы за счет синергетического воздействия могут увеличивать собственные конкурентные преимущества, устранять неэффективные формы взаимодействия и работы предприятий. Как правило, кластеры возникают вокруг основного, доминирующего региона инновационной деятельности, стимулирующего развитие соседних территорий. Кластеры получают финансирование на государственном и региональном уровне, создавая цепочку взаимосвязей с другими регионами, образуют крепкую разветвленную инфраструктуру способную развивать национальную экономику. Кластер также помогает снизить производственные затраты и повысить экономический потенциал регионов. Но учитывая положительные стороны кластерной политики нельзя забывать что у неё есть и недостатки: субъекты кластера рискуют потерять независимость в сети, а в случае их выхода могут потерять надежные экономические связи; узкая направленность кластера может негативно сказаться на экономической ситуации в регионе.

В групповых кластерных структурах различают разные типы участников:

- основные хозяйствующие субъекты – крупные, малые и средние компании соответствующей отрасли;

- сеть инновационных научно-исследовательских и образовательных учреждений – университетов и других учебных заведений, исследовательских фирм, бизнес-центров развития, инжиниринговых компаний и др.;
- блок компаний, оказывающих сопутствующие услуги (финансовые институты, консалтинговые компании и др.);
- региональные / местные власти.

В 2000-е годы многие страны изменили реализацию национальных программ инновационного развития на основе кластерной концепции. В Российской Федерации кластерная политика – относительно молодое направление государственной инновационной политики: ее основы во внутренней экономике были заложены в 2008 году в рамках Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, но активное развитие кластеров началось только в 2012 г. в результате утверждения Правительством РФ перечня из 25 инновационных территориальных кластеров [4]. Поддержка групповых инициатив в России осуществляется одновременно через взаимодействие Минэкономразвития, Минпромторга РФ, органов власти субъектов РФ и центров развития групп [6]. Стоит сказать, что инновационные кластеры предпочитают располагаться в районах с развитыми промышленными и научными направлениями, что способствует более быстрому определению какие именно региональные объединения нуждаются в финансировании и поддержке больше чем другие.

Поддержка федерального центра очень четко определяет круг участников, их функции и ожидаемые результаты, формируя институциональную основу для взаимодействия участников программы. Из многоуровневых бюджетов в регионы, отобранные как комплексы инновационного развития, поступило 98 млрд рублей, а также 362 млрд внебюджетных инвестиций [6]. Такое «точечное» финансирование увеличивает вероятность увеличения асимметрии регионального развития, увеличения территориальной дивергенции и, как следствие, межрегиональной дифференциации, а если финансовая поддержка оказывается выборочно отдельным компаниям, а не сети в целом, это вызывает повышенные риски коррупции, и в целом носит мало положительный эффект. Учитывая тот факт что финансирование кластеров и регионов из которых они состоят носит мозаичный характер, это может привести также к размыванию инвестиционных ориентиров и к усложненной оценке потенциально перспективных развивающихся направлений современной экономики.

Стоит также обратить внимание и на тот факт, что предложенная М.Портером концепция объединения отдельных экономических агентов в кластеры является в настоящее время менее эффективной, хоть и действенной [13]. Вызвано это тем фактом, что государства в наше время, а именно правительства сами заинтересованы в продвижении своей экономики. Данный подход является европейским и реализуется с 2006 года, и его основная идея как раз и заключается в сотрудничестве государственного механизма регулирования и свободной бизнес-среды [14].

В отличие от США и Европейского Союза, Российская Федерация не проводит системной политики по развитию сотрудничества между регионами в области инновационных технологий [10].

В связи с вышеизложенным назрела необходимость изменения поведения субъектов Российской Федерации в региональном сотрудничестве. Это требует изменения формулировки задач высших органов власти и управления в пользу формирования механизмов и институтов, способствующих активизации межрегиональных интеграционных партнерств участников зарубежных сетевых структур. Конкурентоспособность отдельных территорий, и значительное расширение пространственных границ экономической активности регионов является результатом взаимодействия представителей власти, науки и торговли.

Регионы в качестве основного направления кластерной политики должны избрать путь увеличения конкурентных преимуществ, который возможен при увеличении эффективности производства, институтов управления, технологий и системы продвижения товаров. Для более динамичного движения всей национальной экономики которая будет использовать кластерную политику, также необходима конкурентная образовательная среда, которая способствует притоку более качественных специалистов, способных конкурировать как на внутреннем рынке труда, так и быть задействованными в компаниях международного уровня. Но также, учитывая что страна или отдельно взятый кластер создавая инфраструктуру для развития своих специалистов, увеличивает привлекательность для взаимодействия с иностранными компаниями или такими же кластерными объединениями, в свою очередь увеличивает инвестиционную привлекательность страны в целом, и способствует более доверительному отношению со стороны своих соседей, прямых и потенциальных партнеров.

Таким образом, можно сделать вывод, что все вышеперечисленное актуализирует вопросы межрегионального сотрудничества и взаимодействия, решение которых возможно по следующим направлениям:

- способствовать развитию торговли и связи между коммерческими структурами;
- стимулировать развитие межрегиональных транспортных связей;
- разработка и применение новых технологий в области обеспечения безопасности государства;
- интеграция производственной и исследовательской базы для снижения затрат на поиск и создание прототипов;
- создание общей инновационной и социальной инфраструктуры;
- обучение инженерно-технического персонала;
- анонсировать новинки и перспективные разработки, привлекать инвестиции.

Для достижения целей, поставленных в вышеуказанных направлениях, необходимо создать общее пространство, где затраты каждого участника на такие операции, как обмен информацией, поиск партнера или специалиста, привлечение ресурсов для проекта, реклама товаров и услуг и др. В рамках инновационного кластера участники работают как элементы единой инновационной системы, но связи между ними гораздо теснее, чем между областями инновационных систем. В результате межрегионального сотрудничества и взаимодействия, конкурентные преимущества станут катализаторами развития экономической активности. А учитывая тот факт, что ключом к успеху кластеризации является продуктивное взаимодействие заинтересованных сторон, можно увидеть наличие значительного потенциала для выравнивания уровней развития регионов за счет систематической реализации вышеуказанной политики.

Использование и развитие политики кластеризации способствует значительному повышению производительности труда, привлечению высококвалифицированных специалистов, созданию площадок для инноваций, обмену опытом с ведущими предприятиями других государств, и в то же время помогает выявлять и исправлять проблемы, являющиеся результатом неправильной политики.

Кластеры, которые достигли стабильности в своем функционировании и имеющие надежную базу, благодаря государственным институтам и различным механизмам поддержки, способны переходить к устойчивости своего дальнейшего развития и способности как системы работать самостоятельно без государственной поддержки.

Также, стоит упомянуть и тот факт, что недостаточная согласованность в действиях органов власти, как государственных, так и местного самоуправления со структурами кластера может привести к неблагоприятным последствиям, таким как: растрата бюджета, искусственное создание кластеров, которые не будут коррелировать с необходимыми потребностями, и как итог отсутствие положительного результата. Говоря о результатах

деятельности уже имеющихся кластеров, также возникают сложности с оценкой эффективности их деятельности, так как не имеется системы оценивания и регулирования эффективности кластеризации. Отсутствие такой объективной системы оценивания приводит к тому, что кластеры не получают финансирования, происходит неправильная оценка и выбор направлений деятельности и развития регионов и кластера в целом.

В заключение следует отметить, что наиболее важными направлениями исследований в этой области должны быть:

определение соответствующих ресурсов и инструментов, способствующих оптимизации межрегионального взаимодействия;

выявление регионов, потенциально способных, заинтересованных и готовых участвовать в обмене информацией, кадрами, ресурсами.

Эти направления являются действительно важными, ведь регионы готовы войти в кластеры попросту могут быть заинтересованы в этом, но учитывая что каждый регион имеет как свои преимущества, так и сложности в отдельных отраслях, и обладая только информацией фрагментарного характера действительно могут иметь трудности с взаимодействием и входом в состав кластера. Барьеры именно такого характера должны стираться при включении в это уравнение государственных органов, стимулирующих их работу.

Основная задача органов власти на всех уровнях экономики – развитие институтов, способствующих интенсификации взаимодействия между членами группы, как между отдельными территориями внутри, так и между разными регионами. В результате продуктивное межрегиональное сотрудничество может стать не только важным инструментом управления дифференциацией региональных социально-экономических систем, но и основой для равномерного инновационного развития всей национальной экономики.

Список литературы

1. Дубровская Ю.В., Ахметова М.И. Взаимодействие субъектов инновационной инфраструктуры как фактор управления процессами дивергенции региональных социально-экономических систем // Экономика и предпринимательство. 2015. № 10–2(63–2). С. 290–295.
2. Дубровская Ю.В. Межрегиональное взаимодействие как инструмент управления дифференциацией региональных социально-экономических систем: кластерный подход // Вестник Пермского университета. Сер. «Экономика» = Perm University Herald. Economy. 2016. № 4(31). С. 117–126. doi: 10.17072/1994-9960-2016-4-117-126
3. Миролюбова Т.В., Карлина Т.В., Ковалева Т.Ю. Закономерности и факторы формирования и развития региональных кластеров: монография / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2013. 283 с.
4. Перский Ю.К., Шульц Д.Н. Иерархический анализ экономики: методы и модели. Екатеринбург: Изд-во Ин-та экономики УРО РАН, 2008. 203 с.
5. Поручение Председателя Правительства Российской Федерации №ДМ-П8- 5060 от 28 августа 2012 г. «Об утверждении перечня инновационных территориальных кластеров».
6. Статистические данные по структуре доходов и расходов консолидированных бюджетов в России. Официальный сайт Казначейства России. URL: <http://www.roskazna.ru> (дата обращения: 25.04.2021).
7. Bergman E.M., Feser E.J. Industrial and Regional Cluster: Concepts and Comparative Applications. 1999. URL: <http://www.rri.wvvue du/WebBook/Bergman-Feser/contents.htm> (дата обращения: 28.01.2021).
8. Evans P., Karras G. Do economies converge? Evidence from a panel of U.S. states // Review of Economics and Statistics. 1996. Vol. 78, № 3. P. 384–388.

9. Feser E.J. Old and new theories of industry clusters // Clusters and Regional Specialisation: On Geography, Technology, and Networks. 1998. Vol. 8. P. 18–40.
10. Gennaioli N., La Porta R., Lopez de Silanes F., Shleifer A. Growth in regions. National bureau of economic research, 2013. 44 p.
11. Ketels Ch. European Clusters. URL: http://abclusters.org/wp-content/uploads/2013/12/Ketels_European_Clusters_2004.pdf (дата обращения: 10.05.2021).
12. Kovaleva T.Yu. Identification of leading branches in the economy of Perm territory as potential clusters // The economy of the region. 2012. № 1(29). P. 181–186.
13. Porter M. On Competition. Boston: Harvard Business School, 1998. 485 p.
14. Rey S.J. Spatial empirics for economic growth and convergence // Geographical Analysis. 2001. Vol. 33, № 3. P. 194–214.

БУДУЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИКИ. ЦИФРОВИЗАЦИЯ FUTURE LOGISTICS DEVELOPMENT TRENDS. DIGITALIZATION

*Ю.С. Смолобочкина, магистрант
Научный руководитель – Г.Х. Федюкова, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные тенденции развития логистики, выявлены ключевые факторы, влияющие на развитие транспортно-логистической отрасли. Более подробно рассмотрена тенденция цифровизации – процесса внедрения современных цифровых технологий в различные сферы жизни и производства.

Abstract

This article examines the main trends in the development of logistics, identifies the key factors affecting the development of the transport and logistics industry. The trend of digitalization - the implementation process is considered in more detail. modern digital technologies in various spheres of life and production.

Ключевые слова: логистика, транспортная логистика, складская логистика, будущие тенденции, цифровизация, искусственный интеллект, автоматизация, роботы.

Keywords: logistics, transport logistics, warehouse logistics, future trends, digitalization, artificial intelligence, automation, robots.

Современный мир очень быстро развивается. Появляются новые технологии, разрабатываются новые бизнес-процессы, меняется даже представление человека о том, что такое качественный сервис и как выглядят удобство и комфорт. Логистика – не исключение. В логистической сфере многое поменялось за последние годы и продолжит меняться.

От первых сборочных линий до современных роботизированных решений процесс цепочки поставок постоянно развивается. Последние тенденции в цепочке поставок и логистике сосредоточены на умном, технологичном управлении для сокращения операционных расходов и повышения эффективности.

Аспект логистики и цепочки поставок жизненно важен для любого бизнеса с точки зрения поставки качественного сырья, эффективного производственного процесса, а также

отслеживания, транспортировки и хранения готовой продукции. Компании, внедряющие хорошо продуманные методы цепочки поставок, могут более оперативно и своевременно удовлетворять потребности потребителей.

Это укрепляет отношения с клиентами и их лояльность, что приводит к увеличению доходов и привлечению новых клиентов благодаря положительной оценке по сарафанному радио.

Рассмотрим некоторые ключевые тенденции, которые, как ожидается, повлияют на форму и развитие практики цепочки поставок в будущем.

На основе анализа тенденций, оценки уровня зрелости и потенциального эффекта от новых решений можем выделить пять ключевых факторов, влияющих на развитие транспортно-логистической отрасли:

- цифровизация,
- изменения в международной торговле,
- изменения в основных процессах в связи с внедрением нового программного обеспечения,
- изменение динамики внутренних рынков,
- изменения в основных процессах в связи с внедрением новой техники.

Оцифровка – это процесс использования новейших технических решений вместе с другими физическими и цифровыми активами для изменения логистической практики. Таким образом, они могут лучше адаптироваться к быстро меняющейся, высококонкурентной, многоканальной бизнес-среде.

Оцифровка улучшает скорость, динамику и отказоустойчивость операций цепочки поставок, что приводит к большей отзывчивости клиентов и, в конечном итоге, к увеличению доходов. Приняв цифровизацию, компании могут ощутить реальную ценность, рост доходов и рыночную оценку.

Чтобы воспользоваться всеми преимуществами цифровизации, компании должны коренным образом изменить свою стратегию цепочки поставок. Недостаточно просто украсить его цифровыми технологиями.

В области оцифровки Интернет вещей (IoT - Internet of Things) занимает видное место высокопреобразовательное технологическое решение в сфере логистики. IoT относится к системе взаимосвязанных вычислительных устройств, позволяющих передавать данные по сетям без участия человека. Это помогает компаниям контролировать запасы, управлять складскими запасами, оптимизировать маршруты автопарка и сокращать мертвый пробег.

Цифровая логистика, основанная на применении современных информационных технологий и интеллектуальных систем управления транспортом, является ключевым направлением совершенствования процесса доставки груза от отправителя получателю с соблюдением всех принципов логистики. Однако, внедрение цифровой логистики требует важного дополнения к традиционным принципам — это требования, связанные с получением необходимой информации и данных в нужный момент, время и место [1].

Применение цифровых технологий в логистики позволяют оптимальным образом выстраивать цепочку доставки грузов «от двери до двери», с учетом особенностей функционирования отдельных элементов транспортной системы. За счет применения интеллектуальных систем и обработки больших массивов данных осуществляется переход от индивидуального планирования, при котором невозможно видеть картину доставки полностью, к комплексному планированию, позволяющему оценить работу различных видов транспорта в общем аспекте функционирования транспортной системы. Например, оценка состояния загруженности транспортной инфраструктуры определяет выбор варианта перевозки с учетом прогноза этого влияния на ключевые показатели перевозки. Такой подход позволяет добиться снижения издержек на доставку грузов, а также обеспечить интеграцию между потребителями (например, торговыми предприятиями) транспортных

услуг и транспортными компаниями в едином информационном пространстве. Интеллектуальная система оценивает потребность и осуществляет формирование электронной заявки. Процесс планирования осуществляется при попадании заявки на доставку груза в электронной форме в систему, осуществляющей обработку большого объема данных. Уже сейчас существует множество облачных сервисов, а в перспективе стоит ожидать их еще большего внедрения.

Использование цифровых технологий позволяет автоматизировать такие задачи логистики, как:

- управление запасами: планирование, формирование, распределение и обеспечение необходимых материальных запасов;
- комплексное планирование перевозки: подбор транспортного средства, построение маршрута, оценка экономических показателей перевозки;
- мониторинг перевозки грузов — отслеживание перевозки грузов в реальном масштабе времени;
- управление складскими операциями — планирование размещения груза на складе с учетом его характеристик, учет поступления, отправления грузов и др.
- информационное обеспечение перевозки.

Процесс доставки рассматривается не как разрозненный набор технологических этапов и их оптимизация, а как целостный, неразрывный, «бесшовный» процесс, для организации которого необходимо обеспечить высокий уровень синхронизации взаимодействия его элементов. И, как отмечается, актуальной становится задача нахождения оптимального решения для всех заинтересованных лиц, бизнес-участников процессов снабжения, распределения, производства, транспортировки и т. д., а не только для конкретного перевозчика или, даже, конкретного вида транспорта.

Рассмотрим более подробно основные системы, позволяющие автоматизировать процесс доставки грузов на каждом из его этапов. Все производственные этапы, а также управление бизнес-процессами производственных компаний автоматизируются с помощью систем ERP (Enterprise Resource Planning), GRP (Global Resource Planning), MRP (Manufacturing Resource Planning) и MRP II. На уровне транспортных компаний действуют системы класса TrMS (Transportation Management System — система управления перевозкой), FMS (Fleet Management System — система управления транспортным средством) позволяющих автоматизировать задачи транспортных компаний. Автоматизация управления обработкой грузов в порту строится с применением систем управления терминалом (TOS/TMS — Terminal Operation System/Terminal Management System). Также применение TOS/TMS позволяет автоматизировать хранение груза в порту или транспортом терминале. Складская деятельность профильных компаний автоматизируется с применением систем управления складом (WMS — Warehouse Management System). Потребитель имеет возможность, используя облачные технологии, получать необходимую информацию о местоположении товара [2].

Передовые решения искусственного интеллекта (AI -Artificial Intelligence) находят множество применений в цепочке поставок, особенно в складском сегменте. Это включает использование решений для распознавания жестов вместо клавиатуры и мышей в процессе закупок.

Недавно появилась информация о том, что одна из крупных компаний в ЕС внедряет технологию инвентаризации при помощи дронов. Инвентаризация – один из самых трудоемких процессов, не приносящих реальной прибыли. Еще недавно для ее проведения склады приостанавливали свою работу, переставая обслуживать клиентов до тех пор, пока не пересчитают все хранящиеся материальные ценности. Теперь это уже не нужно. И не нужно занимать персонал нудной монотонной работой, сопровождаемой необходимостью подниматься на приличную высоту к верхним стеллажам. Достаточно запустить дрон со

сканером, снабдить его специальным программным обеспечением, и он проведет инвентаризацию сам [3].

Автоматизация в целом становится главным трендом развития. Она охватывает все больше и больше процессов, меняя саму парадигму работы складов. Например, все чаще встречаются примеры сборки заказов, когда уже не человек движется к товару, а товар к человеку. То есть, многие внедряют всевозможные гравитационные системы, запускают роботизированные тележки и т.д.

Концепция робототехники и автоматизации также широко применяется в цепочке поставок. Последние поколения роботов проще программировать, они более гибкие и доступные. Их роль – помогать работникам с повторяющимися и физически сложными задачами. Опыт многих крупных компаний показывает, что автоматизация и роботизация эффективна там, где нужно совершать простые операции, повторяющиеся постоянно или периодически. Роботы становятся незаменимыми помощниками в хорошо отлаженных процессах, не требующих частых изменений. Например, роботу можно поручить подвозить или забирать инструменты, расходные материалы и т.д. на рассредоточенной территории. Техника может выполнять такие функции автономно по заранее заданному алгоритму, успешно заменяя человека [4].

Повышенные возможности цифровой логистики несут в себе и дополнительные риски, порождаемые самой сущностью цифровизации. Цифровые устройства открывают широкие возможности для рационализации перевозок и повышения эффективности схем товародвижения; оптимизируют транзакции, устраняют тяжелый и рутинный труд. Но уязвимость этих новых технологий и возможности их незаконного применения в ряде случаев сознательно замалчивается. Есть факты незаконного управления видеонаблюдением, как стационарным, так и мобильным с помощью дронов. Эксперты отмечают, что для большинства из цифровых устройств уровень защищенности близок к нулю. Наряду с новыми возможностями, которые предоставляют цифровые технологии (распознавание лиц с видеокамер; распознавание голоса и голосовых команд в персональных голосовых помощниках; реакция на изменения окружающей обстановки; анализ пользовательских предпочтений), их использование сопровождается высокими рисками, которые связаны с «роботизацией», ростом социального отчуждения из-за потери рабочих мест, повышением уровня безработицы, социальной напряженности.

Происходят изменения в моделях поведения производителей и потребителей, что во многом связано с повышением зависимости системы товародвижения от надежности средств телекоммуникаций. Распределение ответственности в сфере информационной безопасности между компаниями-пользователями, организацией-собственником облачной платформы и Интернет-провайдером объективно влечет к снижению уровня контроля и управления средствами защиты в цепях поставок; повышается юридическая неопределенность. Положение дел усугубляется недостаточной устойчивостью работы Интернета на территории России, поскольку ключевые его элементы находятся за пределами страны. Доступ пользователя к сайту может быть заблокирован на любом этапе его работы. Некоторые страны, например Китай, осознавая риски уязвимости Интернет-трафика, приступили к созданию национальных сегментов Интернета [5].

Степень рисков, обусловленных внедрением цифровых технологий, может быть уменьшена, а их последствия смягчены или устранены в результате создания системы реагирования на ожидаемые и непредвиденные риски.

В качестве заключения необходимо отметить, что использование цифровых технологий в логистике позволяет выстроить «бесшовный» процесс доставки грузов, а главной задачей их использования является комплексная оптимизация этого процесса.

Список литературы

1. Цифровая трансформация на транспорте и в логистике. [Электронный ресурс]. <https://www.i-scoop.eu/digital-transformation/transportation-logisticssupply-chain-management/>
2. Бубнова Г. В., Лёвин Б. А. Цифровая логистика — инновационный механизм развития и эффективного функционирования транспортно-логистических систем и комплексов // International Journal of Open Information Technologies. 2017. №3. [Электронный ресурс]. <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-logistika-innovatsionnyy-mehanizm-razvitiya-i-effektivnogofunksio-nirovaniya-transportno-logisticheskikh-sistem-i>
3. Дыбская В. В., Сергеев В. И. Цифровая логистика и управление цепями поставок: перспективы развития. Логистика: современные тенденции развития: материалы XVII Междунар. науч.-практ. конф. 12, 13 апреля 2018 г.: Ч. 1: мат. докл. / ред. кол.: В. С. Лукинский (отв. ред.) и др. — СПб.: Изд-во ГУМРФ им. адм. С. О. Макарова, 2018. — С. 5–11. [Электронный ресурс]. https://gumrf.ru/useruploads/files/konferencii/conf_res1_12-13_04_18.pdf
4. Сергеев В.И. Перспективы развития цифровой логистики и SCM в России и роль Школы логистики НИУ ВШЭ // Логистика и управление цепями поставок, 2017. — №6. — С. 3-14.
5. Афанасенко И. Д., Борисова В. В. Цифровая логистика: Учебник для вузов. — СПб.: Питер, 2019. — 272 с

СЕКЦИЯ 4.
УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫМИ И ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ
И ПРАКТИКА

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ ОПЛАТЫ ТРУДА
BASIC PRINCIPLES AND DIRECTIONS OF STATE REGULATION
IN THE SPHERE OF WAGES

Г.А.Портнова, к.э.н., доцент

Донецкий национальный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены сущность государственного регулирования в сфере оплаты труда, дана характеристика основных элементов механизма регулирования оплаты труда, представлен зарубежный опыт законодательного установления минимального размера оплаты труда; из требований экономических законов предложена система принципов организации оплаты труда.

Abstract

In article examines the essence of state regulation in the field of remuneration, describes the main elements of the mechanism for regulating remuneration, presents foreign experience in the legislative establishment of the minimum wage; from the requirements of economic laws, a system of principles for organizing remuneration is proposed.

Ключевые слова: труд, рабочая сила, заработная плата, регулирование, принципы, механизм, законодательство, взносы, трудовые отношения, политика.

Keywords: labor, labor force, wages, regulation, principles, mechanism, legislation, contributions, labor relations, policy.

Уровень заработной платы является одной из важнейших характеристик национального рынка труда и экономики в целом. Этот показатель отражает стоимость рабочей силы и рассматривается как один из главных индикаторов качества рабочих мест и отдачи от человеческого капитала. Одновременно с этим заработная плата является основным источником доходов экономически активного населения, в связи с чем ее уровень может считаться ключевым показателем уровня жизни.

Целью статьи является исследование теоретических и методических аспектов государственного регулирования в сфере оплаты труда.

Реализация поставленной цели предопределила необходимость в решении задачи: исследовать принципы государственного регулирования оплаты труда.

В истории экономической науки сложилось представление о заработной плате как о сумме средств, которую работодатель платит наемному работнику. Однако на вопрос о том, чем определяется уровень и динамика заработной платы, за что она выплачивается работнику, однозначного ответа наука и практика не дают.

Впервые труд назвал объектом купли-продажи Уильям Петти, основоположник политической экономии в Англии. Заработную плату он рассматривал как цену труда, а ее величину определял необходимым для существования работника минимумами средств.

Д. Рикардо говорил о том, что труд, как и другой товар имеет свою естественную и рыночную стоимость. Под естественной стоимостью Д. Рикардо понимал стоимость

существования работника и его семьи, а под рыночной - заработную плату. Он считал, что заработная плата колеблется вокруг естественной цены, которая в свою очередь формируется спросом и предложением [1].

В свою очередь немецкий философ и экономист Карл Маркс, считал, что оплачивается не сам труд как таковой, а рабочая сила. Прибыль, которую получает капиталист, есть не что иное, как прибавочная стоимость. Прибавочная стоимость по К. Марксу - это разница между новой стоимостью, созданной в процессе труда работника, и стоимостью рабочей силы, выраженной в форме заработной платы [2, с. 204]. Таким образом, справедливо утверждать, что труд есть процесс создания прибавочной стоимости, а сама прибавочная стоимость - стоимость, которая сверх "стоимости его рабочей силы", т.е. неоплаченным трудом.

Государственное регулирование — необходимое условие для поддержания здоровья экономики страны. Например, оно требуется для обеспечения граждан трудоспособного возраста правом получать денежные средства в качестве оплаты за выполняемую работу. Притом такое вознаграждение должно осуществляться вовремя, в полном объеме и в соответствии с законом.

Исследователи в целом сходятся в определении государственного регулирования заработной платы и приводят схожие определения, а также обоснования. Так, например, Ю.А. Федосеева отмечает, что «Под государственным регулированием заработной платы следует понимать комплексный и целенаправленный процесс воздействия государства на базовые параметры заработной платы с целью обеспечения расширенного воспроизводства рабочей силы, экономической обоснованной дифференциации заработной платы по отраслям, территориям и профессиональным группам» [3, с. 187].

Государство осуществляет меры по регулированию заработной платы на двух уровнях:

- определяет государственные гарантии, обеспечивающие взаимодействие всех работодателей и работников в целях выработки и согласования условий оплаты труда;
- непосредственно реализует государственные гарантии, установленные работникам организаций государственного сектора экономики, которые финансируются из бюджетов разных уровней.

Для успешной деятельности государства по регулированию заработной платы на каждом из этих уровней необходимы, с одной стороны, постоянный учет тенденций экономического развития страны, результатов проводимых преобразований и предвидения их последствий, с другой - приведение в соответствие с этими тенденциями и преобразованиями условий функционирования организаций государственного сектора, включая его реформирование в организационном, административном, экономическом и других аспектах.

Как свидетельствует мировой опыт, важнейшей мерой государственного регулирования заработной платы является законодательное установление минимального размера оплаты труда (далее - МРОТ), который отражает минимально приемлемую величину потребления как нижнюю границу потребностей и служит базой установления оплаты труда наименее квалифицированного работника.

Величина заработной платы и другие условия труда в отраслях, в которых функционируют профсоюзы, определяются коллективными тарифными договорами, периодически заключаемыми на определенный срок в процессе переговоров между предпринимателями и профсоюзами. Причем, как правило, заработная плата, оговариваемая в тарифных договорах, представляет собой минимальную величину почасовой оплаты, ниже которой при каждом индивидуальном акте найма предприниматель не имеет права предлагать, а работник не имеет права соглашаться.

Устанавливаемая государством минимальная заработная плата играет роль определенного социального стабилизатора, препятствующего уменьшению заработной платы ниже прожиточного минимума, т.е. минимальных условий выживания наемных работников. Минимальный норматив заработной платы, фиксируемый в тарифных договорах, направлен, наоборот, на формирование базы поддержания заработной платы охватываемых договорами работников на устойчиво высоком уровне и условий для ее дальнейшего повышения.

Чрезвычайно острой проблемой регулирования заработной платы является создание эффективного механизма их индексации, т.е. повышения государством и работодателями денежных доходов граждан, позволяющего частично или полностью возместить им удорожание потребительских товаров и услуг.

Индексация доходов населения - одна из основных форм социальной защиты населения в условиях инфляции, направленная на поддержание и восстановление покупательной способности полученных трудовых и иных доходов.

Практически во всех развитых странах исходной базой величины заработной платы служит тарифный заработок, формируемый на основе тарифной сетки и надбавок к ней. Тарифный заработок совместно со сверхурочными выплатами формирует месячный заработок, его дополняют премии и другие "выплаты, имеющие определенную периодичность в течение года.

Наряду с законодательным установлением нормативов минимальной заработной платы и максимальной продолжительности рабочего времени государство распространяет свою законодательно-регулирующую роль и на многие другие условия, связанные с оплатой труда. Среди них можно выделить два направления.

Одним из них является государственное законодательство, признающее за наемными работниками право на забастовки при соблюдении ряда законодательных условий. Главными из них обычно являются ограничение требований забастовщиков условиями тарифного договора, обозначение времени забастовки периодом после истечения действия старого тарифного договора, запретом на действия, наносящие ущерб производству и технической безопасности, и др. Государственное законодательство дает предпринимателям, также при соблюдении определенных условий, право на локауты.

Другое направление законодательства связано с формированием государством системы социального обеспечения не только за счет взносов наемных работников, но и за счет взносов предпринимателей. Если взносы по социальному страхованию, получаемые государством в виде вычета из заработной платы наемных работников, рассматриваются как специфическая разновидность подоходного налога, то к взносам предпринимателей подобная трактовка не подходит. Эти взносы имеют характер некоего дополнения к заработной плате.

Обязательность взносов предпринимателей на социальное страхование предопределяет существование двух групп показателей оплаты труда.

В первую группу входят показатели собственно заработной платы, включающие все виды оплаты труда рабочих и служащих (кроме оплаты высшего управленческого персонала), в том числе и различные виды доплат. В эти показатели не включаются различные взносы предпринимателей на социальное обеспечение как государственного, так и частного характера.

Во вторую группу входят показатели вознаграждения рабочих и служащих, которые включают и различные взносы предпринимателей по социальному обеспечению, а также некоторые другие виды вознаграждения, не входящие в обычные показатели заработной платы, например, оплату высшего управленческого персонала.

Заработная плата, включающая все ее элементы, рассматривается как рыночная ценовая категория. Взносы предпринимателей на социальное страхование вместе с

заработной платой формируют объем трудовых издержек производства, оказывающих важнейшее воздействие на цены товаров и услуг, которые создаются наемными работниками.

В странах с развитой экономикой действует относительно устойчивая спираль «заработная плата - цены». Зачастую она служит фактором усиления инфляционного роста цен. Инфляционное воздействие спирали возникает в случае, когда рост удельных трудовых издержек заметно опережает повышение цен. Для борьбы с инфляционным воздействием спирали «заработная плата - цены» выработаны особые меры, объединяемые «политикой доходов». Эти меры включают либо прямое замораживание уровней цен и заработной платы, либо ограничение их роста заранее установленными пределами.

Говоря о проблемах государственного регулирования заработной платы, следует заметить, что практика стран Европы, Азии и Америки с развитой рыночной экономикой показывает, что заработная плата в рыночных условиях определяется не только процессами устного формирования цен рабочей силы на рынке труда. В экономически развитых государствах регулирование заработной платой осуществляется достаточно всесторонним образом. Государство, определяя гарантированный минимальный размер заработной платы, осуществляя достаточно строгую политику в отношении доходов и заработной платы, индексированием доходов, компенсированием доходов, уменьшенных в ходе падения цен, непосредственно регулируя заработную плату в экономике государственного сектора, непосредственно участвует в данном процессе.

Следует отметить, что в условиях рыночной экономики регулирование заработной платы предусматривает объединение трех элементов и определенную взаимосвязь: государственное вмешательство, регулирование коллективного договора и трудового рынка.

Основные элементы механизма регулирования заработной платы представлены на рисунок 1.



Рисунок 1 – Механизм регулирования заработной платы в странах с развитой рыночной экономикой

Роль государства в процессе определения и регулирования заработной платы носит в основном социальный и косвенный характер. Главной функцией государства является

обеспечение гарантированной минимальной ставки доходов населения. Для этого, посредством соответствующих актов оно вправе определить минимальный размер заработной платы, осуществить индексацию заработной платы, обязать предпринимателей изменить заработную плату в соответствии с повышением цен, осуществить соответствующую налоговую политику.

Государственное регулирование заработной платы независимо от социального устройства существует в любом государстве. Основная цель регулирования заработной платы состоит в определении его размера на уровне обеспечения материальных и моральных спросов работника и его семьи, а также создания условий для развития человеческого потенциала. При повышении реального размера заработной платы должны учитываться жилищно-коммунальные, медицинские и иные социальные расходы. Основная цель государства состоит в определении и обеспечении минимальных государственных социальных стандартов в области оплаты труда.

Государственное регулирование заработной платы - это комплекс мер и действий, применяемых государством для коррекции и установления стабильного уровня цен и справедливого распределения доходов. Регулируя заработную плату, государство изменяет доходы населения, а значит и уровень жизни населения, что в свою очередь приводит к увеличению или уменьшению общих расходов потребителей и, следовательно, объемов потребления товаров и услуг.

Вопросы организации труда занимают одно из ведущих мест в социально-экономической политике государства. В условиях рыночной экономики практическое осуществление мер по совершенствованию организации оплаты труда должно быть основано на соблюдении ряда принципов оплаты труда, которую необходимо базировать на следующих экономических законах: законе возмещения затрат на воспроизводство рабочей силы, законе стоимости.

Из требований экономических законов может быть сформулирована система принципов организации оплаты труда (табл. 1)

Таблица 1 – Основные принципы государственного регулирования оплаты труда

| Принцип | Краткое описание |
|-------------------------------------|--|
| Оплата по затратам и результатам | На протяжении длительного периода времени вся система организации оплаты труда в государстве было нацелена на распределение по затратам труда, которое не соответствует требованиям современного уровня развития экономики. В настоящее время более строгим является принцип оплаты по затратам и результатам труда, а не только по затратам. |
| Повышение уровня оплаты труда | На основе роста эффективности производства, который обусловлен, в первую очередь, действием таких экономических законов, как закон повышающейся производительности труда, закон возвышения потребностей. Из этих законов следует, что рост оплаты труда работника должен осуществляться только на основе повышения эффективности производства. |
| Опережение роста производительности | Опережение роста производительности общественного труда по сравнению с ростом заработной платы, который вытекает из закона повышающейся производительности труда. Он призван обеспечить необходимые накопления и дальнейшее расширение производства. |

| | |
|---------------------------------|--|
| Материальная заинтересованность | В повышении эффективности труда следует из закона повышающейся производительности труда и закона стоимости. Необходимо не просто обеспечить материальную заинтересованность в определенных результатах труда, но и заинтересовать работника в повышении эффективности труда. Реализация этого принципа в организации оплаты труда будет способствовать достижению определенных качественных изменений в работе всего хозяйственного механизма. |
|---------------------------------|--|

Будучи основным источником дохода трудящихся, заработная плата является формой вознаграждения за труд и формой материального стимулирования их труда. Она направлена на вознаграждение работников за выполненную работу и на мотивацию достижения желаемого уровня производительности. Поэтому правильная организация заработной платы непосредственно влияет на темпы роста производительности труда, стимулирует повышение квалификации трудящихся. Заработная плата, являясь традиционным фактором мотивации труда, оказывает доминирующее влияние на производительность. Организация не может удержать рабочую силу, если она не выплачивает вознаграждения по конкурентоспособным ставкам и не имеет шкалы оплаты, стимулирующей людей к работе.

Для того, чтобы обеспечить стабильный рост производительности, руководство должно четко связать заработную плату, продвижение по службе с показателями производительности труда, выпуском продукции. Система вознаграждения за труд должна быть создана таким образом, чтобы она не подрывала перспективные усилия на обеспечение производительности при краткосрочных негативных результатах.

Государственное регулирование оплаты труда включает:

- установление правовых норм регулирования трудовых отношений, в том числе и по вопросам оплаты труда;
- законодательное установление и изменение минимального размера оплаты труда;
- налоговое регулирование средств, направляемых на оплату труда предприятиями, а также доходов физических лиц;
- установление районных коэффициентов и процентов надбавок;
- установление государственных гарантий по оплате труда [4].

Регулирование оплаты труда на основе договоров и соглашений обеспечивается: генеральным, территориальным, коллективными договорами, индивидуальными договорами (контрактами).

Существуют три типа политики в области доходов и заработной платы:

- контроль за инфляцией с помощью налогов и фискальных мер;
- регулирование доходов на основе государственных правил и положений;
- политика трехстороннего сотрудничества.

Но при чрезмерной дифференциации заработков, наличие денежных доходов централизованная политика в области оплаты труда вряд ли принесет хорошие результаты. Ориентация на налоговое регулирование доходов может стимулировать черный рынок. Потому главная надежда - в политике переговоров, в частности, по поводу утверждения уровней заработной платы, обеспечивающих гибкую и справедливую оплату труда.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что основная задача государства, при регулировании денежных доходов, заключается в обеспечении потребления каждым индивидуумом не ниже минимального набора товаров и услуг, который лежит в основе прожиточного минимума.

Список литературы:

1. Рикардо Д. Сочинения/ Глава 5. О заработной плате. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.libertarium.ru/rik_05 – Загл. с экрана.
2. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии. Том 1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.marxists.org/russkij/marx/1867/capital_vol1/index.htm – Загл. с экрана.
3. Федосеева Ю. А. Минимальный размер оплаты труда как основной инструмент государственного регулирования заработной платы в Российской Федерации // Известия ОГАУ. 2015. №1 (51). С. 187-190.
4. Конвенция № 26 МОТ о создании процедуры установления минимальной заработной платы. – Женева, 1928. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/2541249/>. – Загл. с экрана.

СЕКЦИЯ 5.
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

ПОНЯТИЕ НАЛОГОВОЙ ТАЙНЫ В НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
THE CONCEPT OF TAX SECRECY IN THE TAX CODE
LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Я.А. Васенина, студентка
Научный руководитель – С.А. Глухова, старший преподаватель

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье рассмотрены теоретические аспекты налоговой тайны, которая рассматривается как сложный правовой институт, регулируемый различными отраслями права. Дано определение налоговой тайны, перечислены основные виды информации, составляющие налоговую тайну и не являющиеся таковой. Определена роль государственных органов в работе с конфиденциальной информацией.

Abstract

This article examines the theoretical aspects of tax secrecy, which is considered as a complex legal institution regulated by various branches of law. The definition of tax secrets is given, the main types of information constituting tax secrets and not being such are listed. The role of state bodies in working with confidential information has been determined.

Ключевые слова: налоговая тайна, конфиденциальная информация, свобода информации, ответственность за разглашение

Keywords: tax secrecy, confidential information, freedom of information, liability for disclosure

Налоговая тайна включает в себя, прежде всего, всю информацию, связанную с налогообложением налогоплательщика, но также информацию иного рода, которая стала известна должностным лицам налоговых, следственных и таможенных органов, а также сотрудникам внебюджетных фондов. То, как представлена информация, не имеет значения. Информация о налоговой тайне доступна как в электронном, так и в бумажном виде. Это могут быть фотографии, документы, аудиофайлы, видеоролики.

Каждый налогоплательщик имеет право требовать соблюдения конфиденциальности только в отношении информации, имеющей непосредственное отношение к нему. Информация о других лицах, которая стала известна налоговым или другим органам, также должна быть защищена, но как профессиональная тайна.

На практике раскрытие налоговой тайны в соответствии с требованиями федерального закона может привести к непреднамеренному раскрытию информации профессионалом. Налоговая тайна – это информация, полученная в ходе юридических споров государственными органами и при исполнении ими своих служебных обязанностей. Информация, опубликованная в открытых источниках, не является налоговой тайной.

Налоговый кодекс не содержит перечня сведений, составляющих налоговую тайну. Однако эта информация включает: неопубликованная отчетность, кассовые документы, акты оказания услуг, персональные данные и сведения и т. д.

Законодательство о налоговой тайне регулирует порядок ее сбора и получения, а также гарантирует соблюдение режима конфиденциальности, защиту от несанкционированного доступа, вводит уголовную, дисциплинарную и административную ответственность за ее разглашение и незаконную передачу третьим лицам [4].

Уголовный кодекс Российской Федерации предусматривает следующие санкции за разглашение налоговой тайны: штраф, принудительный труд до 5 лет или лишение свободы на срок до 7 лет.

Преимущества налоговой тайны неоднократно истолкованы в высших актах судебных органов. Например, как видно из определения Конституционного Суда РФ от 30 сентября 2004 г. №317-О установлен конкретный правовой статус сведений, составляющих налоговую тайну в ст. 102 Налогового кодекса РФ [2]. В отношении этой информации конкретный налогоплательщик не может требовать соблюдения конфиденциальности.

Общедоступная информация. Защита персональных данных ФЛ в связи с налоговой тайной регулируется Федеральным законом от 27 июля 2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных» [3]. Закон определяет, какие персональные данные являются общедоступной: имя, дата и место рождения, мобильные телефоны, сведения о роде занятий.

Принято ссылаться на общедоступную информацию о ЮЛ и ИП: фирменное наименование, форму собственности (ООО, НАО, ПАО, полное или смешанное товарищество), адрес организации и др .

Информация об ИНН. ИНН налогоплательщика также является публичной информацией. Идентификационный номер налогоплательщика можно получить в справочной службе налоговой инспекции.

Данные о налоговых нарушениях. Эта информация имеет большое значение при выборе контрагента для сделки. Узнать больше о налоговых обязательствах организации можно обратившись в налоговую инспекцию. Проверить задолженность контрагента по уплате налогов и сборов можно на сайте ФНС по ИНН налогоплательщика.

Следует отметить, что институт налоговой тайны сложный процесс, так как включает нормы налогового права, информационного, уголовного, административного и другие отрасли права.

Чтобы получить доступ к налоговой тайне, нужно сначала подать письменный запрос на получение информации, а после последовать следующим условиям:

1. Запрос размещается на бланке организации со всеми необходимыми данными, так как это официальное письмо, которое необходимо зарегистрировать;
2. Способ доставки может быть любым: по электронной почте, курьерской службой, почтой России и т. д.;
3. Письмо должно быть подписано лицом, ответственным за организацию, или лицом, выполняющим его обязанности. Электронный документ заверяется ЭЦП;
4. Запрос должен содержать ссылку на НПА;
5. Должна быть указана цель получения сведений, составляющих налоговую тайну, с указанием реквизитов конкретных документов, в которых обоснована необходимость получения информации.

Если при отправке запроса не выполнено хотя бы одно из этих условий, налоговый орган вправе отказать в предоставлении информации.

К вышеуказанным сведениям также можно отнести устав, копии учредительных документов, лицензии на осуществление деятельности и другие разрешительные документы.

Новый этап в развитии налоговой информации – это внедрение единого стандарта обмена информацией на базе Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), что подтверждается письмом Минфина от 28 декабря 2015 г. № 03-08-05/76765. Этот стандарт предусматривает переход к автоматизированному и регулярному обмену

информацией о финансовой деятельности нерезидентов от налоговых органов других стран. Помимо России, участниками этого соглашения являются 82 страны.

Целью получения информации является проверка надежности партнера перед заключением договора. Есть случаи, когда закон обязывает своих участников обмениваться информацией и документами до подписания договора. В остальных случаях – это осмотрительность при выборе поставщика. Недостаточная свобода действий может быть основанием для отказа в вычете НДС и непризнания расходов, если вторая сторона докажет, что это нечестно. Все же, налогоплательщик может получить отказ, тогда он вправе обратиться в налоговую инспекцию с просьбой предоставить информацию, в отношении которой не соблюдается режим налоговой тайны.

Раскрытие налоговой тайны. Сотрудники налоговых органов, внебюджетных фондов (Пенсионного фонда РФ, ФСС и ФФОМ и др.), а также правоохранительные и следственные органы, таможенные органы, профессиональные организации и специалисты, задействованные в своей работе, обязаны хранить налоговую тайну.

Кроме того, вышеупомянутые учреждения несут ответственность за создание и поддержание специального положения о сборе, обработке, хранении и защите информации, составляющей налоговую тайну. Список сотрудников, имеющих право доступа к информации этой категории, должен быть утвержден государственными органами.

Раскрытие налоговой тайны сотрудниками этих государственных органов происходит в следующих случаях:

- распространение и передача информации третьим лицам и организациям, если это не предусмотрено ФЗ;
- недобровольная потеря документов и других носителей [1];

Стоит обратить внимание на консолидированную группу налогоплательщиков (КГН). На практике организации могут объединяться в крупную холдинговую компанию с целью минимизации налогообложения, условия ее создания регулируются главой 3.1 Налогового кодекса. В этом случае получение информации обо всех остальных участниках КГН не является раскрытием налоговой тайны.

Информация о налогоплательщиках может быть получена из налоговой тайны и больше не может быть конфиденциальной. Это относится к следующей информации:

- данные бухгалтерского учета;
- результаты налоговых проверок;
- реквизиты банковской выписки, состояние лицевого счета;
- информация об обособленных подразделениях, филиалах;
- информация, содержащаяся в лицензиях, разрешениях и т.д. ;
- расчетные данные налоговой декларации;
- информация о налоговой задолженности, суммах налогов, сборов, страховых взносов и т.д. ;
- информация о доходах ФЛ по утвержденным налоговым декларациям.

Для обеспечения свободного доступа к этой информации заинтересованным лицам необходимо согласие налогоплательщика на раскрытие налоговой тайны. Письменное согласие необходимо отправить в налоговую инспекцию организации, по адресу зарегистрированного офиса или ФЛ по адресу регистрации.

Также в личном кабинете налогоплательщика можно ввести письмо-согласие на официальном сайте ФНС. Если у налогоплательщика есть расширенная ЭЦП, согласие может быть дано в электронном виде по каналам связи (ТКС).

Чтобы у налоговых органов не было оснований для отказа в допуске, необходимо указать все данные налогоплательщика:

- полное наименование организации (для индивидуальных предпринимателей – ФИО);

- юридический адрес (адрес офиса для ИП);
- ОГРН, ИНН, КПП;
- подписи с расшифровкой ФИО руководителя или доверенного лица.

Ответственность за несоблюдение налоговой тайны. Одним из важнейших элементов правового режима защиты информации является ответственность за нарушение налоговой тайны.

Существует 3 вида ответственности за несоблюдение налоговой тайны:

- уголовная ответственность (ст. 183 УК РФ) [5];
- имущественная ответственность (статьи 35, 103 Налогового кодекса Российской Федерации и статья 13 Федерального закона «О налоговых органах», статья 1069 Гражданского кодекса Российской Федерации);
- дисциплинарная ответственность (статья 12 Федерального закона «О налоговых органах»). [6]

Таким образом, можно сделать вывод, что юридическое значение налоговой тайны состоит в том, что она защищает права и законные интересы налогоплательщиков в отношении информации, отнесенной законом к налоговой тайне. Законодательство о налоговой тайне регулирует не только порядок ее сбора и получения, но и гарантирует соблюдение режима конфиденциальности, защиту от несанкционированного доступа, вводит уголовную, дисциплинарную и административную ответственность за ее разглашение и незаконную передачу третьим лицам. Соблюдение режима налоговой тайны гарантирует защиту конституционных прав, коммерческих и экономических интересов налогоплательщиков.

Налоговая тайна тесно пересекается с банковской тайной, что дает как определенные преимущества для налогоплательщика – поскольку финансовые учреждения не спешат передавать имеющуюся у них информацию, так и определенные недостатки – правовые основания для требования налоговыми органами информации существуют.

Принцип соблюдения и сохранения информации, составляющей налоговую тайну, является обязательным для налоговых органов и граждан любого демократического государства. Налоговая тайна как общий принцип налогообложения адекватно определяет объем полномочий государственных служащих, налоговых органов и налогоплательщиков.

Важно отметить, что российское законодательство нуждается в существенной модернизации в части обмена налоговой информацией между государствами.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 29.09.2021).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 29.09.2021).
3. Закон РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21.03.1991 №943-1 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 29.09.2021).
4. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 №51-ФЗ // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 29.09.2021).
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 05.04.2021, с изм. от 08.04.2021) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 21.04.2021).

6. Налоговая тайна: содержание и ответственность за разглашение // Генеральный директор электрон.журнал [Офиц. сайт]. URL: <https://www.gd.ru/articles/9047-nalogovaya-tauna> (дата обращения: 21.04.2021).

СЕКЦИЯ 6.
ФИНАНСОВЫЙ, УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА

ОСОБЕННОСТИ СОСТАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ СМЕТЫ
FEATURES OF MAKING UP-TO-DATE ESTIMATES

Г.А. Крылов, студент
Научный руководитель – Т.Н. Рогова, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены основные особенности и методы составления современной сметной документации. Подробно рассмотрены принципы составления сметы на строительно – монтажные работы. Приведены примеры некоторых компьютерных программ реализующих автоматический расчет сметы. Перечислены основные трудности расчета сметы в наши дни и сравнительно эффективные методы их преодоления.

Abstract

The article considers the main features and methods of drawing up modern estimate documentation. The principles of drawing up estimates for construction and installation works are considered in detail. Examples of some computer programs that implement automatic calculation of estimates are given. The main difficulties of calculating estimates in our days and relatively effective methods of overcoming them are listed.

Ключевые слова: смета, монтаж, строительство, расчет, экономика предприятия, рыночная экономика, подрядная организация, подрядчик.

Keywords: estimates, installation, construction, calculation, economics of enterprise, market economy, a Contracting Agency, the contractor.

Представим, что мы являемся строительно – монтажной организацией, реализующей возведение какого-либо промышленного объекта для некоего юридического лица, являющегося заказчиком. Для формирования некоторого определенного представления о деятельности, пусть таким объектом будет заводской корпус с собственной газовой котельной.

С заказчиком заключен договор на выполнение строительно – монтажных работ. Также в нашем договоре на строительство и монтаж присутствует некоторая подрядная организация, занимающаяся возведением здания цеха и монтажа его оборудования. При составлении подрядного договора, мы обязаны указать, на ком будет лежать ответственность за формирование сметы на работы подрядчика и калькуляции его расходов на строительство и монтаж. Ответственность за формирование проектной документации пусть будет лежать на сторонней проектной организации. В состав проекта обязательно входят такие пункты, как пояснительная записка, содержащая основные расчетные технические характеристики объекта и чертежи, графически описывающие планируемое строение, сооружение или объект.

В состав чертежей (или пояснительной записки) входит важный элемент – спецификации материалов и оборудования. На спецификации есть несколько стандартов оформления, но обычно в них указываются такие данные, как номер позиции на чертеже (т.е. где будет размещено оборудование), тип оборудования (к примеру: «водяной насос циркуляционный»), марка оборудования (характеризует компанию, производящую

приведенный в спецификации продукт), количество этого оборудования и его масса. Для уточнения модели оборудования в его обозначении в спецификации могут присутствовать некоторые основные технические характеристики, к примеру для насоса это напор, максимальный расход и т.п. Пример спецификации оборудования приведен на рисунке 1.

Спецификация (начало)

| <i>Поз.</i> | <i>Обозначение</i> | <i>Наименование</i> | <i>Кол.</i> | <i>Масса ед, кг</i> | <i>Приме- чание</i> |
|-----------------------------|-----------------------------|---|-------------|-------------------------|-------------------------|
| <i>Трубопроводы пара Г7</i> | | | | | |
| 1 | <i>КШЦ.Ф.100/080.016.02</i> | <i>Кран шаровой стальной фланцевый Ду-100 Ру-16</i> | 5 | 129 | <i>шт</i> |
| 2 | <i>КШЦ.Ф.050/040.016.02</i> | <i>Кран шаровой стальной фланцевый Ду-50 Ру-16</i> | 3 | 60 | <i>шт</i> |
| 3 | <i>КШЦ.Ф.032/025.040.02</i> | <i>Кран шаровой стальной фланцевый Ду-32 Ру-40</i> | 1 | 32 | <i>шт</i> |
| 4 | <i>КШЦ.Ф.020/015.040.02</i> | <i>Кран шаровой стальной фланцевый Ду-20 Ру-40</i> | 1 | 23 | <i>шт</i> |
| 5 | <i>ГОСТ 12820</i> | <i>Фланец 1-100-16</i> | 10 | 473 | <i>шт</i> |
| 6 | <i>ГОСТ 12820</i> | <i>Фланец 1-50-16</i> | 6 | 258 | <i>шт</i> |
| 7 | <i>ГОСТ 12820</i> | <i>Фланец 1-32-16</i> | 2 | 158 | <i>шт</i> |
| 8 | <i>ГОСТ 12820</i> | <i>Фланец 1-20-16</i> | 2 | 086 | <i>шт</i> |
| 9 | <i>108x4.0 ГОСТ 10704</i> | <i>Труба электросварная Ду 100</i> | 22 | 10259 | <i>п.м</i> |

Рисунок 1 – Внешний вид типичной спецификации оборудования и материалов

По данным спецификации уже можно приблизительно оценить стоимость завершеного проекта, просто сложив стоимость всего оборудования и материалов в него входящих. О том, как рассчитывается стоимость работ на монтажные работы, будет сказано позднее. Напомним, что подсчитываемая по смете стоимость это общее количество денежных средств, которые требуются для составления проектной документации, возведения построек, зданий и сооружений, монтажа, принимаемая исходя из стоимости материалов и оборудования, фигурирующих в проекте. Все вышеперечисленное определяется исходя из действующих нормативов и методик ценообразования. Стоимость по смете представляют в виде общей оценки инвестиционного проекта. Стоимость распределяется следующим образом:

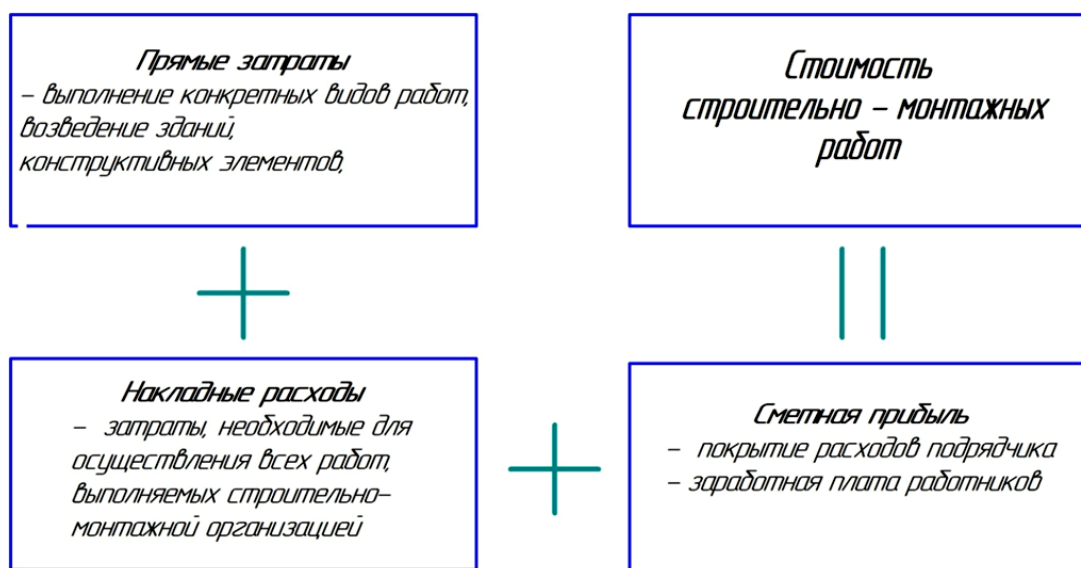


Рисунок 2 – Сметные затраты, экономическое содержание

Вообще, к монтажу относят Все работы по монтажу оборудования, за исключением устройства оснований и фундаментов под оборудование, пусконаладочных работ, работ по монтажу и демонтажу строительных машин.

Монтажные работы по проекту, которые учитываются в сметах следующие:

- Транспортирование материалов и оборудования до объекта строительства от склада организации – производителя (или склада транспортно-логистической компании), манипуляции с материалами или оборудованием на самом складе, погрузка и разгрузка, различные перемещения этих материалов или оборудования (к примеру, использование подъемного крана для монтажа оборудования);
- Приведение материалов или оборудования в состояние готовности к монтажу (это распаковка, очистка, первичный осмотр на предмет неисправностей, несоответствия техническим данным или же паспортным характеристикам оборудования);
- Начальный этап сборки оборудования перед осуществлением основных монтажных процедур и действий с использованием частей оборудования, поставляемых вместе с ним (к примеру, задвижки идут в комплекте с сальниковой набивкой, перед монтажом такой арматуры ее используют для изоляции);
- Корректировка состояния фундаментов, опор, мест расположения проектируемого оборудования;
- Реализация работ по сварке, в рамках монтажа оборудования (к примеру сварка трубопроводов, опор и т.п., вообще, сварка – это довольно ответственная часть монтажа, к ней обычно предъявляются высокие требования, именно по этой причине она выносится отдельным пунктом в данном списке);

Некоторые виды работ, такие как оценка правильности установки оборудования, сварки, окраска поверхностей, работы по монтажу электрооборудования не фигурируют в данном перечне, они в смете указываются в виде отдельного списка. Делается это по причине того, что на данные работы существуют специализированные нормативные сборники по оценкам стоимости. Также эти сборники называются укрупненными сметными нормативами (УСН).

Однако при использовании данных сборников нужно проявлять особую осторожность и ориентироваться также на стоимость подобных работ в фирмах, занимающихся схожей деятельностью. К примеру, действующий сборник ЕНиР Е22 на сварочные работы по сварке

трубопроводов говорит нам, что стоимость сварки как трубопроводов для водопровода, так и газопровода должна быть одинаковой. Однако, данный сборник, по неясным причинам, не учитывает трудоемкость сварочных работ. Если принять ее во внимание, то получится, что трудоемкость работ по сварке газопровода окажется существенно выше, чем при работе с водопроводом. Следовательно, расценки должны применяться соответствующие трудоемкости процесса и ценовой конъюнктуры рынка конкретной услуги.

Укрупненные сметные нормативы широко применялись в СССР, ввиду действия в СССР плановой экономики и соответственно низкого уровня динамики цен на услуги. В конце 80-х годов по укрупненным сметным нормативам можно было без особого труда, с достаточным уровнем точности подсчитать стоимость всего проекта.

В настоящее время, данный способ сметного расчета целесообразно применять лишь на стадии разработки рабочего проекта для приблизительной оценки его стоимости, ввиду совершенно иной динамики цен на товары и услуги. По этой же причине, сборники укрупненных сметных нормативов попросту не успевают обновляться.

На сложные проекты целесообразно формирование нескольких локальных сметных расчетов, для упрощения корректировки сметной документации после экспертизы. В нашем случае, при наличии подрядной организации составляются параллельно два локальных сметных расчета.

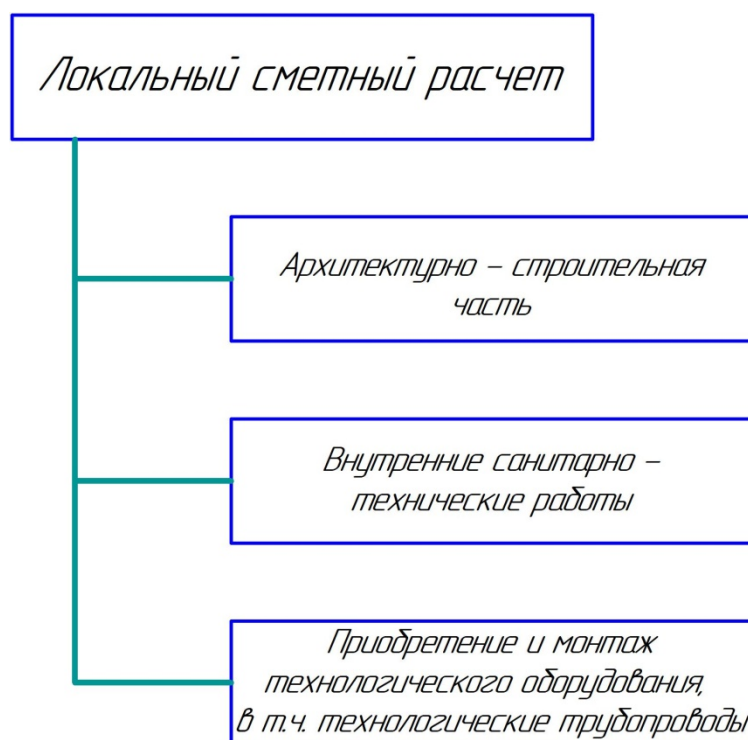


Рисунок 3 – примерные разделы локального сметного расчета

Рассмотрим некоторые актуальные методы составления локального сметного расчета. Основным методом, который используется при составлении локальных смет является базисно-индексный метод. Его основа – это использование цен укрупненных сметных нормативов и коэффициентов (прогнозных индексов). Формирование цен текущего уровня осуществляется путем простого перемножения стоимости значения УСН на коэффициент, соответствующий отраслевому индексу.

При данном способе расчета особое внимание следует уделять актуальности отраслевых индексов, следует производить постоянный мониторинг их изменения

относительно текущих значений.

В наши дни трудно найти область офисного труда, которая не была бы подвергнута всестороннему упрощению и автоматизации с использованием компьютерных технологий. Сметное дело не является исключением, по праву можно сказать, что по количеству программ используемых в данной области оно уступает только проектированию. Ниже приведены некоторые самые популярные компьютерные программы, однако, стоит отметить, что большинство из них распространяются не бесплатно.

Гранд-смета – проверенная, достаточно простой программный комплекс с большим функционалом;

Госстройсмета – наиболее простой в освоении, но относительно дорогой программный комплекс;

1С:Смета – специализированный программный комплекс для проектных и строительно-монтажных организаций.

Список литературы

1. Каюмова З.М. Составление сметных расчетов в строительстве: Учебно-методическое пособие – Тольятти: ТГУ, 2013.

2. Особенность составления смет в строительстве. [Электронный ресурс] / Электрон. дан. – Режим доступа: https://www.profiz.ru/se/1_2016/smetry_v_stroitelstve/. Загл. с экрана.

3. ЕНиР Сборник Е22. Сварочные работы. Выпуск 2. Трубопроводы. Единые нормы и расценки на строительные, монтажные и ремонтно-строительные работы.

4. Соснаускене О.И. Порядок расчета сметы затрат по основным и накладным расходам «Справочник экономиста» №5 / Управление затратами, 2012. [Электронный ресурс] / О. И. Соснаускене – Электрон. дан. – Режим доступа: https://www.profiz.ru/se/5_2012/poryadok_rasch_smetry/. Загл. с экрана.

5. Особенности составления смет на монтаж оборудования. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://avis-media.com/informatsiya/stati/stroitelstvo-i-smetnoe-delo/sostavlenie-smet/osobennosti-sostavleniya-smet-na-montazh-oborudovaniya/>.

ДИАГНОСТИКА И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ DIAGNOSTICS AND FORECASTING OF THE FINANCIAL STATE OF THE ENTERPRISE

*А.Д. Серкина, магистрант
Научный руководитель – Л.Д. Слепнева, к.э.н., доцент*

Донецкий национальный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрен и реализован один из методов построения интегрального показателя для диагностики финансового состояния предприятия, основанный на матрице финансового состояния, который дает возможность оценить финансовое состояние предприятия в динамике, что особенно важно с точки зрения принятия управленческих решений

Abstract

The article discusses and implements one of the methods for constructing an integral indicator for diagnosing the financial condition of an enterprise, based on a matrix of financial condition, which makes it possible to assess the financial condition of an enterprise in dynamics, which is especially important from the point of view of making management decisions.

Ключевые слова: финансовое состояние предприятия, диагностика, прогнозирование, интегральный метод, интегральный показатель, матрица финансового состояния

Key words: financial condition of the enterprise, diagnostics, forecasting, Integral method, integral indicator, matrix of financial condition

Интегральный метод оценки финансового состояния предприятия базируется на взаимосвязанной оценке показателей финансового состояния [1]. Результатом оценки появятся определения качественного положения предприятия с помощью матрицы финансового состояния. Отличительной чертой данного методического подхода является использование двумерной оценки, которая позволяет оценить финансовое состояние предприятия не только со стороны его соответствия установленным нормативам, но и в зависимости от его изменения в динамике. Методика включает ряд взаимосвязанных этапов.

Первый этап – формирование системы наиболее содержательных показателей финансового состояния предприятия и определение их нормативных значений. При выборе оценочных показателей руководствуются принципом отбора минимально-достаточного их числа, обеспечивающего всестороннюю финансовую оценку. Набор этих показателей с разбивкой по группам приведен в таблице 1.

Финансовую независимость предприятия достаточно полно отражают такие показатели как коэффициент финансирования и коэффициент финансирования за счет стабильных источников.

Теоретически, для того чтобы предприятие считалось финансово устойчивым в форс-мажорных обстоятельствах, все его заемные средства должны быть полностью обеспечены собственными средствами с учетом стоимости привлечения средств из внешних источников. Таким образом, рекомендуемое значение коэффициента финансирования составляет 1.

Для коэффициента финансирования за счет стабильных источников (Кфси) желаемое значение – близко к единице, что свидетельствовало бы о минимальном риске невыполнения предприятием своих текущих обязательств, его надежности и хорошей репутации как заемщика. Вместе с тем, говорить об удовлетворительном финансовом состоянии предприятия можно при $K_{фси} = 0,8$.

К показателям ликвидности, используемым в рассматриваемой методике, относят коэффициент абсолютной ликвидности коэффициент покрытия. Нормативное значение $K_{ал}$ составляет 0,2, а для $K_{пл}$ – 1,5.

Эффективность работы предприятия и его деловую активность можно охарактеризовать с помощью коэффициента оборачиваемости оборотных активов, рентабельности продаж и рентабельности собственного капитала.

Таблица 1 – Оценочные показатели

| Показатель | | Формула для расчета | Норматив |
|--|--|--|----------|
| Наиболее содержательных показателей финансового состояния предприятия | коэффициент финансирования | $Kф = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Заемные средства}}$ | 1 |
| | коэффициент финансирования за счет стабильных источников | $K\text{ фси} = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Активы}}$ | 0,8 |
| | коэффициент абсолютной ликвидности | $K\text{ ал} = \frac{\text{Денеж. средства} + \text{Текущие фин. инвестиции}}{\text{Текущие обязательства}}$ | > 0,2 |
| | коэффициент покрытия | $K\text{ пок} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Текущие обязательства}}$ | 1.5 |
| | коэффициент оборачиваемости оборотных активов | $Kо = \frac{\text{Чистая выручка от реализации}}{\text{Среднегодовая стоимость оборотных средств}}$ | ↑ |
| | рентабельность продаж | $Pп = \frac{\text{Прибыль до налогообложения}}{\text{Чистый доход от реализации}}$ | 0,15 |
| | рентабельность собственного капитала | $P\text{ ск} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Обственный капита}}$ | 0,13 |
| Специфические показатели | соотношение дебиторской и кредиторской задолженности | $Cкд = \frac{\text{Среднегодовая величина кредиторской задолженности}}{\text{Среднегодовая величина дебиторской задолженности}}$ | 1 |
| | доля дебиторской задолженности в оборотных активах | $Ддз = \frac{\text{Среднегодовая величина дебиторской задолженности}}{\text{Оборотные активы}}$ | ≤ 0,5 |

Чем больше значение $Kо$, тем выше деловая активность предприятия, вместе с тем рекомендовать конкретное значение показателя очень сложно. В своей оценке предприятие может придерживаться максимального значения $Kо$, имевших место в предыдущие периоды его работы, или среднеотраслевого значения. Рентабельность продаж на сегодняшний день для пищевых предприятий находится на уровне 10-20%. Таким образом, предельное значение $Pп$ составляет 0,1.

Для рентабельности собственного капитала ($Pск$) рекомендуемое значение разумно установить на уровне средней годовой ставки по банковскому депозиту – 13%, то есть, альтернативного варианта вложения средств.

В современных условиях особое внимание при анализе финансового состояния предприятий пищевой промышленности должно быть уделено состоянию их расчетов с контрагентами. С этой целью предлагается ввести в систему показателей соотношения текущей кредиторской и дебиторской задолженности ($Cкд$ с рекомендуемым значением, равным 1) и долю текущей дебиторской задолженности в оборотных активах ($Ддз$). Поскольку для обеспечения бесперебойной работы предприятия запасы сырья и материалов должны вращаться быстрее дебиторской задолженности, в оборотных средствах (состоящие

в основном из двух компонентов) доля дебиторской задолженности не должна превышать половины ($Ддз \leq 0,5$).

На втором этапе определяются коэффициенты значимости для избранных показателей. С этой целью выбранные коэффициенты разделены на три группы: базовые, влиятельные и дополнительные.

К базовым показателям относятся коэффициенты, соблюдение нормативных значений которых является необходимым условием платежеспособности и ликвидности предприятия (коэффициент значимости равен 3), а именно: коэффициент финансирования, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент покрытия и рентабельность собственного капитала. Увеличение этих показателей однозначно положительно характеризует изменение финансового состояния предприятия.

В представленной методике есть также показатели, увеличение которых свидетельствует об улучшении финансового состояния предприятия, но при определенных условиях. Такие показатели можно назвать влиятельными (коэффициент значимости равен 2) и отнести к ним долю дебиторской задолженности в оборотных активах (уменьшение дебиторской задолженности положительно влияет на изменение финансового состояния предприятия при условии, что выручка от реализации уменьшается), коэффициент финансирования за счет стабильных источников (рост целесообразен при условии, что не уменьшается соотношение собственных и заемных средств), коэффициент оборачиваемости и рентабельности продаж (положительная тенденция – рост при условии, что сумма дебиторской задолженности не увеличивается).

И, наконец, показатель соотношения кредиторской и дебиторской задолженности можно назвать дополнительным (коэффициент значимости равен 1). Его величина зависит не только от регулярности расчетов, но и от политики предприятия в области продаж, выполнения своих финансовых обязательств. В связи с этим только по изменению этого показателя без учета дополнительных аспектов невозможно сделать обоснованные выводы об изменении финансового состояния предприятия.

Таким образом, сформирована система показателей оценки финансового состояния предприятий (таблица 2).

Таблица 2 - Показатели оценки финансового состояния предприятия

| Наименование показателя | Условное обозначение | Рекомендуемое ($\Pi_{ин}$) значение | Коэф-т значимости |
|--|----------------------|---------------------------------------|-------------------|
| Коэффициент финансирования (автономии) | Кф | 1 | 3 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | Кал | 0,2 | 3 |
| Коэффициент покрытия | Кп | 1,5 | 3 |
| Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности | Скд | 1,0 | 1 |
| Доля дебиторской задолженности в оборотных активах | Ддз | 0,5 | 2 |
| Коэффициент финансирования за счет стабильных источников | Кфси | 0,8 | 2 |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных активов | Ко | 3,5 | 2 |
| Рентабельность продаж | Рп | 0,1 | 2 |
| Рентабельность собственного капитала | Рск | 0,13 | 3 |

Третьим этапом является формирование двух обобщающих показателей оценки финансового состояния предприятия, в соответствии с методикой их формирования носят названия «Среднее отклонение от нормы» и «Среднее отклонение от базы».

«Среднее отклонение от нормы» (CO_n) рассчитывается как средневзвешенное отклонение фактических показателей от нормативных по следующей формуле:

$$CO_n = \frac{\sum_i \frac{K_i \cdot \Pi_{i\phi}}{\Pi_{in}}}{\sum_i K_i} \quad (1)$$

где K_i - коэффициент значимости i -го показателя;

$\Pi_{i\phi}$ - фактическое значение i -го показателя за анализируемый период;

Π_{in} – нормативное (рекомендуемое) значение i -го показателя.

Показатель «Среднее отклонение от нормы» отражает степень соответствия финансового состояния предприятия рекомендуемым критериям финансовой стабильности. Если $CO_n \geq 1$, то предприятие является финансово устойчивым по всем основным критериям.

«Среднее отклонение от базы» (CO_b) представляет собой средневзвешенное отклонение фактических значений финансовых показателей отчетного (анализируемого) периода от фактических значений соответствующих показателей предыдущего (базового) периода. Формула расчета данного показателя имеет вид:

$$CO_b = 1 + \frac{\sum_i \frac{K_i \cdot \Delta \Pi_i}{\Pi_{i6}}}{\sum_i K_i} \quad (2)$$

где $\Delta \Pi_i$ – абсолютное изменение фактического значения i -го коэффициента в рассматриваемом периоде по сравнению с предыдущим годом;

Π_{i6} – фактическое значение i -го коэффициента в предыдущем периоде.

При $CO_b > 1$ можно сделать вывод о том, что финансовое состояние предприятия улучшилось по сравнению с предыдущим годом по всем или большинству основных критериев платежеспособности и ликвидности; если же $CO_b < 1$, то финансовая стабильность предприятия снизилась по сравнению со стабильностью предыдущего года; при $CO_b = 1$ финансовое состояние в динамике не изменилось.

Результаты расчета показателей «Среднее отклонение от нормы» и «Среднее отклонение от базы» по формулам (1) и (2) для анализируемых предприятий пищевой промышленности Лаконд, Донко, Акконд представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Показатели финансового состояния для анализируемых предприятий

| Показатель | Лаконд | | | Донко | | | Акконд | | |
|------------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|--------|-------|-------|
| | 2016 | 2017 | 2018 | 2016 | 2017 | 2018 | 2016 | 2017 | 2018 |
| CO_n | 0,556 | 0,525 | 0,529 | 1,638 | 1,184 | 1,312 | 4,621 | 3,868 | 5,669 |
| CO_b | 0,742 | 0,88 | 0,955 | 1,251 | 1,052 | 3,516 | 0,025 | 0 | 0,041 |

На четвертом этапе осуществляется интегральная оценка предприятия в зависимости от отклонения его частных показателей от рекомендуемых значений, а также в динамике. Такая оценка позволяет абстрагироваться от разнонаправленных изменений отдельных показателей и дает возможность сравнивать между собой различные субъекты хозяйствования, а также обобщенно оценивать состояние конкретного предприятия в различные периоды времени.

Для осуществления интегральной оценки в зависимости от значений показателей CO_n и CO_b определяется положение предприятия в «Матрице финансового состояния».

На основе рассчитанных показателей Co_H и Co_6 (см. таблицу 3) построим матрицу финансового состояния, представленную на рисунке 1, и с использованием этой матрицы финансового состояния оценим финансовое состояние предприятий на протяжении анализируемого периода.

Из рисунка 1 видно, что анализируемые предприятия попали в разные секторы матрицы финансового состояния и «закрепились» в них на весь исследуемый период (2016 – 2018 гг).

Так, предприятие ДонКо находится в секторе 2 – «Рост». Такое положение означает, что текущее финансовое состояние предприятия улучшилось в сравнении с предшествующими периодами. Особенно это заметно в 2018г., когда $Co_6 = 3,516 \gg 1$, то есть, можно отметить существенное улучшение по сравнению с 2017 г. Кроме того, превысило рекомендованное значение ($Co_H > 1$).

ООО «Акконд» занимает сектор 3 – «Регресс» ($Co_6 < 1$; $Co_H > 1$). Финансовое состояние предприятия превышает нормативное значение, но отмечается существенное ухудшение по сравнению с предшествующим периодом.

ООО «Лаконд» все три года анализируемого периода пребывало в 4 секторе – «Падение», имея показатели Co_H и Co_6 , меньшие единицы. Делаем вывод, что финансовое состояние данного предприятия не соответствует нормативному значению (причем такое несоответствие характерно для всех показателей). Величина Co_H незначительно превышает 0,5, что говорит про об очень низком уровне финансовой стабильности и об угрозе банкротства. $Co_6 < 1$ – финансовое состояние не улучшалось по сравнению с предшествующими периодами, хотя, следует отметить, к 2018 году наметились позитивные изменения (величина Co_6 приблизилась к единице).

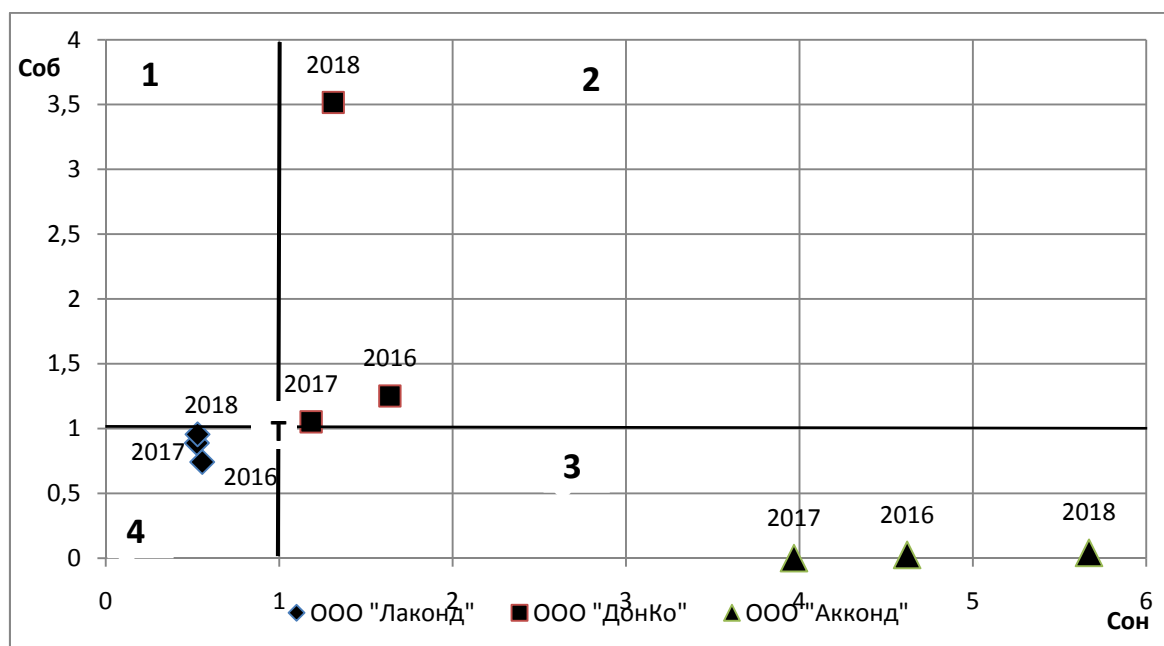


Рисунок 1 – Матрица финансового состояния для предприятий пищевой промышленности

Таким образом, применение интегрального метода позволило определить положение исследуемых предприятий в анализируемом периоде. Но главным достоинством методики является то, что она дает возможность оценить финансовое состояние предприятия в динамике. Ведь, превышение фактических значений финансовых коэффициентов над нормативными, если неизвестно какими значениями этих коэффициентов были раньше, не

позволяет сделать однозначный вывод о том, является ли данное превышение прогрессивным или, наоборот, регрессивным для предприятия. Использование предложенной методики позволит более объективно не только диагностировать, но и прогнозировать финансовое состояние предприятия, поскольку обеспечивает его оценку по сравнению с рекомендуемыми нормативами в динамике, а также с аналогичными субъектами хозяйствования.

К недостаткам рассматриваемого метода следует отнести то, что этот метод только позволяет выявить кризисное развитие предприятия и обосновывает необходимость немедленной фундаментальной диагностики финансового состояния предприятия, его нельзя использовать как самостоятельный для точной и полной оценки финансового состояния.

В развитие предложенного методического подхода представляется целесообразным разработать систему установления рейтингов предприятий отрасли с формированием возможных качественных оценок - от финансово-устойчивых, надежных и перспективных предприятий к потенциальным банкротам.

Список литературы

1. Слепнева, Л.Д. Разработка интегрального показателя оценки финансовой устойчивости предприятия /Л.Д. Слепнева, Г.И. Рыбникова // Инновационные перспективы Донбасса, Т 5: Актуальные проблемы инновационного развития экономики Донбасса. – 2020. – Материалы VI Международной научно-практической конференции. – С. 33-37.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОГО И БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА COMPARATIVE ANALYSIS OF TAX AND ACCOUNTING.

*И.А. Мекерова, студентка,
Л.Г. Лопастейская, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В данной статье обозначена сущность, основная цель, функции налогового учета. Освещается значимость налогового учета в системе управления организацией и важность эффективной организации системы налогового учета. Представлены взаимосвязи и различия между бухгалтерским и налоговым учетом.

Abstract

This article outlines the essence, main purpose, and functions of tax accounting. The importance of tax accounting in the organization management system and the importance of effective organization of the tax accounting system are highlighted. The relationship and differences between accounting and tax accounting are presented.

Ключевые слова: налоговый учет, организация, бухгалтерский учет, контроль, роль, цель, функции.

Key words: tax accounting, organization, accounting, control, role, purpose, functions.

На сегодняшний день бухгалтерский и налоговый учеты существенно отличаются друг от друга, хотя и непосредственно связаны между собой. У них принципиально различные цели, различные пользователи и разные методы формирования принципов учета. У регламентирующих их норм разная правовая природа.

Общая сфера, благодаря которой сразу же не разделились налоговый и бухгалтерский учеты – это источник получения информации, а именно факты хозяйственной деятельности организации.

Обо всем по порядку.

Для начала необходимо определить, что такое налоговый учет. В статье 313 НК РФ дается четкое и полное определение термина налогового учета как целостной системы. Важно знать, что налоговый учет разработан, как и бухгалтерский учет, на основе первичных учетных документов, но для другой цели – точно и безошибочно рассчитать сумму налога, которую необходимо своевременно уплатить в бюджет.

Итак, налоговый учет является системой сбора данных о полученных доходах и понесенных расходах бизнеса.

Главная цель налогового учета состоит в определении налоговой базы, которая представляет собой физическую, стоимостную или другую характеристику объекта налогообложения.

Если организация ведет общую систему налогообложения, то в этом случае, налоговый учет нужен для того, чтобы рассчитать налог на прибыль. Если предприятие использует упрощенную систему налогообложения – для вычисления базы по упрощенке.

Применяя данные налогового учета, предприятия и ИП составляют налоговую отчетность и в определенный срок сдают ее в Федеральную налоговую службу (ФНС).

Поэтому, государство, представленное в качестве налоговых органов, является непосредственно основным пользователем налогового учета.

Выясним, какие функции выполняет налоговый учет в организации:

1. Фискальная – в первую очередь данная функция имеет большое значение для налоговых служб, так как обеспечивает пополнение доходов бюджета для выполнения задач, возложенных на государство.

2. Информационная – состоит в предоставлении информации о финансовом положении предприятия, а также о совокупности налогов, уплачиваемых в различные уровни бюджета, о размере налоговых платежей, страховых взносов.

3. Формирование налоговой отчетности способствует обеспечению правильности налогового учета путем сравнения разных показателей и осуществления сверки с налоговыми органами. В этом состоит контрольная функция налогового учета.

Далее определим, чем отличается налоговый учет от бухгалтерского.

Главное отличие бухгалтерского и налогового учета заключается в системе их нормативного регулирования. Бухгалтерский учет регламентируется Федеральным законом № 402 – ФЗ «О бухгалтерском учете», положениями по бухгалтерскому учету и иными законодательными актами. А в основе налогового учета лежит налоговое законодательство, а именно Налоговый кодекс Российской Федерации.

Основные отличительные признаки состоят в самих целях ведения учета: бухгалтерский учет применяется для анализа общего состояния предприятия по ее активам и обязательствам, а налоговый – только для правильного расчета налоговых обязательств перед государством.

Следующее значительное отличие бухгалтерского учета от налогового учета – обязательность ведения. Физические лица и индивидуальные предприниматели (ИП) освобождаются от ведения бухгалтерского учета, а налоговый учет должны вести все без исключения.

Помимо этого, отличие состоит в том, для кого формируется отчетность: бухгалтерская – для участников организации и иных заинтересованных лиц, а налоговая – непосредственно для налоговой службы.

Основные сходства этих двух видов учета:

- бухгалтерский и налоговый учеты регламентируются государством;
- отчетности имеют конкретные сроки сдачи;
- информация в отчетности предоставляется в стоимостном выражении;
- обязательность ведения на предприятии, закреплённая законодательными органами;
- оба учета базируются на первичных документах;
- составленные в них итоговые данные предназначены, в первую очередь, для внешних пользователей;
- данные бухгалтерского учета всегда являются информационной базой для налогового учета;
- бухгалтерский и налоговый учеты на предприятии являются предметом деятельности тех же самых специалистов.

В заключении хотелось бы отметить, что на современной этапе все изменения законодательных органов власти в области налогового и бухгалтерского учета ориентированы на развитие сближения этих двух сфер. Но даже при наличии порой весомых расхождений в определенных вопросах оба вида учета имеют тесную связь друг с другом, так как в их основе лежит хозяйственная деятельность организации.

Список литературы

1. Вещунова, Н. Л. Бухгалтерский и налоговый учет / Н.Л. Вещунова. - М.: Проспект, 2017. - 848 с.
2. Крутякова, Т. Л. Бухгалтерский и налоговый учет / Т.Л. Крутякова. - М.: АйСи Групп, 2018. - 224 с.
3. Лопастейская Л.Г, Шаманова Д.Д. Взаимосвязи и различия между бухгалтерским и налоговым учетом. В сборнике: Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции. Сборник научных трудов V Международной научно-практической конференции. 2019. С. 134-136.
4. Малис, Н.И. Налоговый учет: Учебное пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр, 2018. - 351 с.
5. Цыденова, Э.Ч. Бухгалтерский и налоговый учет: Уч. / Э.Ч. Цыденова, Л.К. Аюшиева. - М.: Инфра-М, 2018. - 128 с.

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВНЕДРЕНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА
В СИСТЕМУ УЧЕТА
SEPARATE ASPECTS OF INTRODUCTION ELECTRONIC DOCUMENT
MANAGEMENT IN THE ACCOUNTING SYSTEM

Т. А. Генералова, студент
Научный руководитель – Л. Г. Лопастейская, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

Внедрение систем электронного документооборота является естественным процессом в современном мире. Электронный документооборот не просто метод оптимизации хозяйственной деятельности предприятий, но и необходимость в условиях стремительного развития информационных систем и технологий.

Abstract

The introduction of electronic document management systems is a natural process in the modern world. Electronic document flow is not just a method for optimizing the economic activities of enterprises, but also a necessity in the context of the rapid development of information systems and technologies.

Ключевые слова: электронный документооборот, бухгалтерский учет, оптимизация хозяйственной деятельности.

Keywords: electronic document management, accounting, business optimization.

В течение уже нескольких лет бумажный или же традиционный документооборот активно вытесняется по средствам развития информационных технологий. Другими словами, электронный документооборот набирает все большую популярность среди организаций как крупного, так и малого производства. Связанно это с тем, что автоматизация учета позволяет организациям оптимизировать хозяйственную деятельность, то есть сокращается время работы с документацией.

В год количество первичной документации, регистрируемой в программах по ведению бухгалтерского учета, может достигать нескольких десятков тысяч, что делает ведение бухгалтерского учета без внедрения компьютерных технологий практически невозможным.

Большая часть организаций признает преимущества автоматизированной системы над бумажными носителями, тогда как остальная часть отстраняется от нее, выдвигая на первый план недостатки данной системы. Согласно статистическим данным, объем электронных документов в различных организациях с каждым годом увеличивается. За счет сокращения удельного объема времени работы на отдельных этапах с документами, при переходе с бумажных носителей на цифровые происходит увеличение доли времени с 9 % до 64 %, которое можно использовать для работы непосредственно с содержимым документа.

Электронный документооборот в какой-то степени основан на принципах управления бизнес-процессами организации, в ходе выполнения которых создаются и движутся документы. Исходя из этого можно сформулировать несколько основных принципов ведения электронного документооборота:

1) Обеспечение возможности хранения и поиска документов. Данный принцип является одним из самых важных, так как определяет саму суть автоматизации учета;

2) Масштабируемость используемой системы. Данный принцип определяет уровень производительности информационной системы, то есть возможность ее работы с тем объемом и потоком информации, который будет осуществляться в ходе хозяйственной деятельности организации;

3) Коллективная работа с документами. Данный принцип заключается в том, что с одним документом может работать несколько сотрудников. Например, один отвечает за оформление операции, а другой за исполнение ее условий;

4) Контроль за прохождением и исполнением документов. Данный принцип заключается в отслеживании уполномоченным лицом полноты исполнения того или иного документа;

5) Возможность настройки программы учета под конкретного заказчика. Данный принцип заключается в возможности настраивать систему хозяйствующего субъекта исходя из его сферы деятельности;

6) Ориентированность на российские стандарты учета. Данный принцип заключается в использовании таких систем, которые в наибольшей степени подходят под принципы ведения учета по российским стандартам.

Вышеперечисленные принципы автоматизированного учета позволяют отслеживать стадии обработки того или иного документа, а также оперативно и объективно контролировать стадии их исполнения.

Применение организацией электронного документооборота – трудоемкий процесс, который берет свое начало от участия в его формировании руководством организации. Быстрое решение организационных вопросов по внедрению электронного документооборота способствует успешной реализации поставленной цели. Помимо этого, существует еще одно условие, способствующее переходу на автоматизированный учет. Данным условием является ориентированность на ключевых пользователей данной системы. Пожалуй, это условие будет основным для успешного применения электронного документооборота хозяйствующим субъектом. То есть, при настройке программы учета необходимо учитывать непосредственно интересы тех сотрудников, которые будут использовать данную программу.

Нельзя оставить без внимания и тот факт, что бесперебойное функционирование всех хозяйственных процессов в организации и их строгое структурирование обеспечивается за счет отслеживания соответствия системы документооборота государственным стандартам и законодательству в целом.

Таким образом, под автоматизированным учетом мы будем понимать такой способ организации хозяйственного процесса в организации, при котором основная часть документов создается, используется и хранится в электронном виде с использованием специализированного класса программного обеспечения – систем электронного документооборота.

Система автоматизированного учета не является совершенной и так же имеет свои преимущества и недостатки. Рассмотрим их в таблице 1.

Таблица 1 — Преимущества и недостатки автоматизированной системы учета

| Преимущества | Недостатки |
|---|--|
| Контроль за оформлением документации | Постоянные изменения в структуре программы |
| Распределение прав к доступу различных документов | Взаимодействие с бумажными носителями информации у внешних организаций |
| Редактирование того или иного документа | Сохранность документов |
| Работа с несколькими документами одновременно | Низкие навыки владения программным обеспечением |
| Возможность отслеживания движения документов | |
| Формирование стандартных отчетов | |

Данные недостатки во многом схожи с принципами электронного документооборота.

Из этого следует, что электронный документооборот также является высокотехнологичным и прогрессивным подходом, способным значительно повысить эффективность работы различных хозяйствующих субъектов. Отпадает необходимость вручную воспроизводить документы, отслеживать их движение внутри организации, контролировать передачу конфиденциальной информации между организациями, значительно сокращает работу сотрудников. Сквозное автоматическое управление исполнением на всех этапах работы с документами резко улучшает качество работы исполнителей, делает сроки подготовки документов более предсказуемыми и управляемыми.

Список литературы

1. Автоматизированные системы управления предприятием. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <http://www.cmdsoft.ru/> 2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть
2. Федеральный закон № 117-ФЗ от 05.08.2000 г. //Справочно-правовая система «Консультант-плюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru>
3. Электронный документооборот - Системы документационного обеспечения управления. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <http://www.IT.ru/>
4. Электронный ресурс: Общее описание. Система электронного документооборота (СЭД) DIRECTUM. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <http://www.directum.ru/system>
5. Лопастейская Л. Г. Роль информационных технологий в бухгалтерском учете / С. С. Митякина, Л. Г. Лопастейская // Электронное обучение в непрерывном образовании: Сборник научных трудов III Международная научно-практическая конф. – Ульяновск, 2016. – с. 1177 – 1180.

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ
И ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ
THE USE OF MODERN INFORMATION SYSTEMS AND TECHNOLOGIES
IN ENTERPRISE MANAGEMENT**

О.С. Кочубей, студент
Научный руководитель – Л.Г. Лопастейская, к.э.н. доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

Поскольку через человека ежедневно проходят большие потоки информации, обработать которые становится всё сложнее, в организацию необходимо внедрять информационные системы и технологии. В данной статье рассматривается информационная система как комплекс, состоящий из информации и информационных технологий, которую следует организовать так, чтобы она способствовала достижению поставленных целей организации.

Abstract

Since large flows of information pass through a person every day, which are becoming increasingly difficult to process, it is necessary to introduce information systems and technologies into the organization. This article considers the information system as a complex consisting of information and information technologies, which should be organized so that it contributes to the achievement of the goals of the organization.

Ключевые слова: информационная система, информационные технологии, корпоративное управление, эффективность управления.

Keywords: information system, information technology, corporate governance, management efficiency.

В современных условиях развитой цифровой экономики всё больше руководителей задумывается о внедрении информационных систем (ИС) на предприятие для успешного управления бизнесом.

Основной целью ИС является организация хранения и передачи данных для упрощения работы специалистов и повышения эффективности процесса управления в различных профессиональных сферах.

Информационные системы можно разделить по разным признакам. Рассмотрим классификацию ИС по области применения:

— бухгалтерский учёт □ наиболее распространенная и часто реализуемая области применения ИС. Поскольку любая ошибка бухгалтера имеет существенные финансовые потери для организации, поэтому автоматизация бухгалтерского учета вполне оправдана;

— документооборот. Хорошо организованная система учётного документооборота позволяет руководителям воздействовать на текущую производственную деятельность, т.к. она отражает реальную картину происходящего;

— управление ассортиментом, складом, закупками. Автоматизация движения товара является важным аспектом в получении организацией максимальной выгоды. Отслеживание и фиксация товара, который приносит наибольшую прибыль, позволяет предприятию получать выручку даже при постоянной нехватке средств. А если же оборотные средства хранить на складе в чрезмерном запасе, то организация явно понесет убытки. Таким образом, можно отследить перспективный товар, не успев вложить в него денежные средства;

— управление процессом производства. Автоматизированный производственный процесс дает возможность организации более грамотно учитывать затраты, проводить технологическую проверку в соответствии с планом, а также оперативно управлять процессом выпуска продукции. Использование ИС необходимо поскольку, чем больше организация, тем больше бизнес-единицами необходимо управлять для получения максимальной прибыли.

— создание имиджа. С развитием популярности глобальной сети Интернет возросла необходимость предоставлять информацию пользователям о своем предприятии. Для этих целей создаются веб-сайты, благодаря которым организация создает свой имидж, а также может предоставлять информацию о производимых товарах и оказываемых услугах. Таким образом, открываются широкие перспективы для обслуживания покупателей и клиентов в сети Интернет.

Эффективное выполнение функций ИС невозможно без знаний информационных технологий.

Информационные технологии (ИТ) – это совокупность методов и программно-технических средств, обеспечивающих сбор, регистрацию, накопление, обработку и хранение данных с целью снижения трудоемкости процессов и повышения безопасности и эффективности.

В результате переработки первичных данных пользователи получают необходимую информацию, чтобы на основе которой могут принять оптимальное управленческое решение – это и есть основная цель ИТ.

На практике под информационной технологией понимаются компьютеры и иные электронно-вычислительные средства обработки и передачи данных. Инструментом ИТ являются один или несколько взаимосвязанных программных продукта для компьютера, работа в котором позволяет достичь поставленную задачу.

Информационная технология должна соответствовать следующим критериям:

- обеспечивать деление всего процесса обработки информации на несколько этапов;
- включать набор элементов, необходимых для достижения поставленной цели;
- регулярность. Операции технологического процесса должны быть стандартизированы, что позволит более эффективно управлять информацией.

Таким образом, современная ИТ состоит из регламентированных правил выполнения операций над данными в ИС предприятия для принятия эффективного и оптимального управленческого решения, которое связано с получением максимальной прибыли от реализации готовой продукции или оказания определенных услуг.

Существует множество схем, чтобы показать, как ИС и ИТ гармонично вписываются в систему управления организацией (рисунок 1).

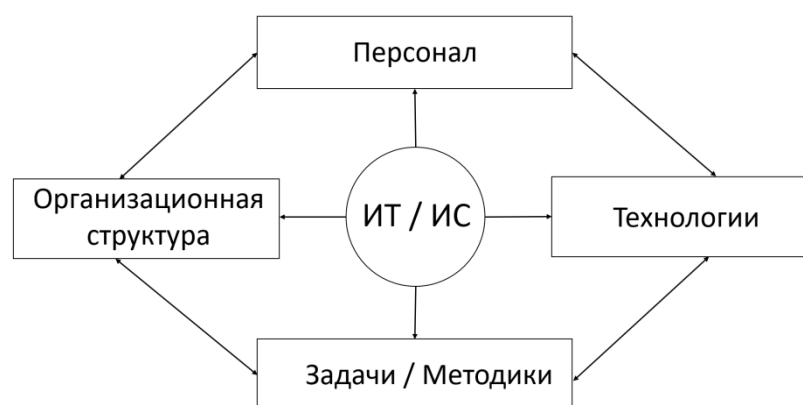


Рисунок 1 — Взаимосвязь между звеньями организации

Изменения в одном из этих звеньев ведет неизбежно к изменению в остальных. Раньше на связывание таких компонентов уходило немало времени, что приводило к кризисным ситуациям. Корпоративные ИС и ИТ в современных условиях рыночной экономики делают организацию более стабильной и легко приспособленной к изменениям с минимальными потерями.

Внедрение ИС и ИТ на предприятии может приводить к организационным изменениям как на краткосрочным, так и долгосрочным перспективам. Это зависит от настойчивости руководства довести начатые преобразования до логического завершения.

Итак, использование ИС и ИТ предприятия нацелено на решение следующих задач:

1. Структура ИС и ИТ должна соответствовать поставленным целям организации, например, цель любой коммерческой организации – это получение максимальной прибыли;
2. ИС и ИТ должны использоваться людьми, которые понимают из значение, задачи и цели и использоваться в соответствии с социальными принципами;
3. Представление полной, достоверной, надежной и своевременной информации.

Таким образом, для всех организаций независимо от того какие они преследуют цели, ключевым фактором успеха является развитие информационной системы и информационных технологий корпоративного управления. Но необходимо помнить, что бурное развитие ИС и ИТ сделало современный бизнес более динамичным. Это предъявляет особые требования к руководителям организации. И те, предприятия, которые успевают идти «в ногу» со временем, получают преимущество в области эффективного управления бизнесом.

Список литературы

1. Васильев, Р.Б. Стратегическое управление информационными системами / Р.Б. Васильев, Г.Н. Кальянов. – М.: БиноМ, 2017. – 232 с.
2. Варфоломеева, А.О. Информационные системы организации / А.О. Варфоломеева, А.В. Коряковский, В.П. Рованов. – М.: Инфра-М, 2017. – 332 с.
3. Ивасенко, А.Г. Информационные технологии в экономике и управлении / А.Г. Ивасенко, А.Ю. Гридасов, В.А. Павленко. – М.: КноРус, 2017 – 154 с.
4. Лопастейская, Л.Г. Роль информационных технологий в бухгалтерском учете [Электронный курс] / Л.Г. Лопастейская, С.С. Митякина. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=26111712>. Загл. с экрана.

СЕКЦИЯ 7.

ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ,
ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ. СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННО-
КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АВИАЦИОННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ МЧС
РОССИИ
ORGANIZATION OF ACTIVITIES OF AVIATION DIVISIONS OF THE MINISTRY OF
EMERGENCY SITUATIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Т.Н. Клеймёнова, к.с.-х.н., старший преподаватель,
Клеймёнова Т.Н., курсант,
Селицкий Е.Е., курсант,
Чиняев Д.Д., курсант,
Латыпов К.Ф., курсант*

Военно-воздушная академия им. Н.Е.Жуковского и Ю.А.Гагарина
г. Сызрань

Аннотация

Рассматриваются проблемы организации взаимодействия авиационных подразделений МЧС России. Анализируются задачи авиации МЧС, виды авиационных работ и состав авиапарка. Ставится вопрос о неравномерности размещения подразделений авиации МЧС на территории Российской Федерации, что имеет риски для эффективного выполнения поставленных задач. Перечислены затраты, связанные с переброской авиации МЧС при ликвидации происшествий. Обосновывается экономическая целесообразность размещения авиации МЧС в большем количестве регионов страны.

Abstract

The problems of the organization of interaction of aviation divisions of the Ministry of emergency situations of Russia are considered. The tasks of the Ministry of emergency situations, types of aviation works and the composition of the fleet are analyzed. The question is raised about the uneven placement of aviation units of the Ministry of emergency situations in the territory of the Russian Federation, which has risks for the effective implementation of the tasks. Lists the costs associated with the transfer of aircraft in the elimination of accidents. The economic feasibility of placing the Ministry of emergency situations aviation in more regions of the country is substantiated.

Ключевые слова: авиация, регионы базирования, функции подразделений, организация деятельности спасателей, риски, экономическая эффективность.

Keywords: aviation, home regions, functions of units, organization of rescue activities, risks, economic efficiency.

Частота и тяжесть природных, техногенных, биолого-социальных ситуаций в мире нарастает, за последние 50 лет их количество в мире утроилось. В нашей стране создана эффективная система предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, значимую роль в данной системе играет авиация. Указ Президента РФ №12 от 11.01.2019 г. «Основы государственной политики РФ в области защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций на период до 2030 года» направлен на совершенствование управляемости функциональных и территориальных подсистем МЧС. Цель данной статьи – определить

возможности оптимизировать деятельность авиационных подразделений Единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций.

Авиация МЧС Российской Федерации регулярно принимает участие в учениях на территории России и за её пределами, выполняя задачи, связанные с тушением условных пожаров, устранением природных бедствий и различных Чрезвычайных ситуаций (ЧС).

Авиапарк структур МЧС включает 56 вертолётов, среди которых Ми-8 – 37 шт., Ми-26 – 5 шт., Ка-32 – 10 шт., Бо-105 – 3 шт., Бо-107 – 1 шт., Бк-117 – 1 шт. и 27 самолётов (Бе-200 – 10 шт.; Ан-148 – 2 шт.; Ан-74 – 2 шт.; Ил-76 – 5 шт.; Sukhoi Superjet RRJ-95LR – 2 шт.; Ан-3 – 3 шт.; Як-42 – 2 шт.; Ил-62 – 1 шт.).

Компановка и комплектация ВС зависит от их непосредственного назначения или специфики выполняемого ими задания. Они могут комплектоваться водосливными авиационными приборами (ВАП), водосливными устройствами (ВСУ), спускаемыми роликовыми устройствами (СУ-Р), устройствами мониторинга, а также специальными медицинскими модулями.

Основные задачи авиации МЧС России [4]:

- 1) авиационно-спасательные работы (поиск и обнаружение потерпевших бедствие, наведение наземных поисково-спасательных сил на объекты поиска, эвакуация пострадавших);
- 2) специальные авиационные работы (тушение пожаров, ведение воздушной разведки, инженерной, радиационной, химической, пожарной разведки, ведение мониторинга местности, обработка заданных объектов химическими и биологическими препаратами, авиационно-монтажные работы, демонтажные работы);
- 3) десантирование спасательных групп и грузов парашютным, беспарашютным и посадочным способами;
- 4) обеспечение управления и связи между поисково-спасательными группами силами и средствами с воздушных командных пунктов;
- 5) воздушные перевозки (табл.1).

Таблица 1 – Виды авиационных работ МЧС России

| Авиаперевозки по территории Российской Федерации | Международные авиаперевозки |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> - доставка в зоны ЧС сил и средств, необходимых для проведения поисковых, аварийно-спасательных и противопожарных работ; - доставка оперативных групп МЧС России, специалистов федеральных органов исполнительной власти и организаций РФ; - доставка грузов гуманитарной помощи и материально-технических ресурсов; - эвакуация пострадавшего населения из районов ЧС; - оказание медицинской помощи пострадавшим; - вывоз уникального оборудования и ценностей из районов ЧС; - выполнение полетов распоряжениям (поручениям) Президента РФ и Правительства РФ. | <ul style="list-style-type: none"> - выполнение специальных полетов по обязательствам РФ перед Организацией объединенных наций и другими международными организациями; - доставка грузов, гуманитарной помощи населению иностранных государств, пострадавшим от ЧС; - эвакуация российских граждан из зарубежных государств в случае возникновения чрезвычайных ситуаций. |

Данные задачи предполагают универсальность профессиональных компетенций всего состава службы, а также особо высокой квалификации авиаперсонала.

Базирование авиации МЧС в нашей стране отличается неоднородностью: значительная доля подразделений сконцентрирована в центральных регионах, при этом обширные территории Западной Сибири, Восточной Сибири, Хабаровского края имеют не достаточно баз (рис.1).

Режим несения дежурства и сроки готовности к вылету по ЧС для Федеральных государственных унитарных авиационных предприятий МЧС России, авиационно-спасательных центров МЧС России определяются приказами и директивными указаниями МЧС России исходя из места и условий базирования дежурных сил [3, с.212]. Выполнять полёты приходится в экстремальных условиях.



Рисунок 1 – Базирование авиации МЧС России

Вместе с тем, авиация, базирующаяся на территории региона, неизбежно взаимодействует с его производственными предприятиями. Происходит обмен инновационными технологиями, возникает производственная кооперация [1]. Специалистами обосновано, что функционирование авиации в регионе обеспечивает кооперацию предприятий, стимулирует научно-исследовательские разработки, способствует формированию малого и среднего бизнеса вокруг ключевых организаций, что, в конечном итоге, приносит значимые эффекты для региональной экономики [2, с.116].

Вместе с тем, переброска сил МЧС для ликвидации происшествий связана с высокими затратами. Наиболее крупные группы расходов:

- затраты на содержания ВС;
- затраты на содержание материально-технической базы, предназначенной для их обслуживания;
- аэропортовые сборы на местах тактического базирования на момент выполнения задания или прохождения обслуживания ВС.

Деятельность авиации МЧС довольно затратная – расходы составляют 1,5–1,7 млрд. руб. в год. Но при этом нужно учитывать, что речь идёт о спасении человеческих жизней, природных ресурсов и народного достояния. Без деятельности авиации МЧС нашей стране был бы нанесён куда более значительный прямой и косвенный экономический ущерб.

Авиационная и материально-техническая база МЧС России постоянно модернизируется и расширяется, это благоприятно сказывается как на эффективности деятельности спасателей, так и на безопасности контролируемых ими территорий.

Список литературы

1. Захарова, И. В. Особенности кооперации организаций регионального авиационного кластера / И. В. Захарова // Известия Самарского научного центра РАН. – Т.18, №4(6). – 2016. – С.1191-1196.
2. Захарова, И. В. Управление развитием регионального авиационного кластера. Монография / И. В. Захарова. – Ульяновск: УИ ГА, 2016. – 159 с.
3. Круглов, В.А. Защита населения и хозяйственных объектов в чрезвычайных ситуациях / В.А. Круглов. – Минск: Амалфея, 2003. – 368 с.
4. Полномочия, задачи и функции МЧС России. URL: http://www.mchs.gov.ru/ministry/tasks_functions (дата обращения: 22.08.2021).

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ КАК ПРОЦЕСС ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ COST OPTIMIZATION AS AN EFFECTIVE MANAGEMENT PROCESS THE ENTERPRISE

*К.Н. Полянская, магистрант,
О.Н. Рябич, к.э.н., доцент*

Донецкий национальный технический университет

Аннотация

В данной статье рассмотрены принципы и основные направления оптимизации затрат на предприятии в контексте эффективного управления. Под оптимизацией затрат понимается процесс управления предприятием при минимальных затратах на его достижение в условиях принятых ограничений социально-экономического характера с использованием цифровых методов организации производства

Abstract

This article discusses the principles and main directions of cost optimization in the enterprise in the context of effective management. Cost optimization is understood as the process of enterprise management with minimal costs for its achievement under the conditions of accepted restrictions of a socio-economic nature using digital methods of organizing production.

Ключевые слова: затраты, оптимизация, методы управления затратами
Keywords: costs, optimization, cost management methods

В условиях нестабильности внешней среды на предприятиях возникает необходимость эффективного управления путем оптимизации затрат. Затраты находятся в постоянном движении, изменении. В частности, постоянно изменяются тарифы на электроэнергию, стоимости закупаемого сырья и материалов, различные услуги связи, транспортировки и т.д. Затраты отличаются разной степенью влияния на финансовый результат деятельности предприятия в целом, а также на уровень тех или иных видов

последующих затрат. Любое предприятие по мере своих возможностей пытается найти методы и способы их оптимизации.

Для уточнения предмета исследования рассмотрено понятие «оптимизация затрат» в контексте эффективного управления. В Большом экономическом словаре «оптимизация – процесс нахождения экстремума функции; процесс приведения системы в наилучшее оптимальное состояние [1].

Более соответствует реалиям современного бизнеса определения:

- оптимизация — процесс максимизации выгодных характеристик, соотношений (например, оптимизация производственных процессов и производства), и минимизации расходов [2];

- оптимизация затрат и издержек компании – это поиск и внедрение более эффективного способа управления финансами [3].

С учетом выше изложенного и поставленной цели исследования под оптимизацией затрат понимается процесс управления предприятием при минимальных затратах на его достижение в условиях принятых ограничений социально-экономического характера с использованием цифровых методов организации производства.

Проблемам оптимизации затрат посвящены работы многих ученых, а именно И.А. Басманова, С.П. Гавриловской, К. Друри, Д. Дойла, Х. Хорнгрена, Д. Фостера, Г. Кокинса, А.Д. Шеремета, Н.Г. Данилочкина, С.А. Николаева, В. Керимова и других.

Вопрос оптимизации затрат весьма актуален в современных экономических условиях, так как его решение позволяет каждому отдельному предприятию выжить в условиях жесткой рыночной конкуренции, построить сильную компанию, которая будет обладать хорошим экономическим потенциалом. Это связано с тем, что достижение высоких результатов деятельности предприятия и максимизация прибыли не могут быть достигнуты без эффективного управления затратами. На сегодняшний день отсутствует единая методологическая база, с помощью которой можно было бы оценить влияние затрат на состояние предприятия. Это связано с тем, что отечественные методы оценки позволяют определить влияние расходов на развитие только на основе финансовой отчетности (формализованных данных). В то время как неофициальные сведения (качество управления, организационной структуры, уровня управления и производственного персонала предприятия, наличие системы бюджетирования) не учитываются, и, соответственно, не влияют на общую оценку устойчивости предприятия.

Предприятие можно представить в виде цепочки процессов. Оно получает некоторые ресурсы, которые, проходя эту последовательность, модифицируются, приобретая на выходе форму продукта или услуги. В то же время каждое звено в цепи представляет собой определенную функцию, требующую определенных ресурсов для выполнения и имеющую свою стоимость. Исходя из этого понимания, как снижение затрат, так и оптимизация должны начинаться с анализа бизнес – процессов. Для разработки мер по оптимизации затрат необходимо понимать, как формируются затраты в каждом направлении, как проектируются бизнес-процессы и что нужно делать для их снижения. Для этого составляются определенные планы снижения затрат, в которые обычно включаются те статьи затрат, которые необходимо сократить.

Управленческая деятельность, осуществляемая в условиях экономического спада, должна быть близка к подходам, характерным для антикризисного управления, стратегического управления, проектного управления и управления рисками одновременно.

На практике существует три принципа, на которые следует опираться при оптимизации затрат, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Принципы оптимизации затрат

| Принципы | Направления деятельности |
|--------------|---|
| Планирование | Необходимо контролировать не только расходование имеющихся денег, но и уделять особое внимание источникам дохода. В противном случае компания сталкивается с нехваткой средств и необходимостью привлечения кредитов, что в конечном итоге может привести к банкротству. Входящие и исходящие денежные потоки должны планироваться заранее. В краткосрочной перспективе некоторые инвестиции могут показаться дорогостоящими, но в будущем они принесут большую выгоду |
| Контроль | Руководитель предприятия всегда должен получать объективную информацию о состоянии дел. На крупных предприятиях целесообразно создать отдел по работе по снижению и оптимизации затрат, который изучает факторы, влияющие на затраты, проверяет соответствие технических процессов на предприятии установленным стандартам, выясняет причины возникновения сбоев. После сбора информации обо всех затратах проводится ее анализ, затем – сокращение и оптимизация выявленных затрат |
| Дисциплина | Далее стратегия, выбранная и утвержденная руководителем, отражается в бюджете предприятия, и отклоняться от нее можно только в исключительных случаях. Соблюдение правил оценивается финансовыми службами, которые следят за обоснованностью затрат и предотвращают ненужные траты. Решения о стоимости средств должны приниматься только несколькими ответственными лицами |

Кроме того, задача оптимизации затрат должна решаться, путем сравнения затрат и доходов друг с другом. Вопрос может быть решен в нескольких направлениях:

1. Снижение затрат за счет внутренних ресурсов (прямое сокращение). К таким действиям можно отнести повышение производительности труда, снижение материальных затрат, снижение управленческих затрат, а также сокращение штата предприятия.

2. Снижение себестоимости продукции (относительное снижение). Это может быть достигнуто за счет увеличения производства. В этом случае на изготовление одной детали будет потрачено меньше средств.

3. Формирование предложения за счет проведенного маркетингового исследования (стимулируется рост объема покупок клиентами и формируется приток новых клиентов).

4. Формирование строгой финансовой дисциплины. В этом случае ограниченное число людей может дать "одобрение" на расходы.

Руководство предприятия для эффективного управления затратами может использовать три возможных способа оптимизации:

1. Систематическое снижение затрат, которое предполагает постепенное (в течение нескольких лет) снижение затрат. Это снижение затрат связано с совершенствованием основных хозяйственных процессов деятельности, которые представлены в таблице .2.

Таблица 2 – Основные хозяйственные процессы деятельности предприятия

| Процессы | Характеристика |
|--------------------------|---|
| Инвестиции | Инвестиции, которые вкладываются в приобретение нового оборудования и внедрение новых современных технологий, необходимы предприятию для решения задач и совершенствования производства |
| Снабжение | Процесс управления закупками заключается в поиске более выгодных поставщиков, так как именно от поставщика зависит, насколько эффективно они удовлетворяют поставленные задачи потребности в сырье и т.д. |
| Производственный процесс | На некоторых предприятиях для эффективного снижения издержек используется технология "бережливого производства". Все затраты оцениваются с точки зрения клиента, и компания должна либо избавиться от тех процессов, которые не одобрены покупателем, либо снизить затраты на них |

Процессы, представленные в табл.2 формируют наиболее значительную долю издержек, и поэтому руководство предприятием старается снижать их постепенно, чтобы они меньше влияли на конечную деятельность предприятия, то есть прибыль.

2. Быстрое сокращение требует работы по сокращению затрат в течение нескольких недель или месяцев. Быстрое снижение затрат предполагает снижение постоянных и переменных затрат предприятия, то есть на этом пути снижения затрат происходит снижение стоимости сырья и материалов. Рост себестоимости потребления материалов (основных и вспомогательных) обусловлен удорожанием закупаемого сырья, удорожанием вспомогательных материалов и ростом коммунальных услуг.

3. Экспресс-сокращение-это сокращение, которое может быть осуществлено в течение нескольких дней. При таком снижении затрат необходимо как можно скорее перестать платить за некоторые предметы, определив их значимость. Все затраты в таком методе рассматриваются как:

- высокий приоритет (выплата заработной платы работникам, закупка сырья для производства);
- приоритет (мобильный платеж, реклама);
- приемлемые (льготы для работников, оплата санаторно-курортного лечения персоналу);
- ненужное (оплата частного рейса для руководителя компании). От ненужных затрат необходимо отказаться, так как они не несут никакой прибыли предприятию.

Кроме того необходимо сократить финансирование допустимых расходов. Высокоприоритетные и приоритетные затраты снижать не следует, поскольку при их снижении возникает опасность прекращения операционной деятельности и нанесения вреда нормальному ведению бизнеса.

В современных условиях актуально использовать цифровые методы организации производства и на их основе формировать модели оптимизации затрат. Эти модели имеют как преимущества, так и недостатки. Существует три основные модели эффективности:

- 1) "чистое" снижение затрат – это снижение затрат путем избавления от непроизводительных затрат. Основная экономия происходит за счет постоянных затрат.
- 2) "интенсификация" затрат – происходит даже незначительное увеличение затрат, но более существенное увеличение и увеличивает доход. Как правило, это происходит при внедрении нового оборудования, технологий, повышающих производительность оборудования, а следовательно, и выручку;

3) "фиксирование" затрат – при увеличении выручки затраты не увеличиваются. Как правило, это либо повышение цены продукции, либо равноценное увеличение производственных издержек и снижение непроизводительных.

Успешная реализация программы снижения затрат и создание механизма регулярной оптимизации затрат позволят компании повысить эффективность управления бизнесом или использовать более низкие цены на продукцию как одно из ключевых преимуществ в конкурентной борьбе.

При составлении плана мероприятий по оптимизации затрат необходимо помнить, что ситуационное решение проблемы не всегда является оптимальным выбором. Следуя правилам оптимизации, компания может достичь максимального эффекта при наименьших расходах:

1. Затраты не всегда нужно сокращать; чаще всего ими нужно эффективно управлять, то есть уменьшить общие затраты необходимо для увеличения суммы затрат в каком-либо конкретном направлении.

2. Затраты минимизируются для достижения наилучших результатов. Правило эффективности гласит, что одна единица затрат должна обеспечить максимальный результат.

3. Желание минимизировать затраты не всегда полезно. Оптимальным может быть незначительное снижение затрат и поддержание их на необходимом уровне.

4. Оптимизация бюджетных расходов невозможна без финансовых вложений.

5. Оптимизация затрат должна быть постоянной. Новые статьи расходов влияют на прибыль предприятия, поэтому отслеживание затрат должно быть обязательным заданием, отчетность о выполнении которого представляется руководству предприятия.

Таким образом, анализируя все вышеизложенное, оптимизацию затрат предприятия можно осуществить следующими способами:

1. Экономия на сырье, главным правилом которой является снижение затрат не в ущерб качеству.

2. Анализ и снижение затрат на электроэнергию, транспорт, телекоммуникации.

3. Оптимизация фонда оплаты труда, сокращение штата.

4. Универсальные способы оптимизации затрат компании.

На предприятиях есть возможность оптимизировать или снизить следующие затраты:

1) затраты на поддержание высокой статусной видимости (неоправданно дорогой офис, шикарный автомобиль для руководителя компании, дорогие офисные телефоны);

2) производственные потери (снижение расхода топлива, сырья, электроэнергии);

3) скрытые, неявные издержки, устраняющие издержки упущенных возможностей (более рациональное распределение техники в производстве, использование человеческих ресурсов).

Оптимизация затрат является важнейшим элементом процесса эффективного управления предприятием. Без оптимизации затрат не возможно достижение конкурентоспособности и выживание компании в условиях быстро меняющейся среды. Неотъемлемый элемент оптимизации – разработка мероприятий, которые помогают оценить эффективность использования всех ресурсов предприятия, выявить резервы снижения затрат на производстве, собрать информацию для подготовки планов и принятия рациональных управленческих решений в области оптимизации затрат.

Список литературы

1. Оптимизация // Википедия. [2021]. Дата обновления: 18.09.2021. URL: <https://ru.wikipedia.org/?oldid=98124860> (дата обращения: 18.09.2021.).

2. Оптимизация затрат и издержек компании. ЦТБ: [Сайт]. URL: <http://bizprocess.by/optimizatsiya-zatrat-kompanii>

3. Болатбиев, А.К., Миркина, О.Н. Управление затратами как фактор влияния на финансовые результаты деятельности предприятия / А.К. Болатбиев, О.Н. Миркина // В сборнике: Теоретические и прикладные аспекты научных исследований Сборник статей по материалам II научно-практической конференции. 2017. С. 8-13.

4. Дмитриева, А.С. Совершенствование системы управления затратами предприятия / А.С. Дмитриева // В сборнике: Развитие институциональных основ бюджетной политики. Пермь, 2016. С. 4-6.

5. Путьгина, Л.М. Управление затратами предприятия в современных финансовых условиях / Л.М. Путигина // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. 2017. Т. 1. № 2. С. 139-141.

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ПРОЦЕССА НАЛОГОВОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ FINANCIAL ANALYSIS OF THE ENTERPRISE ACTIVITY AS AN ELEMENT OF THE TAX CONSULTING PROCESS

А.Н. Антонова, студентка
Научный руководитель – С.А. Глухова, старший преподаватель

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассматривается роль финансового анализа основных показателей предприятия в процессе налогового консультирования. Определено, что финансовый анализ является необходимым элементом налогового консультирования, так как является базой для получения информации не только о финансовом состоянии налогоплательщика, но и о налоговой базе и налоговой нагрузке.

Abstract

The article examines the role of financial analysis of the main indicators of an enterprise in the process of tax consulting. It has been determined that financial analysis is a necessary element of tax consulting, since it is the basis for obtaining information not only about the financial condition of the taxpayer, but also about the tax base and tax burden.

Ключевые слова: финансовый анализ, налоговое консультирование, налоги, информация

Keywords: financial analysis, tax consulting, taxes, information

В настоящее время одним из важнейших звеньев социально-экономических отношений в государстве выступают налоговые платежи. Каждое государство формирует соответствующую налоговую систему, совершенствует ее структуру и механизм функционирования путем проведения налоговых реформ, таким образом, оно реализует свои функции по управлению финансовыми потоками в экономике. Важно отметить, что взимаемые в виде налогов средства составляют главную экономическую силу страны, так как налоги являются основной статьей бюджетных доходов.

В Российской Федерации основой налогового законодательства является кодифицированный законодательный акт - Налоговый Кодекс (далее - НК РФ). Этот документ состоит из двух частей: часть первая (общая часть), которой установлены общие принципы налогообложения, и часть вторая (специальная или особенная часть), которой установлен порядок обложения каждым из установленных в стране налогов (сборов) [1].

В первой части НК РФ содержится перечень обязанностей налогоплательщиков, среди которых можно указать обязанность уплачивать законно установленные налоги и сборы, вести в установленном порядке учет доходов и расходов, представлять налоговые декларации (расчеты), и др. [1].

Таким образом, можно сделать вывод, что для недопущения нарушения налогового законодательства каждый налогоплательщик должен обладать определенными знаниями и компетенциями в области налогов, однако на практике зачастую налогоплательщики испытывают трудности в области ведения налогового учета и нуждаются в квалифицированной помощи в этих вопросах.

В связи с этим на рынке консалтинговых услуг уже на протяжении длительного времени развивается такой вид консультирования, как налоговое консультирование.

Термин «налоговое консультирование» впервые был обозначен в Письме Министерства Российской Федерации по налогам и сборам «Об организации и проведении консультационной работы» от 16.05.2000 №АП-6-15/377 (в последствии письмо отменено)

Согласно этому документу «консультирование» определяется как деятельность независимых от налоговых органов субъектов по даче рекомендаций, составлению документов, представительству, осуществляемая в интересах налогоплательщиков. Консультирование - это способ реализации прав конкретного налогоплательщика на получение квалифицированной помощи профессионала.

Таким образом, налоговое консультирование как процесс включает в себя большой перечень работ специалиста – налогового консультанта в области налогообложения.

Результативность налоговых решений налогоплательщика напрямую зависит от организации работы налогового консультанта, и включает такие этапы, как:

- определение конкретной цели и задач анализа;
- планирование аналитической работы;
- информационное и методическое обеспечение аналитических исследований;
- обработка данных, анализ налоговых факторов;
- прогнозирование налоговых и финансовых показателей, оценка налоговых рисков и оформление результатов анализа;
- мониторинг за внедрением предложений и рекомендаций.

Одним из элементов налогового консультирования на этапе обработки данных и анализе налоговых факторов, а так же на этапе прогнозирования налоговых и финансовых показателей является анализ финансового состояния предприятия (налогоплательщика).

Финансовое состояние предприятия определяет способность своевременно расплачиваться по обязательствам, обеспечивать непрерывное развитие конкурентоспособного бизнеса и его расширение [2].

Целью финансового анализа в налоговом консультировании является повышение качества налоговых решений и минимизация налоговых рисков.

Среди задач финансового анализа можно выделить:

- оценка выбора налогообложения предприятия;
- анализ факторов, которые оказывают влияние на налогообложение;
- анализ штрафных санкций;
- прогнозирование показателей налоговой нагрузки предприятия;
- оптимизация налоговой нагрузки.

В качестве предмета финансового анализа предприятия для целей налогового консультирования можно назвать факторы и показатели хозяйственной деятельности организации, влияющие на налогообложение. Анализ финансового состояния организации основывается на расчете относительных показателей, поскольку абсолютные показатели при условии инфляции просто невозможно привести в сопоставимый вид.

Проведение анализа финансового состояния предприятия в процессе налогового консультирования можно выразить в следующей последовательности:

1. Ознакомление с результатами хозяйственной деятельности организации за истекшие периоды;
2. Расчет показателей ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости;
3. Сравнение полученных значений показателей с нормативами;
4. Оценка тенденции изменений показателей в связи с уровнем налогообложения;
5. Разработка рекомендаций для улучшения финансового состояния организации.

Элементы финансового анализа предприятия для целей налогового консультирования представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Элементы финансового анализа предприятия

Налоговый консультант в своей работе использует внешние и внутренние информационные источники. Внешняя информация определяется нормативно-правовой документацией в области налогообложения. Внутренняя информация образуется в самой организации, к ней относят данные бухгалтерского, налогового, статистического учета и отчетности. Финансовый анализ проводится по данным годовой бухгалтерской отчетности (бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, отчет об изменениях капитала, отчет о целевом использовании средств», пояснения к бухгалтерскому анализу») [3].

В процессе налогового консультирования используют различные формализованные и неформализованные методы обработки экономической информации.

Формализованные методы – дают возможность предоставить показатели в строгой зависимости. К ним относят: классические методы экономического анализа, традиционные методы экономической статистики, математико-статистические методы изучения связей, методы теории принятия решений.

Неформализованные методы – в их основе лежит отражение аналитических процедур на логическом уровне, а не на строгих аналитических зависимостях. К таким методам относят: разработка системы показателей, построение аналитических таблиц, прием детализации, метод экспертных оценок, методы ситуационного прогнозирования;

Самыми главными способами обработки информации являются:

Способ сравнения.

Он применяется в таких случаях, как:

– сравнения фактических данных текущего периода с данными предыдущих периодов, это помогает выяснить динамику и темпы налоговых платежей, дает возможность оценить тенденцию будущих денежных потоков и их влияние на финансовое состояние организации;

– сравнения фактических данных с прогнозируемыми, с помощью такого сравнения можно контролировать выполнение уровня налоговых обязательств и не допустить штрафные санкции;

– сопоставления альтернативных вариантов налоговых решений для того, чтобы выбрать самый оптимальный способ обеспечения экономической и финансовой устойчивости организации.

У сравнения есть свои виды финансового анализа:

– горизонтальный (временной) анализ, означает сравнение данных одинаковых показателей одного периода с предыдущим;

– вертикальный (структурный) анализ, говорит о сравнении данных финансовых показателей по отношению к определенному элементу;

– трендовый анализ, сравнивают каждый показатель с рядом предшествующих периодов и определяют тренд;

– одномерный сравнительный анализ, данные сравнивают либо по одному показателю за ряд лет, либо по множеству показателей одного периода;

– многомерный сравнительный анализ, происходит сравнение хозяйственной деятельности предприятий по множеству показателей [4].

При использовании способа сравнения нужно учесть единство объемных, стоимостных, качественных и структурных факторов, промежутков времени.

Способ группировки

Характеризуется как деление всей информации объектов на качественно однородные группы по соответствующим признакам. Такой способ дает возможность разъяснить смысл средних величин, показать роль отдельных единиц в их средней величине, выявить взаимосвязь между изучаемыми показателями.

Есть два типа группировок, которые отличаются по сложности построения, к таким типам относят:

– простые группировки, с помощью которых изучается взаимосвязь между явлениями, которые сгруппированы по определенному признаку;

– комбинированные группировки, здесь изучаемая информация делится сначала по одному признаку, потом внутри каждой группы – по другому признаку.

Больше всего налоговый консультант использует аналитические группировки, основанные на причинно-следственной связи между показателями, например: влияние рассрочки налоговых платежей на цену капитала.

Метод ретроспективного анализа, то есть сравнение с прошлым периодом, помогает выявить тенденции увеличения или уменьшения сумм налоговых баз и уплачиваемых налогов, их взаимосвязь с объемами хозяйственной деятельности и ее эффективностью.

В настоящее время все больше используют метод перспективного анализа в виде налогового планирования, который необходим для построения оптимальной учетной налоговой политики предприятия, позволяющей основными способами избежать роста налоговых платежей.

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовый анализ деятельности налогоплательщика имеет важное значение в процессе налогового консультирования. Данные, полученные в ходе такого анализа, позволяют налоговому консультанту адекватно

оценить выбор системы налогообложения предприятия, провести анализ факторов, которые оказывают влияние на налогообложение, прогнозировать показатели налоговой нагрузки предприятия и в конечном итоге оптимизировать налоговую нагрузку налогоплательщика, в том числе помочь избежать применения в отношении него штрафных санкций со стороны налоговой службы. Значение так же имеет правильный выбор налоговым консультантом метода анализа финансовых показателей налогоплательщика.

Список литературы

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ // СПС КонсультантПлюс // [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения 03.08.2021)
2. Бондарчук Н.В., Грачева М.Е. и др. Финансово-экономический анализ для целей налогового консультирования / Н.В. Бондарчук, М.Е. Грачева, А.Ф. Ионова, З.М. Карпасова, Н.Н. Селезнева. М.: Информбюро, 2018. 304 с.
3. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности: Учебн. / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. М.: ДИС, 2019. 352 с.
4. Мельник М.В., Когденко В.Г. Экономический анализ в аудите / М.В. Мельник, В.Г. Когденко. М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2018. 543 с.

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ НА РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРОДУКТА COST MANAGEMENT AT DIFFERENT STAGES OF THE PRODUCT LIFE CYCLE

*К.Е. Перепелицына, магистрант
Научный руководитель – Г.Х. Федюкова, к. э. н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

Сокращение жизненного цикла продукта и ускорение технического прогресса – важные особенности современного рынка. В статье рассмотрены некоторые аспекты управления затратами на разных этапах жизненного цикла продукции.

Abstract

Shortening the product life cycle and accelerating technical progress are important features of the modern market. The article discusses some aspects of cost management at different stages of the product life cycle.

Ключевые слова: жизненный цикл, этапы, затраты, структура, управление затратами, лидерство в затратах, стратегическое управление.

Keywords: life cycle, stages, costs, structure, cost management, cost leadership, strategic management

Сокращение жизненного цикла продукта и ускорение технического прогресса – важные особенности современного рынка. Например, скорость изменений означает, что многие компании получают значительную часть своей прибыли за счет продуктов, которые не были доступны год назад.

В этом смысле тема управления затратами актуальна на разных этапах жизненного цикла продукта. Последний определяет текущий уровень продаж и, прежде всего, размер и структуру затрат, а также другие стратегические решения. Компания сталкивается с различными финансовыми и бизнес-рисками на разных этапах жизненного цикла продукта.

Жизненный цикл продукта характеризуется тесно связанными показателями времени, количества, стоимости и качества. Например, существует четкая взаимосвязь между качеством продукции (фабрики, услуги), объемом производства и уровнем затрат [4, с.34].

На затраты влияет структура жизненного цикла продукта. Исключение одной стадии жизненного цикла не означает экономии затрат. Например, устранение или сокращение затрат на НИОКР часто приводит к тому, что новые продукты уступают конкурентным разработкам с точки зрения качества и производительности. Отказ от подготовки к производству значительно увеличивает себестоимость продукции.

Ожидаемая продолжительность жизни также тесно связана с затратами, т.е. ее сокращение или продление активно влияет на общие затраты предприятия. Связь между временными и стоимостными параметрами неоднозначна. Хотя в некоторых случаях продление жизненного цикла приводит к увеличению общих затрат, в других случаях это может привести к значительной экономии на этапах производства и эксплуатации продукта [3, с.83].

Структура, продолжительность, объем и качество жизненного цикла определяют затраты. Продукция (работы, услуги), являющиеся целью производственного процесса, включают в себя затраты всех элементов периода.

За последнее десятилетие многие производственные и обслуживающие компании столкнулись с серьезными изменениями в среде, в которой они работают. Ослабление государственного регулирования в условиях острой конкуренции со стороны иностранных компаний вынудило многие компании работать на высококонкурентном рынке. В то же время срок службы многих видов товаров и услуг значительно сокращается из-за появления все большего количества технологических инноваций и необходимости удовлетворения потребностей все более разнообразного покупателя. [1, стр.92]

Эти процессы побудили руководство сосредоточиться на управлении затратами и разработать информационные системы для эффективного управления затратами, которые позволят ему лучше понять основу затрат и определить источники прибыльности своей продукции.

Чтобы добиться успеха, компании теперь должны сократить время запуска своих новых продуктов, а задержки с запуском могут отрицательно сказаться на прибыльности предлагаемого продукта.

Во многих отраслях большинство решений о жизненном цикле продукта принимаются на раннем этапе, поэтому больше внимания следует уделять доставке данных на этапе проектирования. В результате компании должны иметь возможность адаптироваться к новым, разнообразным и меняющимся потребностям потребителей, чтобы оставаться на плаву.

Жизненный цикл продукта можно рассматривать с другой точки зрения, т.е. его можно представить как совокупность процессов, которые образуют цикл за определенный период времени [1, с. 43]. Он применяется с момента обоснования необходимости производства и исследований и разработок до тех пор, пока окончательная копия не будет удалена из-за устаревания, физического уничтожения или вывода из эксплуатации. В таблице 1 показаны затраты на важные этапы жизненного цикла продукта.

Таблица 1 – Затраты на различных этапах жизненного цикла продукта [1, с. 156]

| Стадия | Затраты |
|---------------------------|---|
| Исследование и разработка | Исследование рынка перед проектом и доработка концепции Разработка технического задания Разработка проекта Разработка технического проекта Создание конструкторской и рабочей документации на прототип или партию. Создание рабочего проекта и технологической документации на изготовление опытного образца (партии). Изготовление и испытания опытного образца (партии) |
| Изготовление | Подготовка и разработка серийных продуктов Производство Поддержание технического уровня и качества серийной продукции |
| Реализация | Упаковочные и транспортные операции, связанные с доставкой готовой продукции к месту потребления Обеспечение сохранности продукции и ее работоспособности при транспортировке и продаже Содержание торговой компании производителя Исследования рынка |
| Эксплуатация | Получение Сборка Подготовка продукции и персонала к эксплуатации Текущие операционные расходы Ремонт и сервис Поддержание и улучшение эксплуатационных характеристик продукции |
| Утилизация | Исследование Производство материалов для утилизации Транспорт Специальный контейнер Разное |

Определение стоимости продукта по стадиям его экономического жизненного цикла – важная и очень сложная задача, обеспечивающая конкурентоспособность продукта. Сложность этой работы связана с тем, что количество факторов, влияющих на формирование затрат, довольно велико. Наиболее важными являются сложность продукта, требования к качеству, тип производства, требования к транспортировке, условия эксплуатации и утилизации. А дрожжи определяются структурой, продолжительностью, количеством и качеством экономического жизненного цикла продукта. Жизненный цикл продукта может быть полным, неполным или частичным.

Полный жизненный цикл охватывает все этапы, охватывает весь период и с задержкой между этапами. Таким образом, затраты представляют собой затраты на создание, производство, продажу, потребление (эксплуатацию) и утилизацию.

Неполный жизненный цикл отличается от полного по продолжительности, структуре и объемным характеристикам. Если период хозяйственной жизни неполный, производитель товара не может выполнять работу самостоятельно на всех этапах, он может заказывать ее выполнение у других компаний отдельными этапами.

Частный жизненный цикл сводится к отдельным фазам общего цикла, например, разработка, производство, эксплуатация, утилизация [2, с.43].

Целостность жизненного цикла продукта также определяет стоимость его внедрения в данной компании. Кроме того, на всех этапах экономического жизненного цикла продукта все расходы всегда сосредоточены на компании, потребляющей продукты (труд и услуги).

Чтобы удовлетворить потребности потребителей, компаниям необходимо сосредоточить внимание на ключевых факторах успеха, которые напрямую влияют на них, такие как низкие цены и прибыльность, качество продукции и услуг, время выхода на рынок, инновации и надежность, а также устойчивое развитие.

Растущая конкуренция вводит в заблуждение, поскольку решения, основанные на неверных данных о затратах, становятся более дорогостоящими. Успех компании на рынке, где спрос на продукцию превышает спрос у конкурентов, зависит от конкурентоспособности ее продукции. Конкурентоспособность продукции определяется соотношением цены и качества. Конкурентоспособность продукции складывается из двух составляющих: технической и экономической.

В настоящее время очень немногие авторы принимают во внимание ценность при разработке стратегии. Конечно, анализ затрат традиционно рассматривается как способ оценки финансового воздействия альтернативных управленческих решений, но использование данных о затратах в стратегическом управлении не разработано ни в теории управления, ни в управлении затратами, ни на практике.

Когда мы смотрим на отношения между такими категориями, как стратегия и ценность, мы должны признать, что они очень сильно взаимодействуют. Стратегическое решение, как и любое решение в целом, имеет определенную структуру затрат. Текущая структура затрат, в свою очередь, диктует выбор той или иной стратегии поведения. Как говорил М. Портер, можно выделить пять основных конкурентных стратегий: стратегия управления, основанная на затратах, стратегия дифференциации или индивидуализации, стратегия создания стоимости и стратегия концентрации, основанная на дифференциации в узком сегменте или рыночной нише.

Считается, что лидерство в затратах особенно важно в отраслях, производящих примерно эквивалентные потребительские товары.

Однако, исходя из того, что было сказано о текущих рыночных условиях, невозможно строго следовать какой-либо из пяти предложенных стратегий. Лидерство на рынке достигается как за счет индивидуальных качеств продукта, так и за счет сложившейся ситуации, которая длится недолго. Следует подчеркнуть, что разные стратегии, разные этапы жизненного цикла продукта должны соответствовать своим методам управления затратами.

Можно сделать вывод, что стоимость, размер и структура оказывают значительное влияние на конкурентоспособность продукта и производителя. При разработке бизнес-стратегии, в том числе стратегии финансового менеджмента, необходимо учитывать особенности жизненного цикла продукта. Потребителя интересует не только закупочная цена, но и эксплуатационные расходы продукта, поэтому управление затратами следует рассматривать не только на этапе производства, но и на этапе эксплуатации. Грамотный менеджмент позволяет снизить производственные затраты и получить конкурентное преимущество.

Список литературы

1. Лебедев В.Г. Управление затратами на предприятии: Учебник. – СПб.: Врублевский Н.Д. Управленческий учет издержек производства и себестоимости продукции в отраслях экономики: Учебное пособие.-М.: Изд-во "Бухгалтерский учет", 2019.- 376 с.
2. Попова Л.В., Головина Т.А., Маслова И.А. Современный управленческий анализ: Теория и практика контроллинга. – М.: ДИС – 2017

3. Трубочкина М.И. Экономический анализ деятельности предприятия – М.:ИНФРА-М,2018
4. Крейнер С. Бизнес путь: Джек Уэлч. 10 секретов величайшего в мире короля менеджмента. - СПб.: Крылов, 2018. - 192 с.

**НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ
СТРУКТУР МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ
SOME ASPECTS OF DESIGNING ORGANIZATIONAL STRUCTURES OF
SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES**

*Ю.В. Плюснина, магистрант
Научный руководитель – Е.В. Баландина, к.э.н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены проблемы функционирования субъектов малого и среднего предпринимательства. Раскрыты причины неэффективности организационных структур предприятий, описаны методы проектирования организационных структур малых и средних предприятий, стадии процесса их проектирования.

Abstract

The article deals with the problems of functioning of small and medium-sized businesses. The reasons for the inefficiency of the organizational structures of enterprises are revealed, methods of designing the organizational structures of small and medium-sized enterprises, the stages of the process of their design are described.

Ключевые слова: организационная структура управления, среднее предприятие, малое предприятия, организационное проектирование, методы проектирования.

Keywords: organizational structure of management, medium-sized enterprise, small enterprise, organizational design, design methods.

В странах с развитой экономикой сектор малого и среднего бизнеса является основой стабильного развития экономики. Прослеживается прямая зависимость между успешной деятельностью данного сектора и эффективностью всей экономики Европейского Союза [7].

Во многих развитых странах на долю малых и средних предприятий приходится от 70 до 99 % от их общего количества и от 65 % до 75 % в валовом внутреннем продукте [1].

Значительная роль малого и среднего предпринимательства в развитых странах обуславливает необходимость дальнейшего эффективного функционирования малых и средних предприятий в нашей стране.

Эффективность функционирования предприятий, а иногда и их выживаемость во многом определяется адаптированностью к внешней среде, гибкостью, подвижностью организационных структур, способностью к нововведениям.

Таким образом, современность с динамично изменяющейся внешней средой, усилением конкуренции вызывает необходимость изменений, в частности организационных, как на малых, так и средних предприятиях.

В процессе функционирования субъекты малого и среднего предпринимательства сталкиваются с рядом проблем, к которым следует отнести:

- недостаточное финансирование;
- недостаточный объем знаний и информации для ведения предпринимательской деятельности;
- недостаточные возможности стимулирования сбыта;
- недостаточные возможности преодоления барьеров вхождения на новые рынки;
- недостаточные возможности обеспечения конкурентоспособности продукции;
- ограниченные возможности поиска новых деловых партнеров и формирования деловых связей и другие [6].

В своей деятельности предприятия сталкиваются со многими проблемами: финансовыми, организационными, правовыми, информационными и другими. Чтобы успешно решать эти проблемы стоит учитывать особенности функционирования предприятий, разработать и реализовать стратегию управления бизнесом.

Базовым аспектом организации управления является формирование структуры компании.

Структура компании – это упорядоченная определенным образом совокупность взаимосвязанных элементов, которые находятся между собой в устойчивых взаимоотношениях, обеспечивающих их успешное функционирование и развитие [4].

В структуре компании выделяют такие элементы, как отдельные сотрудники, отделы, службы и прочие структурные подразделения.

В рамках организационной структуры непосредственно и происходит управленческий процесс, участники которого распределяют между собой задачи и функции управления, а значит права, ответственность за принятые управленческие решения [3].

Организационная структура компании позволяет ей достигнуть поставленные цели. В связи с этим проектирование структуры компании всегда начинается с постановки целей деятельности и определения стратегических направлений деятельности. Структура и стратегия компании должны быть взаимосвязаны. Если подвергается изменениям организационная структура, то в таком случае изменится и стратегия деятельности компании.

Вообще традиционно процесс проектирования организационной структуры предприятия можно организовать по следующим стадиям:

- 1) формирование общей структурной схемы аппарата управления;
- 2) разработка состава основных подразделений, связей между ними;
- 3) регламентация организационной структуры [5].

В процессе проектирования организационных структур управления используется ряд методов, рассмотрим их.

1. Метод аналогий. Данный метод заключается в использовании определенных организационных форм управления по отношению к проектируемой компании. Суть метода в разработке типовых организационных структур управления и установлении границ и условий их использования.

2. Экспертно-аналитический метод проектирования организационных структур. Сущность данного метода заключается в том, что проводится аналитическое исследование компании, которое осуществляют специалисты высокой квалификации, также в процессе принимает участие непосредственное руководство компании и другой персонал. Все это делается для того, чтобы выделить особенности и специфику работы управленческого аппарата и на этой основе определить пути его совершенствования или оптимизации.

3. Метод структуризации целей. В случае применения данного метода в компании следует определить цели деятельности, в том числе включая их количественную и качественную формулировки.

4. Метод организационного моделирования. Суть метода в разработке описанных математически или графически моделей распределения полномочий и ответственности в

организации, являющиеся основой для построения и оценки различных вариантов структур по организационным связям их переменных [2].

Различные типы организационных моделей (математико-статистические модели зависимостей между исходными факторами организационных систем и характеристиками организационных структур; графоаналитические модели организационных систем; натурные модели организационных структур и процессов; математико-кибернетические модели иерархических управленческих структур) целесообразно использовать на этапе диверсификации предприятия

Последний метод, представленный различными типами организационных моделей (математико-статистическими моделями зависимостей между исходными факторами организационных систем и характеристиками организационных структур; графоаналитическими моделями организационных систем; натурными моделями организационных структур и процессов; математико-кибернетическими моделями иерархических управленческих структур), наиболее затратный из всех представленных методов и применяется для проектирования сложных организационных структур. При проектировании на малых и средних предприятиях применение данного метода представляется нецелесообразным.

Эффективность деятельности предприятий зависит от квалификации работников, не исключая и руководителей, от вовремя проведенных мероприятий по совершенствованию организационной структуры управления.

Изменение организационной структуры управления, которая соответствовала бы факторам внешней и внутренней среды предприятия, позволит достичь большей результативности функционирования и повысить конкурентоспособность организации.

Причины неэффективности функционирующей структуры управления могут быть разными, например:

- необоснованно «раздутый» аппарат управления предприятия;
- дублирование функций управления;
- несоответствие организационной структуры стратегии предприятия;
- недостаточная гибкость и приспособляемость к изменению ситуации;
- перегруженность работников непрямыми должностными обязанностями;
- доминирование в работе руководителей всех звеньев управления оперативных проблем над стратегическими в результате недостаточного делегирования полномочий нижестоящим уровням и другие.

Стоит отметить, что оценка эффективности является важным элементом анализа принятых управленческих решений. Критерием эффективности организационной структуры является степень достижения поставленных целей системы управления в условиях минимальных расходов по данному направлению.

Совершенствуя организационную структуру малых и средних предприятий, необходимо организовать работу по аналогии с процессом проектирования организационной структуры крупного предприятия по трем универсальным стадиям (формирование общей структурной схемы аппарата управления, разработка состава основных подразделений и связей между ними; регламентация организационной структуры). Однако, не все существующие методы проектирования (аналогий, экспертно-аналитический, структуризации целей и организационного моделирования) применимы при осуществлении организационных изменений малых и средних предприятий. Так для последних метод организационного проектирования представляется «излишним»: его применение требует значительных затрат времени и финансовых ресурсов и целесообразен при построении сложных организационных структур.

Вопросам изменения организационной структуры малых и средних предприятий необходимо уделять должное внимание, принимая во внимание особенности функционирования данного сектора экономики.

Список литературы

1. Балдина, Ю.А. Роль и место субъектов малого и среднего предпринимательства в современных экономических условиях [Электронный ресурс] / Ю.А. Балдина // Вестник Удмуртского университета. Серия Экономика и право. 2018. Т. 26. № 4. [Электронный источник]. - URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=26643676> (дата обращения 25.04.2020) – Загл. с экрана. – Яз. рус.
2. Баринов, Ю. В. Методы и инструменты реорганизации структуры управления предприятием // Вестник ВУиТ. 2010. №19. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-i-instrumenty-reorganizatsii-struktury-upravleniya-predpriyatiem>
3. Менеджмент [Электронный ресурс]: учеб. пособие / А. А. Гершанок, А. М. Ощепков; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2018. – 4 Мб; 310 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnie-posobiya/gershanok-oshepkov-menedzhment.pdf>.
4. Репина Е.А., Анопченко Т.Ю, Володин Р.С., Менеджмент. Учебное пособие [Текст, таблицы] / Южный федеральный университет. – Ростов н/Д.: Изд-во АкадемЛит, 2015. – 316 с.
5. Федюкова, Г. Х. Комплексный подход к организационному проектированию на предприятиях малого бизнеса / Г. Х. Федюкова, Т. В. Барт // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2017. – № 1(20). – С. 74-79. – DOI 10.21777/2307-6135-2017-1-74-79.
6. Федюкова, Г. Х. Развитие малого предпринимательства в Ульяновской области / Г. Х. Федюкова // Актуальные проблемы развития социально-экономических систем : Сборник научных трудов, Ульяновск, 18–22 апреля 2016 года. – Ульяновск: Ульяновский государственный технический университет, 2016. – С. 180-183.
7. Финк Т. А. Малый и средний бизнес: зарубежный опыт развития // Молодой ученый. 2012 . № 4. С. 1 77–181 .

ИННОВАЦИИ, КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ INNOVATIONS AS A TOOL FOR INCREASING THE COMPETITIVENESS OF THE ORGANIZATION AND IMPROVING BUSINESS ACTIVITY

*К.С. Скворцова, магистрант
Научный руководитель – Г.Х. Федюкова, к. э. н., доцент*

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье показаны связи конкурентоспособности и инноваций. Инновации применимы фирмам любого масштаба и вида. Инновации должны формулировать стратегическое направление формирования организации.

Abstract

The article shows the links between competitiveness and innovation. Innovation is applicable to firms of all sizes and types. Innovation must formulate the strategic direction of the organization's formation.

Ключевые слова: инновационная деятельность, конкурентоспособность, инновация, признаки инноваций.

Keywords: innovation activity, competitiveness, innovation, signs of innovation.

В настоящее время ключевая роль в обеспечении конкурентоспособности экономики принадлежит инновационной деятельности, способной обеспечить непрерывное обновление технической и технологической базы производства, освоение и выпуск новой конкурентоспособной продукции, а также эффективное проникновение на мировые рынки товаров и услуг. Этим и обуславливается актуальность выбранной темы.

Научная новизна работы заключается в разработке механизма и рекомендаций по повышению конкурентоспособности предприятия на основе совершенствования принципов, этапов и перспективных направлений развития конкурентных преимуществ.

Повышение эффективности работы фирмы связано с интенсивностью инновационной деятельности. Результаты этой деятельности определяют технологический уровень организации, меру его конкурентоспособности, а также многие технико-экономические и финансовые показатели.

Одним из ключевых течений увеличения уровня конкурентоспособности фирмы считается его научно-техническое становление на инновационных принципах. Разговор идет о постоянном совершенствовании научно-технических течений и технических устройств по всем измерительным и контролирующим устройствам на основе новых знаний, а кроме того об организационных изменениях, которые обеспечивают предпринимательскую динамичность и ее мотивацию [1].

При подборе конкретных инноваций фирмы дают предпочтения тем, которые толерантны для их производственного процесса [3].

Под инновациями, как фактором увеличения конкурентоспособности, понимаются окончательный результат инновационной работы, который приобретает реализацию в виде нового либо улучшенного продукта. Также инновация – это итог введения инновационных исследований на рынке, то есть изобретение, доведенное до стадии коммерческого использования, либо товара, если оно начинает давать финансовый результат.

Конкуренция и инновационная работа взаимосвязаны. Производители и покупатели в ходе использования устаревшей техники и технологических процессов в результате получают убыток. Компании, первые освоившие инновации, имеют вероятность уменьшать расходы на изготовления продукции и, в соответствии с этим усиливаются собственные позиции в конкурентоспособной борьбе с субъектами рынка, предлагающими подобные продукты.

Конкуренция и инновации дополняют друг друга следующим образом:

конкуренция – главный фактор восприимчивости субъекта рынка к техническим новинкам;

конкуренция вынуждает предпринимателя постоянно искать и находить новые виды продуктов и услуг, которые нужны потребителям и могут удовлетворить их потребности;

конкуренция способствует тому, что предприниматели стараются освоить продукцию высокого качества по ценам рынка с целью удержания потребителей;

конкуренция стимулирует использование наиболее эффективных способов производства;

конкуренция вынуждает предпринимателей оперативно реагировать на желания

потребителей;

□ конкуренция обеспечивает высокий доход тому, кто упорно и производительно трудится [2, с.162].

Инновации, влияющие на конкурентоспособность предприятий, классифицируются по следующим признакам:

□ характеру отношений: социально-экономические, организационные, технологические инновации;

□ сфере распространения: управленческие, производственные, технические, социальные инновации;

□ предметно-содержательной структуре: продуктовые, процессные инновации.

Чтобы инновация гарантировала прогнозируемый результат, следует внедрять ее стратегически грамотно, только в данном случае она позитивно скажется на повышении конкурентоспособности компании.

Схематично влияние инноваций на конкурентоспособность представлено на рисунке 1.



Рисунок 1 – Взаимосвязанность инновационной работы и конкурентоспособности [4]

На основании рисунка 1 можно сделать заключение, что между инновациями и конкурентоспособностью имеется прямая взаимозависимость.

Проанализируем влияние инноваций и их типов на элементы конкурентоспособности с помощью объективных, индивидуальных, организационных, научно-технических, внешних и внутренних обстоятельств.

К объективным факторам относятся финансовые составляющие, активно действующие на инновационную работу.

К субъективным можно причислить те условия, процесс которых считается прямым

результатом поставленных целей.

К внешним относят те факторы, которые вызывают взаимодействие предприятия с финансовой и социальной сферами.

Организационные инновации оказывают влияние на конкурентоспособные достоинства через все организационные факторы.

Научно-технические инновации проявляют воздействие с помощью научно-технических факторов на компоненты конкурентоспособности (затраты и цену) так, что конкурентоспособность субъекта и объекта увеличивается на порядок. Методика, применяемая изготовителем, оказывает большое влияние на свойство продукции и ее себестоимость.

Управленческие инновации влияют через организационные факторы на расходы, свойство и стоимость. Они формируют сильные конкурентоспособные достоинства современного бизнеса и меняют процессы, структуру и практику менеджмента, а также улучшают методы и инструменты управления и оказывают большое влияние на административные процессы.

Технические инновации оказывают влияние через научно-технические условия и посредством относительных достоинств, свойств и расходов.

Общественные инновации влияют посредством внутренних факторов на свойство, стоимость и расходы.

С точки зрения конкурентоспособности от внедрения инноваций на предприятии, возможно приобрести следующие результаты:

- во-первых, увеличение конкурентоспособности продукта, формирующее конкурентоспособные достоинства на ближайшую и среднесрочную перспективу;
- во-вторых, привитие новых потребностей, формирующее конкурентоспособные достоинства на перспективу;
- в-третьих, увеличение производительности производства, трансформирующее конкурентоспособность товарной массы в конкурентоспособность компании.

Подводя результаты, можно выделить, что значимость инноваций в ходе функционирования предприятий постоянно увеличивается. Инновации сегодня считаются неотъемлемым звеном концепции развития конкурентных преимуществ предприятия. Влияние на компоненты конкурентоспособности со стороны инновационного фактора формируют положительные изменения: усовершенствование качества продукции, сокращение затрат, цены, усовершенствование сбыта, активизация инновационной деятельности приводит к увеличению конкурентоспособности предприятий.

Список литературы

1. Ансофф И. Н. Новая корпоративная стратегия: учебное пособие / Пер. с англ. - СПб.: Питер, 2016. – 443 с.
2. Борозна, А.С. Экономическая сущность понятия «конкурентоспособность предприятия» / А.С. Борозна // Экономические науки: Экономика и управление, Финансы и налогообложение, Бухгалтерский учет и анализ хозяйственной деятельности, Логистика. – Новополюк: ПГУ, 2016. – с. 162-172.
3. Винокурова В.А. Управление развитием рыночных возможностей предприятия: Учебное пособие. - М. Проспект, 2007. – с. 81-91.
4. Горбашко, Е.А. Управление конкурентоспособностью. Теория и практика: учебник / Е.А. Горбашко, И.А. Максимцева; под ред. Е.А. Горбашко. -М.: Издательство Юрайт, 2015. – 368 с.
5. Данилов, И. П. Конкурентоспособность регионов России. Теоретические основы и методология / И.П. Данилов. - М.: Канон+РООИ "Реабилитация", 2016 – 288 с.
6. Быстров В.А. Новая технология изготовления // Известия высших учебных

заведений. – 2018. – № 8. – с. 64-66.

**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
INNOVATIVE DEVELOPMENT OF ENTERPRISES AS A TOOL TO ENSURE
ECONOMIC SECURITY**

Г.Х. Федюкова, к.э.н., доцент

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье рассмотрены теоретические аспекты экономической безопасности, обозначена ее зависимость от инновационной активности. Представлен анализ некоторых показателей инновационной деятельности организаций России, а также пути повышения инновационной активности предприятий.

Abstract

The article examines the theoretical aspects of economic security, outlines its dependence on innovative activity. The article presents an analysis of some indicators of innovative activity of Russian organizations, as well as ways to increase the innovative activity of enterprises.

Ключевые слова: экономическая безопасность, инновационная безопасность, инновационная деятельность, инновационная активность, сорсинг.

Keywords: economic security, innovative security, innovative activity, sourcing.

Возрастающая глобальная конкуренция, интеграция экономических процессов предъявляет совершенно иные требования к ведению предпринимательской деятельности, актуализируя аспекты, касающиеся экономической безопасности.

Под экономической безопасностью региона в рамках данной статьи нами понимается «состояние защищенности экономики региона от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются единство экономического пространства страны, ее экономический суверенитет, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [7].

Инновационная безопасность является составной частью экономической безопасности (рисунок 1).



Рисунок 1 – Структура системы экономической безопасности

Для оценки состояния экономической безопасности в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года предлагается и ряд показателей, характеризующих инновационную активность предприятий. Так в перечень показателей включены следующие:

- доля организаций, осуществляющих технологические инновации
- доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг
- доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства и другие.

Одними исследователями предлагается включать в состав параметров оценки уровня экономической безопасности региона показатели, оценивающие инновационную безопасность. Например, один из основоположников направления экономической безопасности в нашей стране профессор В.К. Сенчагов [5] предлагает при диагностике экономической безопасности региона рассматривать также и уровень инновационной активности, определяемый удельным весом организаций, осуществляющих технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе обследованных организаций.

Другими проведены исследования по выявлению зависимости экономической безопасности от инновационной деятельности. Так М.В. Кузнецов [2] в результате проведенных исследований констатирует не только важное, но и ключевое значение инновационной деятельности субъектов хозяйствования с позиций достижения высокого уровня экономической безопасности.

Рассмотрим некоторые показатели инновационной деятельности организаций Российской Федерации.

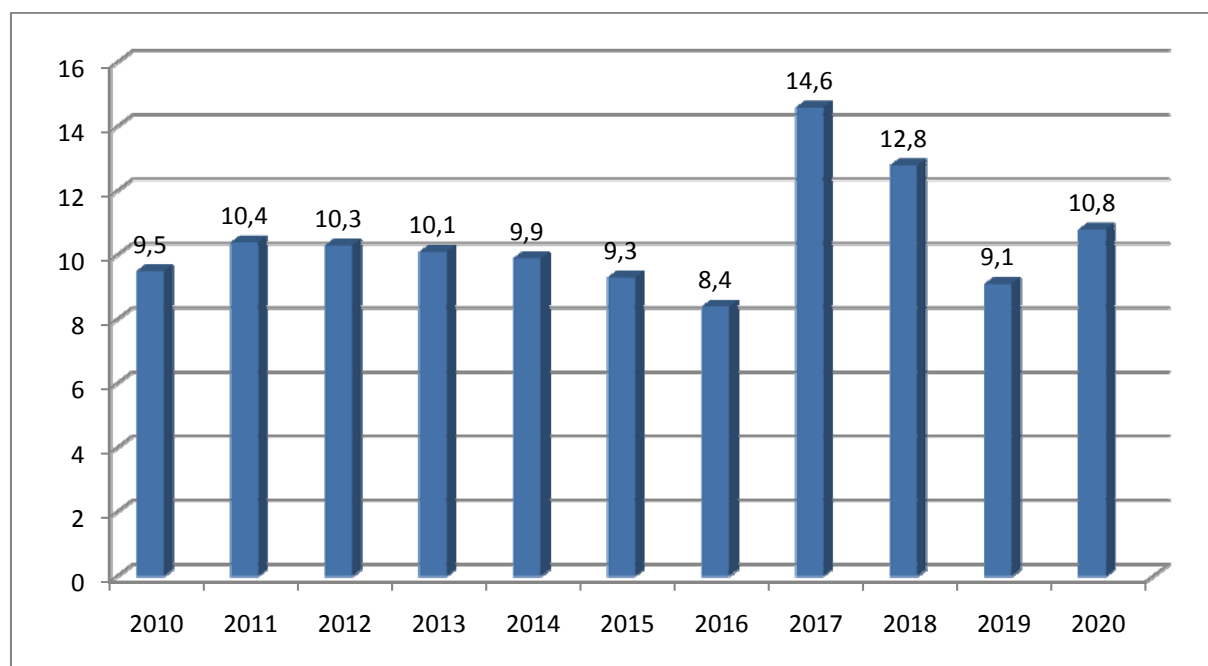


Рисунок 2 – Уровень инновационной активности организаций, проценты [1,4]

Уровень инновационной активности организаций в 2020 г. по отношению к 2017 г., в котором наблюдался самый высокий уровень за последнее десятилетие, снизился на 3,8 п.п. Наименьший уровень инновационной активности в нашей стране за 2010-2020 гг. отмечен в 2016 г., по сравнению с которым в 2020 г. анализируемый показатель повысился на 2,4 п.п.

Однако, средневропейский уровень инновационной активности организаций выше российского уровня.

Таблица 1 – Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами, млн. руб. [4]

| № п/п | | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | Изменения 2019 г. к 2017г. |
|-------|--|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------------------|
| 1. | Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами | 57 611 057,8 | 68 982 626,6 | 92 253 929,6 | 91 296 007,7 | 33684949,9 |
| | в том числе инновационные товары, работы, услуги | 4 166 998,7 | 4 516 276,4 | 4 863 381,9 | 5 189 046,2 | 1022047,5 |

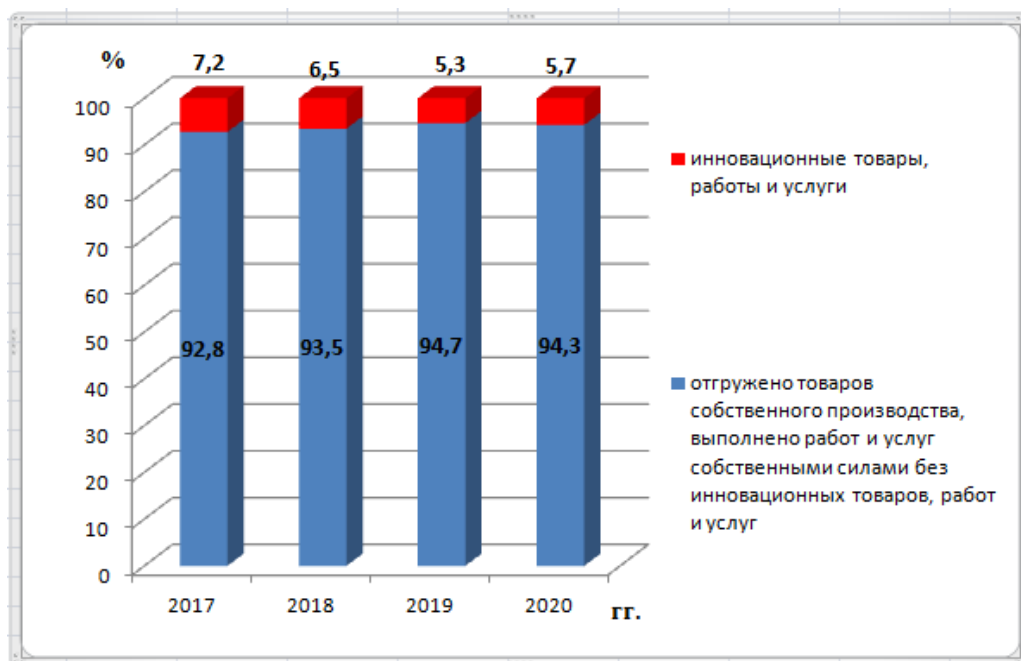


Рисунок 3 – Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг

Несмотря на увеличение отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, в том числе инновационных товаров, работ, услуг (соответственно увеличились на 33684949,9 млн. руб. и на 1022047,5 млн. руб.) в 2020 г. по сравнению с 2017 г., удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг снизился на 1,5 п.п. Данное

положение может свидетельствовать о более высоком уровне цен в 2020 г. по отношению с 2017 г.

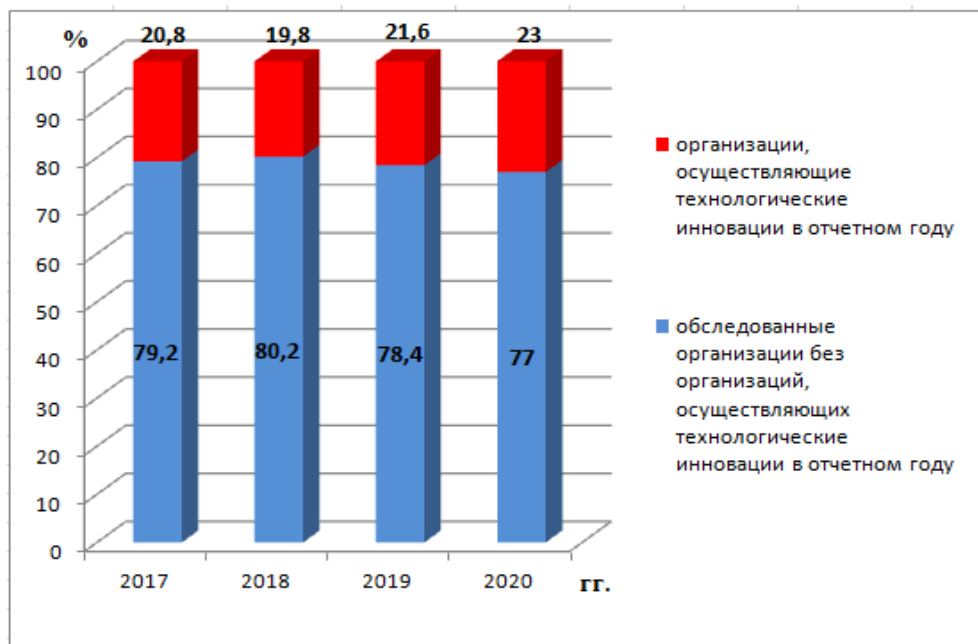


Рисунок 4 – Удельный вес организаций, осуществивших технологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций

Удельный вес организаций, осуществивших технологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций в 2020 г. по отношению к 2019 г. незначительно увеличился (на 1,4 п.п.).

Таблица 1 – Затраты на инновационную деятельность, млн. руб.[1,4]

| № п/п | | 2017 | 2018 | 2019 | Изменения 2019 г. к 2017г. |
|-------|--|-----------|-----------|-----------|----------------------------|
| 1. | Затраты на инновационную деятельность: | | | | |
| | в фактически действовавших ценах | 1416922.8 | 1484901.1 | 954133.3 | 537210,5 |
| | в постоянных ценах 2000 г. | 854546.0 | 806091.5 | 1021982.8 | 167436,8 |

Затраты на инновационную деятельность в 2019 г. по сравнению с 2017 г. увеличились на 537210,5 млн. руб. в действовавших ценах и на 167436,8 млн. руб. в постоянных ценах 2020 г.

Как показывает анализ некоторых показателей инновационной деятельности организаций России, данное направление развивается не на должном уровне. Организациям необходимо активизировать свою инновационную деятельность.

Повышение инновационной активности возможно разными путями. Это может быть применение различных видов сорсинга, который выбирается исходя из специфики деятельности предприятия, его размера, располагаемых ресурсов или через индустриальные парки, когда управляющая компания может помочь во внедрении в производство новой технологии, предоставить услуги по коммерциализации инноваций резидентам парка и др., вовлекая в процесс инноваций малое и среднее предпринимательство.

Деятельность организаций, направленная на инновации, имеет большое значение при достижении высокого уровня экономической безопасности.

Список литературы

1. Индикаторы инновационной деятельности: 2021: статистический сборник / Л. М. Гохберг, Г. А. Грачева, К. А. Дитковский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: НИУ ВШЭ, 2021.
2. Кузнецова М.В. Влияние инновационной деятельности предприятий на состояние экономической безопасности национальной экономики // Экономическая безопасность. — 2021. — Том 4. — № 2. — С. 433-446. — doi: 10.18334/ecsec.4.2.111898
3. Массаров, В. А. Роль налоговой политики государства в обеспечении экономической безопасности региона / В. А. Массаров, Г. Ф. Яричина. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 22 (312). — С. 362-364. — URL: <https://moluch.ru/archive/312/71008/>
4. Наука и инновации. Статистическая информация Федеральной службы государственной статистики – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/14477>
5. Сенчагов, В. К. Экономическая безопасность государства и регионов: Учебное пособие для студентов вузов / В. В. Криворотов, А. В. Калина, Н. Д. Эриашвили. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 351 с.
6. Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года – Режим доступа: <https://www.gks.ru/storage/mediabank/ukaz-208.pdf>
7. Федюкова Г.Х. Оценка уровня экономической безопасности региона на примере Ульяновской области – Вузовская наука в современных условиях: сборник материалов 54-й научно-технической конференции (27 января - 01 февраля 2020 года) В 3ч. Ч.3. – Ульяновск: Ул-ГТУ, 2020. С. 163–166

УГРОЗЫ И ПУТИ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА К НАЛОГОВОЙ ИНФОРМАЦИИ THREATS AND WAYS OF UNAUTHORIZED ACCESS TO TAX INFORMATION

М. А. Прутяну, студентка
Научный руководитель – С. А. Глухова, старший преподаватель

Ульяновский государственный технический университет

Аннотация

В статье изучены теоретические основы угроз и путей нелегального доступа к налоговой информации. Раскрыта сущность и принципы информационной безопасности. В результате исследования предложена многоуровневая система защиты налоговой информации, позволяющая предотвратить несанкционированный доступ к информации.

Abstract

The article examines the theoretical foundations of threats and ways of illegal access to tax information. The essence and principles of information security are revealed. As a result of the research, a multilevel system of tax information protection is proposed, which allows preventing unauthorized access to information.

Ключевые слова: информационная безопасность, угрозы, налоговая информация, конфиденциальность, ущерб, пути доступа.

Keywords: information security, threats, tax information, confidentiality, damage, access paths.

Актуальность темы исследования состоит в том, что национальная безопасность страны зависит от обеспечения информационной безопасности в налоговой сфере [5, с. 270]. В современных условиях наблюдается недостаточность нормативной базы в сфере обеспечения информационной безопасности в налоговых органах.

Британская компания под названием Comparitech Limited, которая занимается изучением и размещением публикаций по следующим темам: обеспечение защиты персональных данных пользователей сети Интернет, отслеживание работы сетей и др., в октябре 2019 года оповестила общественность о том, что в открытом доступе находились данные российских налогоплательщиков. Информация, находящаяся в общем доступе, была представлена в виде следующих данных: ФИО налогоплательщика, паспортные данные, адреса, телефоны, а также ИНН и сведения о сумме уплаченных налогов. Под угрозой оказались данные 20 млн. человек. Данные были разбиты на две базы, первая база содержала налоговые данные 14 млн. человек за период 2010-2016 гг., вторая база была представлена данными 6 млн. человек за период 2009-2015 гг.

В связи с утечкой данных, произошедшей в 2019 г., понимание сущности информационной безопасности играет важную роль, поскольку осведомленность в области информационной безопасности в налоговых органах способствует предотвращению несанкционированного доступа, использования, раскрытия, изменения, записи или уничтожения информации.

Прежде чем перейти к рассмотрению путей и угроз несанкционированного доступа к налоговой информации, следует рассмотреть назначение информационной безопасности и её принципы. И только затем следует осуществить изучение угроз, связанных с доступом к информации, осуществляемый без соответствующего разрешения. Так как отсутствие определенного представления об информационной безопасности в целом, политики ее проведения и границ ее реализации может стать причиной неэффективного выбора мер по обеспечению необходимого уровня защиты информационных ресурсов от возможных угроз.

В широком понимании сущность информационной безопасности (далее ИБ) заключается в том, что происходит выявление и устранение неблагоприятных источников воздействия на информацию. Обеспечение и поддержка ИБ включает систему мер, которая нацелена на отслеживание, предотвращение и устранение несанкционированного доступа третьих лиц к информации. Предпринимаемые меры также направлены на защиту от искажений, блокировки или копирования информации. Важно, чтобы все задачи решались одновременно, только тогда можно будет обеспечить полноценную и надежную защиту.

Начало создания эффективной системы ИБ было ещё положено в общих чертах в начале 90-х годов. В 1993 году была подготовлена Концепция правовой информатизации России. В последующем был принят ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации» от 20 февраля 1995 года. Но, несмотря на это, в настоящее время до сих пор остается масса уязвимых точек, требующая улучшения информационного законодательства РФ.

Далее рассмотрим основные принципы информационной безопасности [3, с. 84]:

1. Целостность информационных данных. Данный принцип означает способность информации не утрачивать изначальный вид и структуру в результате проведенных мероприятий по передаче информации и её хранению. Внесение каких-либо изменений, дополнений может осуществлять только владелец и пользователь с разрешенным доступом к данным.

2. Конфиденциальность. Характеристика, указывающая на необходимость ограничения доступа к налоговой информации для определенного круга лиц. Информация становится доступной только тем пользователям, которые внесены в информационные системы и успешно прошли идентификацию.

3. Достоверность. Означает, что информация принадлежит доверенному лицу либо же владельцу, который в одно время выступает в роли источника информации.

Исходя из представленных выше принципов, можем прийти к выводу, что главной целью обеспечения информационной безопасности является защита информационных взаимоотношений от вреда, который может нести моральный или материальный характер. Наносимый ущерб может быть произведен как в процессе намеренного, так и непреднамеренного доступа к информационным ресурсам. Однако в рамках данного исследования мы будем рассматривать только преднамеренный доступ к налоговой информации.

Ранее мы уже рассмотрели основные принципы информационной безопасности. Их всего три, и если даже один из них будет не соблюден, то возникнет угроза несанкционированного доступа к информации, имеющей налоговый характер. Следовательно, под угрозой информации понимают возможное влияние или воздействие на автоматизированную систему с последующим нанесением убытка чьим-то потребностям.

Все угрозы можно поделить на 4 группы [3, с. 87]:

- 1) естественные (влияние физических процессов на информационную систему);
- 2) искусственные непреднамеренные (без всякого умысла, возникающие при обучении сотрудников);
- 3) искусственные преднамеренные (осуществляются злоумышленниками);
- 4) внешние и внутренние (угрозы со стороны персонала и сторонних организаций).

Таким образом, несмотря на то, что лежит в основе воздействия – естественные причины или искусственные, владелец информации всегда несет убытки. Так, выделяют следующие виды ущербов (убытков), которые получает владелец информации: моральный и финансовый ущерб, и материальные затраты. Финансовый ущерб наносится мошенником в связи с издержками на восстановление систем информации. Материальные затраты связаны с невозможностью продолжения работы вследствие изменений в системе защиты информации.

Теперь следует изучить методы доступа к информации. Из всего разнообразия способов доступа и угроз информации можно условно выделить основные преступления:

- перехват паролей;
- «Маскарад»;
- незаконное пользование привилегиями.

Первым преступлением является перехват паролей. Данная методика доступа к информации является очень распространенной, с ней сталкивалось большинство сотрудников. Это такое мошенничество, которое проводится посредством применения специальных программ, имитирующих на мониторе окошко для ввода пароля и имени. Данные, введенные в появившееся окошко, незамедлительно попадают в руки злоумышленника, и лишь только после этого на дисплее появляется уведомление о некорректной работе системы. Через некоторое время вероятно повторное всплывание окошка для авторизации, после чего введенная информация снова попадает в руки злоумышленника, также появляется возможность добавления собственных изменений.

Вторым способом угрозы информации является «Маскарад». К слову, данная методика является продолжением предыдущей. Поскольку суть указанного способа заключается в воздействиях на информационную систему от лица другого человека в сети организации. В рамках «Маскарада» имеются два варианта реализации планов правонарушителей [4]:

- 1) передача искаженных данных в системе от лица другого человека;
- 2) проникновение в систему под данными другого работника и последующая реализация действий (с предшествующим перехватом пароля).

Следует отметить, что особую опасность представляет «Маскарад» в банковских системах, где манипуляции с платежами приводят финансовое состояние организации в убыток, а в качестве виновного признается человек, не имеющий никакого отношения к преступлению. Кроме того, здесь ещё и страдают клиенты банка, получающие моральный и материальный ущерб.

Крайним методом доступа к информации является незаконное пользование привилегиями. Такой метод хищения информации говорит сам за себя, так как именно администраторы наделены максимальным перечнем полномочий, поэтому они становятся жертвами злоумышленников. Используя этот метод, происходит продолжение «Маскарада». Третье лицо или сотрудник получает разрешение на вход в информационную систему от имени администратора, и осуществляет неправомерные действия в обход системы защиты. Однако здесь есть небольшая тонкость: в таком варианте преступления необходимо перехватить список привилегий заранее. Это может произойти и по вине самого администратора, злоумышленнику лишь остается найти уязвимое место в системе защиты и войти в неё нелегально.

Следовательно, существуют 3 основных преступления в отношении налоговой информации: перехват паролей, маскарад, незаконное пользование привилегиями. Но какие существуют пути для совершения перечисленных преступлений? Понимание путей доступа к налоговой информации является важным, так как зная их, можно предложить варианты разработки системы защиты.

Пути, по которым может быть осуществлен нелегальный доступ к налоговой информации выглядят следующим образом:

1. Использование в работе программных средств без лицензии.
2. Отсутствие системы контроля за местонахождением сотрудников и посетителей в помещениях, где есть доступ к информационным ресурсам. Пренебрежение использованием сложной системы доступа в эти помещения, например, по магнитной карте.
3. Безразличие применения эффективной антивирусной сети [1, с. 338].
4. Отсутствие контроля за почтовым ящиком, поскольку с помощью него распространяется большой процент вредоносных программ.
5. Игнорирование регулярной проверки компьютерных средств на предмет заражения вредоносными программами.

Для того чтобы предотвратить нелегальный доступ к налоговой информации, налоговым органам необходимо разработать многоуровневую систему защиты информации, а именно:

- а) использовать лицензионно чистые программные средства;
- б) зафиксировать перечень используемых программных средств, одновременно запретив использование не включенных в комплект программных средств;
- в) разработать методы резервирования, сохранения и восстановления ПО;
- г) создать специальные организационно-распорядительные документы по защите объектов от вредоносных программ и конкретизировать методы профилактики по недопущению попадания их в информационную сеть, при этом обеспечить осведомленность пользователей об общих признаках появления вредоносных программ;
- д) другие методы.

Таким образом, подводя итог проведенному исследованию, можно с уверенностью сказать, что обеспечение информационной безопасности налоговой информации является приоритетной целью налоговых органов. Существуют различные методы и угрозы доступа к налоговой информации, отличающиеся между собой по методам доступа к информационным

ресурсам. К числу угроз относят искусственные непреднамеренные и искусственные преднамеренные.

Ущерб, наносимый в результате несанкционированного доступа к налоговой информации, задевает как деловую репутацию налогового органа, так и наносит моральный ущерб физическим лицам, чья информация была украдена.

В целях снижения рисков несанкционированного доступа к налоговой информации следует построить сеть с многоуровневой системой защиты. Данная система должна включать в себя следующие элементы: использование программных средств с лицензией, создание специальных документов по защите информации, разработка методов резервирования информации, а также информирование сотрудников о симптомах появления вредоносных программ [2].

Список литературы

1. Джафарова З. К. Безопасность информационной базы данных налоговых органов / З. К. Джафарова // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2010. – №4. – С. 338-347.
2. Коровяковский Д. Г. Информационная безопасность в налоговых органах Российской Федерации // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2006. – №5. – С. 73-77. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/informatsionnaya-bezopasnost-v-nalogovyh-organah-rossiyskoj-federatsii> (дата обращения 01.09.2021).
3. Мазов Н. А. Классификация рисков информационной безопасности / Н. А. Мазов, А. В. Ревников, А. М. Федотов // Вестник НГУ. Серия: Информационные технологии. – 2011. – №2. – С. 80-89.
4. Маскарад [Электронный ресурс] // Studwood – URL <https://studwood.ru/1597079/informatika/maskarad> (дата обращения 01.09.2021).
5. Нуретдинова Ю. В. Налоговая безопасность РФ: проблемы и перспективы развития / Ю. В. Нуретдинова, Е. В. Васильева, Е. А. Горловская // Московский экономический журнал. – 2020. – №3. – С. 269-276.

СЕКЦИЯ 8.
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ И РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЕ В СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

АВИАЦИЯ САХАЛИНА КАК РЕСУРС РАЗВИТИЯ РЕГИОНА
SAKHALIN AVIATION AS A RESOURCE FOR REGIONAL DEVELOPMENT

*Т.Н. Клеймёнова, к.с.-х.н., старший преподаватель,
Ветошников Г.В., курсант,
Божедомов Д.А., курсант,
Мухин В.П., курсант*

Военно-воздушная академия им. Н.Е.Жуковского и Ю.А.Гагарина
г. Сызрань

Аннотация

Рассматриваются тенденции развития региональной авиации острова Сахалин. Анализируется роль авиатранспорта для хозяйственно-экономической деятельности предприятий территории. Приведены данные о динамике развития аэропортовой инфраструктуры о.Сахалин и о современном состоянии региональной авиации. Обосновывается взаимосвязь развития региональной авиации и региональной экономики.

Abstract

The tendencies of development of regional aviation of Sakhalin island are considered. The role of air transport for economic activity of enterprises of the territory is analyzed. The data on the dynamics of the airport infrastructure development of Sakhalin island and the current state of regional aviation are presented. The interrelation of development of regional aviation and regional economy is proved.

Ключевые слова: региональная авиация, региональная экономика, аэропортовая инфраструктура, риски, экономическое развитие.

Keywords: regional aviation, regional economy, airport infrastructure, risks, economic development.

Специалисты утверждают, что экономика нашей страны терпит убытки из-за несовершенства транспортной инфраструктуры, которая пока так и не стала по-настоящему целостной структурой [3, с.4]. Это в полной мере справедливо для Сахалина. Сахалинская область – это единственный регион Российской Федерации, полностью расположенный на островах, что обуславливает специфику его транспортной инфраструктуры. В Федеральной целевой программе «Социально-экономическое развитие Курильских островов (Сахалинская область) на 2016-2025 годы» приоритетной задачей указано «развитие транспортных и коммуникационных связей, включая обеспечение бесперебойного пассажирского и грузового сообщения между Курильскими островами, островом Сахалин, материком и полуостровом Камчатка». Развитие региона было бы невозможно без авиации. Целью данной статьи является анализ роли и возможностей воздушного транспорта в развитии региональной экономики Сахалинской области.

Гражданская авиация на Дальнем Востоке России берёт начало в 1930 году, когда была открыта первая регулярная авиалиния Хабаровск – Николаевск-на-Амуре – Оха (Сахалин) – Александровск-Сахалинский протяженностью 1130 км. Полёты выполнял четырёхместный самолёт «Юнкерс Ф-13» первой отечественной авиакомпании «Добролет».

Его пилотировал экипаж в составе пилота М. Водопьянова и бортмеханика Н. Аникина. Новая авиалиния связала центр Дальневосточного края г. Хабаровск с о. Сахалин. На острове в тот период развивались рыбный и нефтяной промыслы.

В настоящее время на территории Сахалинской области работают семь аэропортов, 8 морских портов, 14 морских терминалов. Воздушным транспортом Сахалинской области ежегодно перевозится 10-12 тыс. тонн грузов и более миллиона пассажиров. В регионе созданы три территории опережающего развития (ТОР), резидентами которых на сегодняшний день являются 30 компаний. В Сахалинской области работают 80 туристических компаний, стабильно растёт объём туристских услуг. Ежегодно данная отрасль приносит в экономику региона более 500 млн. руб.

В 2018 г. международному аэропорту Южно-Сахалинска присвоено имя Антона Чехова. Сахалинский аэропорт может принимать все типы воздушных судов, в том числе тяжёлые Boeing-747 и А-330. С 2010 г. аэропорт производит приём и отправку супертяжелых транспортных самолетов АН-124-100 «Руслан».

Сахалинская область и Камчатский край сегодня интенсивно развиваются. В регионе реализуется более 160 инвестиционных проектов в области добычи полезных ископаемых, и туризма, энергетики и аквакультуры, сельского хозяйства и строительства. Их успешность во многом связана с развитием транспортной логистики [1]. Для различных нужд экономики о. Сахалина необходимо использование вертолётов. Они применяются в сельском хозяйстве и строительстве, для охраны окружающей природной среды, оказания медицинской помощи, пожарной охраны, в нефтеразведке и патрулировании.

Обычно указанные виды работ выполняются на вертолётах Ми-2, Ми-8, Ка-26. Находят широкое применение также самолёты четвёртого, реже третьего классов [5]. При эксплуатации этого вида транспорта широко используются неклассифицируемые аэродромы, посадочные площадки и подобранные с воздуха временные площадки.

Остров является зоной широкого спектра рисков. Здесь происходят землетрясения, лесные пожары. Иногда требуется помощь рыбакам, оказавшимся оторванными на льдине в открытом море. Во всех этих ситуациях незаменима эксплуатация вертолета. Винтокрылая машина находится в ведении островных авиаторов и всегда готова к взлету. На севере Сахалина любой кусочек суши берега пригоден для посадки, если за ручкой сидит опытный пилот.

В 2013 г. создано сахалинское звено хабаровского авиационно-спасательного центра МЧС России. В этот период сахалинские спасатели принимали участие в ликвидации наводнения в Амурской области. Сегодня подразделение выполняет задачи поиска пропавших людей, их спасения на воде и суше, наблюдения за паводковой обстановкой, очагами опасных природных явлений и процессов, тушения лесных пожаров, экстренной санитарной эвакуации больных из труднодоступных мест островного региона. Авиационное звено сотрудничает с министерством лесного и охотничьего хозяйства, Сахалинским территориальным центром медицины катастроф и мобилизационного резерва, агентством по делам гражданской обороны, защите от чрезвычайных ситуаций и пожарной безопасности Сахалинской области.

Спасатели поисково-спасательного отряда выполняют работы по обезвреживанию взрывчатых веществ, ведению спасательных работ на водных объектах, обращению с аварийными химически-опасными веществами. Отряд оснащен необходимыми материальными средствами и специальной техникой. Базой его винтокрылого флота является универсальный вертолет Ми-8.

Акционерное общество «Авиашельф» с 1998 г. занимается обслуживанием шельфовых проектов. Его авиапарк – это 13 вертолетов Ми-8 различных модификаций. Три машины предприятия базируются в Южно-Сахалинске. Основная зона работы – северные районы острова, где сосредоточены нефтяные и газовые проекты.

Международный аэропорт Южно-Сахалинска модернизируется: усилена ИВПП, обновлены искусственные покрытия перрона и мест стоянок. Новый аэровокзальный комплекс аэропорта будет сдан до конца 2020 г. Осуществляется реконструкция аэропорт Оха. На базе модернизированной аэропортовой инфраструктуры Сахалинской области формируется авиационный кластер.

Для ускорения экономического роста аэропортовая инфраструктура должна получить опережающее динамичное развитие в части расширения аэропортовых и других сетей, модернизации существующей материально-технической базы и качественного повышения транспортной обеспеченности страны [4, с.7]. Формирование регионального авиационного кластера является ответом на нестабильность экономической среды. В результате формирования и устойчивого функционирования региональных кластеров в национальной экономике возрастает доля производственного сектора и формируется инновационный тренд развития [2, с.36].

Дальнейшее развитие Сахалинской области потребует расширения авиапарка и совершенствование аэропортовой инфраструктуры. Однако инвестиции в авиатранспортную отрасль обеспечат региону возможности социально-экономического роста, в том числе:

- наращивание объёма добычи полезных ископаемых;
- усиление региональной производственной кооперации предприятий;
- повышение безопасности жизни, и эффективности предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций;
- расширение сфер туризма, гостиничного бизнеса, бытового обслуживания.

Список литературы

1. Более 160 камчатских инвестпроектов будут поддержаны АНО «Агентством Дальнего Востока по привлечению инвестиций» // Министерство РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики URL: <https://minvr.ru/press-center/news/23261/> (дата обращения: 22.08.2021).
2. Захарова, И.В. Управление развитием авиационного кластера в контексте промышленной политики региона / И. В. Захарова // Региональная экономика: теория и практика. – 2015. – № 18 (393). – С.32-43.
3. Махитько, В.П., Захарова, И.В. Введение в специальность «Организация аэропортовой деятельности»: Учебное пособие / В.П. Махитько, И. В. Захарова. – Ульяновск: УИ ГА, 2017. – 108 с.
4. Тенденции развития отечественных аэропортов: монография / А.Н. Конев, В.П. Махитько, Л.В. Орлова, И.В. Захарова. – Ульяновск : УИ ГА, 2017. – 88 с.
5. Остапенко, Ю.А., Шустов, И.Г. Авиация. Энциклопедический словарь / Ю.А. Остапенко, И.Г. Шустов; под ред. А.М. Баткова. – М.: Общество авиастроителей, 2014. – 525 с.

СОДЕРЖАНИЕ

| | | |
|-----------------|--|-----------|
| Секция 1 | Мировая экономика и международные экономические отношения. | |
| | Зарубежный опыт экономического развития регионов..... | 4 |
| | <i>А.А. Кравчук, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Особенности распространения теневой экономики в различных по уровню экономического развития странах..... | 4 |
| | <i>Е.В. Шнурова, Л.Д. Слепнева</i> | |
| | Анализ состояния и тенденций развития профессионального образования..... | 7 |
| Секция 2 | Опыт и проблемы социально-экономических преобразований в России..... | 12 |
| | <i>М.А. Королева, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Сущность, цели и задачи угроз финансово-экономической безопасности..... | 12 |
| | <i>А.С. Рачек, М.Н. Кондратьева, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Человеческий капитал как условие поддержания экономической безопасности..... | 15 |
| | <i>В.С. Сваток, М.Н. Кондратьева</i> | |
| | Основные факторы экономической безопасности..... | 18 |
| | <i>Е. С. Якимова, С.А. Глухова</i> | |
| | Влияние пандемии COVID-19 на экономику российских регионов (на примере Ульяновской области)..... | 21 |
| | <i>Д.А. Борисова, Н.В. Харькова</i> | |
| | Высшее образование в период пандемии: практики организации дистанционного обучения..... | 25 |
| | <i>О.С. Караганова, Н.В. Харькова</i> | |
| | Проблемы моделирования социально-экономических процессов и методы их решения..... | 28 |
| | <i>О.В. Чернышева, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Совершенствование налогообложения малого бизнеса..... | 31 |
| Секция 3 | Современные тенденции инновации в развитии региональной экономики..... | 35 |
| | <i>Л.Х. Ахтямова, М.Н. Кондратьева</i> | |
| | Роль малого бизнеса в обеспечении экономической безопасности региона..... | 35 |
| | <i>А.Д. Безруков, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Классификация основных факторов и угроз экономической безопасности субъектов РФ..... | 40 |
| | <i>В.С. Наместникова, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Налоговый потенциал региона как основной элемент финансово-экономической безопасности..... | 44 |
| | <i>М.Н. Старостина, Т.Н. Рогова</i> | |
| | Роль финансово-экономической безопасности при формировании стратегии регионального развития..... | 48 |
| | <i>Т.Н. Чеботарева, М.Н. Кондратьева</i> | |
| | Анализ экономической безопасности Ульяновской области..... | 51 |
| | <i>С.А. Глухова</i> | |
| | Демографическая политика как стратегический приоритет развития Ульяновской области..... | 56 |
| | <i>Е.Л. Курганов, Г.Х. Федюкова</i> | |
| | Кластеры как инструмент уменьшения дифференциации в межрегиональном сотрудничестве..... | 61 |

| | |
|---|------------|
| <i>Ю.С. Смолобочкина, Г.Х. Федюкова</i> | |
| Будущие тенденции развития логистики. Цифровизация..... | 67 |
| Секция 4 Управление социальными и экономическими системами: теория и практика..... | 72 |
| <i>Г.А. Портнова</i> | |
| Основные принципы и направления государственного регулирования в сфере оплаты труда..... | 72 |
| Секция 5 Правовое регулирование социально-экономических отношений..... | 79 |
| <i>Я.А. Васенина, С.А. Глухова</i> | |
| Понятие налоговой тайны в налоговом законодательстве РФ..... | 79 |
| Секция 6 Финансовый, управленческий учет и налоговая политика..... | 84 |
| <i>Г.А. Крылов, Т.Н. Рогова</i> | |
| Особенности составления современной сметы..... | 84 |
| <i>А.Д. Серкина, Л.Д. Слепнева</i> | |
| Диагностика и прогнозирование финансового состояния предприятия..... | 88 |
| <i>И.А. Мекерова, Л.Г. Лопастейская</i> | |
| Сравнительный анализ налогового и бухгалтерского учета..... | 94 |
| <i>Т.А. Генералова, Л.Г. Лопастейская</i> | |
| Отдельные аспекты внедрения электронного документооборота в систему учета..... | 97 |
| <i>О.С. Кочубей, Л.Г. Лопастейская</i> | |
| Использование современных информационных систем и технологий в управлении предприятием..... | 100 |
| Секция 7 Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами. Современные информационно-коммуникационные технологии в управлении предприятием..... | 103 |
| <i>Т.Н. Клеймёнова, Т.Н. Клеймёнова, К.Ф. Лапытов, Е.Е. Селицкий, Д.Д. Чиняев</i> | |
| Организация деятельности авиационных подразделений МЧС России..... | 103 |
| <i>К.Н. Полянская, О.Н. Рябич</i> | |
| Оптимизация затрат как процесс эффективного управления предприятием..... | 106 |
| <i>А.Н. Антонова, С.А. Глухова</i> | |
| Финансовый анализ деятельности предприятия как элемент процесса налогового консультирования..... | 111 |
| <i>К.Е. Перепелицына, Г.Х. Федюкова</i> | |
| Управление затратами на различных стадиях жизненного цикла продукта..... | 115 |
| <i>Ю.В. Плюснина, Е.В. Баландина</i> | |
| Некоторые аспекты проектирования организационных структур малых и средних предприятий..... | 119 |
| <i>К.С. Скворцова, Г.Х. Федюкова</i> | |
| Инновации, как инструмент повышения конкурентоспособности организации совершенствования предпринимательской деятельности..... | 122 |
| <i>Г.Х. Федюкова</i> | |
| Инновационное развитие предприятий как инструмент обеспечения экономической безопасности..... | 126 |
| <i>М.А. Прутяну, С.А. Глухова</i> | |
| Угрозы и пути несанкционированного доступа к налоговой информации..... | 130 |
| Секция 8 Энергоэффективность и ресурсосбережение в социально-экономических системах..... | 135 |
| <i>Т.Н. Клеймёнова, Д.А. Божedomов, Г.В. Ветошников, В.П. Мухин,</i> | |
| Авиация Сахалина как ресурс развития региона..... | 135 |

Научное электронное издание

**РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ**

VII Международная научно-практическая конференция
(13–20 сентября 2021 года, Россия, г. Ульяновск)

Сборник научных трудов

Отв. за выпуск Т. Н. Рогова

Технический редактор С.А. Глухова

ЛР № 020640 от 22.10.97.

Дата подписания к использованию 15.11.2021.
ЭИ № 1616. Объем данных 3,7 Мб. Заказ № 554.

Ульяновский государственный технический университет
432027, Ульяновск, Сев. Венец, 32.
ИПК «Венец» УлГТУ, 432027, Ульяновск, Сев. Венец, 32.

Тел.: (8422) 778-113
E-mail: venec@ulstu.ru
venec.ulstu.ru